

# OMNIBUSREVUE

extra

AKTUELL

**Die Vielfalt der Antriebsformen**

›Seite 4

ANGEBOT & NACHFRAGE

**Stimmen zum Gebrauchtbusmarkt**

›Seite 6

TABELLE

**So viel sind die Gebrauchten wert**

›Seite 8



**Gebrauchtbushändler**

›ab Seite 10



**Dienstleistungen**

›ab Seite 16



**Zubehör**

›ab Seite 20

# All Wired up.

Wired - neuer Mokett, kurz geschnitten und mit Polschlingen.  
Gewinner des Busworld 2017 Innovation Labels.

[www.camirafabrics.com](http://www.camirafabrics.com)

**camira**  
style with substance

# „Sauber“ soll er sein

ANDREAS HEISE

Der Dieselmotor hat es nicht leicht. Seit dem Pkw-Abgasskandal steht er unter genauer Beobachtung und ist leider nicht selten Teil wahrer Märchen-Geschichten. Ob die Diskussion auch Auswirkungen auf den Bus-Bereich, speziell auf Gebrauchtbuse, hat? Das verneint das Gros der von uns befragten Händler. Leichter werden es ältere Fahrzeuge wohl trotzdem nicht haben – wobei dies schon seit Einführung der Umweltzonen und -plaketten gilt. War vor nicht allzu langer Zeit noch Euro 5/EEV die Messlatte, darf es beispielsweise beim Stadtbus schon Euro 6 sein. Hier spielen nicht zuletzt die Auftraggeber eine entscheidende Rolle, die mehr denn je „saubere“ Busse auf ihren Straßen sehen wollen. Doch besteht dabei immer die Gefahr, dass Diskussionen unsachlich geführt werden – vor allem, wenn das technische Wissen unzureichend ist. Wie wertbeständig Fahrzeuge bis Euro 5/EEV auf Dauer sein werden, lässt sich derzeit schwer prognostizieren.



**Doch nicht nur** die Abgasnorm spielt eine entscheidende Rolle bei der Bewertung eines Gebrauchten. Auch mit der richtigen Pflege und Wartung kann der Busunternehmer einen ordentlichen Wiederverkaufspreis erzielen. Hier hat er es selbst in der Hand. Weitere wichtige Einflussfaktoren sind die Ausstattung und die Marke

– Exoten führen nach wie vor ein Nischendesign in Deutschland und sind entsprechend wenig wertbeständig. In welchen Preisregionen sich die Gebrauchten der namhaften Hersteller hier in Deutschland bewegen, können Sie den Seiten 8 und 9 entnehmen. Händler, Dienstleistungen und Zubehör rund um den Omnibus finden sich ab Seite 10. Welche Antriebsformen bietet der Busmarkt aktuell? Eine spannende Frage, auf die wir in einem Bericht auf den Seiten 4 und 5 antworten. Denn egal ob Neu- oder Gebrauchtfahrzeug, der Diesel hat noch lange nicht ausgedient.

## INHALT

### AKTUELLES

- 4 Reine Antriebsache**  
Diesel-, Elektromotor u. Co.
- 6 Das sagen die Händler**  
Stimmen zum Gebrauchtbusmarkt
- 8 Gebrauchtbusspiegel**  
Fahrzeugpreise im Überblick

### GEBRAUCHTBUSHÄNDLER

- 10 alga, Auto-Merkel**
- 11 Autohaus Heinrich Senden**
- 12 EvoBus/BusStore**
- 13 Gebr. Heymann, Leonhard Sigel**
- 14 Iveco, VDL**
- 15 Walter Gerber**

### DIENSTLEISTUNGEN

- 16 Amcon, Beschriftungen Meier**
- 17 BussiPro Oy**
- 18 eeMobility, Carrosserie Hess**
- 19 Hotspots**

### ZUBEHÖR

- 20 Aqua Brush**
- 21 Camira, Europart**
- 22 Winkler**

### ÜBERSICHTSKARTE

- 23 Gebrauchtbushändler**

© Titel: Daimler (l./M.), Sascha Böhnke (r.)

## IMPRESSUM

### Verlag

Verlag Heinrich Vogel  
Springer Fachmedien München GmbH  
Aschauer Straße 30  
81549 München  
Tel. (Zentrale) 0 89/20 30 43-0  
Fax (Redaktion) 0 89/20 30 43-3 21 67

ISSN: 14 36 99 74  
Springer Fachmedien München GmbH ist Teil der Fachverlagsgruppe Springer Nature

### Geschäftsführer

Peter Lehnert

### Verlagsleiterin

Katrin Geißler-Schmidt

### Chefredaktion

Andreas Heise  
Tel. 0 89/20 30 43-29 80  
E-Mail: andreas.heise@springer.com

### Redaktion

Jörg Spoede (Touristik)  
Tel. 0 89/20 30 43-28 94  
E-Mail: joerg.spoede@springer.com

### Redaktionsassistentz

Philomena Bernrieder  
Tel. 0 89/20 30 43-21 67, Fax -3 21 67  
E-Mail: philomena.bernrieder@springer.com

### Grafik und Layout

Lena Amberger

### Druck

F&W Druck- und Mediacenter GmbH  
Holzhauser Feld 2  
83361 Kienberg

### Leitung Sales Bustechnik & Touristik

Sabrina Pevak  
Tel. 0 89/20 30 43-22 04  
E-Mail: sabrina.pevak@springer.com

### Anzeigenverkauf

Hannah Stark (Technik, Touristik)  
Tel. 0 89/20 30 43-27 02  
E-Mail: hannah.stark@springer.com

Stephan Bauer (Touristik)

Tel. 0 89/20 30 43-21 07  
E-Mail: stephan.bauer@springer.com

Aurelia Geiger (Touristik)  
Tel. 0 89/20 30 43-16 71  
E-Mail: aurelia.geiger@springer.com

Marco van Belle (Touristik BeNeLux)  
Tel. 00 31/1 18 65 09 87  
E-Mail: marco@mcomm.nl

Veronika Kizsel (Touristik PL, CZ, SK, A, SLO, HR, H)  
Tel./Fax 00 36/27 30 31 55  
E-Mail: veronika.kizsel@springer.com

Lydia Trotter (Touristik Italien)  
Tel. 00 39/3 39 1 64 00 48  
E-Mail: lydia.trotter@springer.com

# Reine Antriebs Sache

Der Diesel ist tot, es lebe der Diesel! Was im letzten Jahr galt, das ist immer noch aktuell, denn nach wie vor zählt im Nutzfahrzeug der Diesel zu den wirtschaftlichsten, effizientesten und ja – zu den saubersten Antriebsformen. Doch die Alternativen sind längst da, um den Diesel im Mix zu unterstützen.

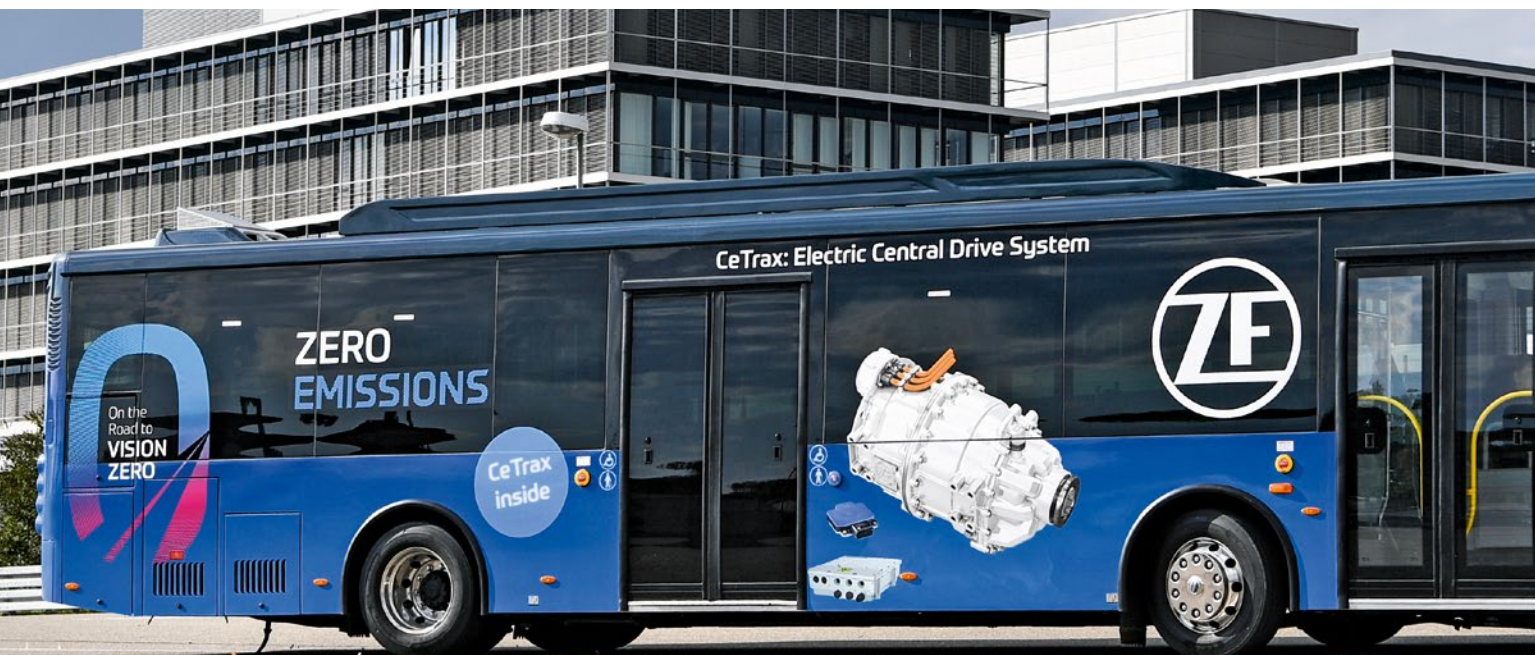
Die Entwickler bei Mercedes-Benz sind sichtlich stolz auf ihre neueste Erfindung, so unscheinbar sie auf den ersten Blick auch aussehen mag. Es geht um den Stadtbus Citaro und dessen Hybridisierung. Zumindest ein klein wenig. Denn dem konventionellen Antrieb im Heck, das kann ein Diesel- oder ein auf Otto-Motor basierender Gasantrieb sein, wird auf Wunsch ein Hybridmodul zur Seite gestellt. Das ist ein kleiner Elektromotor, der per Supercabs auf Touren gebracht wird und die wiederum ihre Energie durch Rekuperation erhalten. Der Elektromotor hilft dann beim energieintensiven Anfahren und das spart, zusammen mit noch weiteren verbauten neuen Komponenten, Kraftstoff. Also Gas oder Diesel. Um die sechs Prozent. Klingt vielleicht nicht viel, summiert sich aber. Und macht ganz nebenbei den ohnehin schon sauberen Euro 6-Diesel oder den modernen

Gasmotor noch sauberer bzw. sparsamer, also CO<sub>2</sub>-sparsamer.

Dieser Ansatz ist schlau, denn im Augenblick verfügt unser Land noch gar nicht über die Möglichkeiten, sowohl infrastrukturell als auch energietechnisch betrachtet, um einen flächendeckenden Austausch fossiler Antriebe gegen rein elektrische zu ermöglichen. Dazu kommt, wenn man sich nicht nur auf die Vermeidung von Emissionen in den Straßen konzentrieren will, sondern ehrlich die gesamte Produktionskette anschaut, dass schnell klar wird: Derzeit verlagert sich die Emissionserzeugung beim Elektrofahrzeug einfach nur. Bis wir in der Lage sind, derart hohe Mengen an grünem Strom zu erzeugen und dann auch zu speichern, wird es noch eine Weile dauern. Bis dahin gilt es, Lösungen zu finden, die es auch morgen noch ermöglichen, den Busverkehr wirtschaftlich zu

gestalten. Und zwar unter der Voraussetzung, das ökologische Ziel nicht aus den Augen zu verlieren.

Solche Lösungen können beispielsweise Gasmotoren sein. Mercedes-Benz hat auch hier im vergangenen Jahr vorgelegt und mit einer Neuentwicklung sparsame und anzugsstarke Tatsachen geschaffen. Und auf der diesjährigen Busworld zeigte Iveco mit dem Crossway NP (Natural Power), was dank Erdgas und Biometan möglich ist. So lassen sich mit diesem Antrieb die Schadstoff- und Lärmmissionen signifikant senken. Mit Erdgas-Antrieb sind die Feinstaubpartikel an der Nachweisgrenze und NO<sub>x</sub>-Emissionen um mehr als ein Drittel reduziert. Der Geräuschpegel konnte durch die leise Antriebstechnik ebenfalls um 50 Prozent gegenüber Dieselfahrzeugen gesenkt werden. Die Motoren sind zu 100 Prozent Biomethan kompatibel, wel-



CeTrax soll eine wirtschaftliche, bezahlbare Möglichkeit sein, mit der Bushersteller ihre Fahrzeuge elektrifizieren können

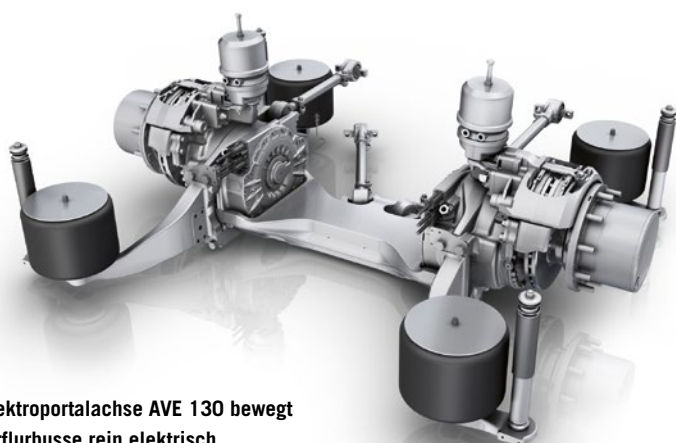
ches aus organischen Abfällen und Biomasse gewonnen wird. Und hier kommt ein Zukunftstrend zum Tragen: Über die neue Technologie „Power to Gas“ kann aus Wind- oder Solarkraft gewonnener überschüssiger Ökostrom zur Erzeugung von Methan genutzt werden. Das ist eine Energieform, die erneuerbar, speicherbar und damit zuverlässig verfügbar ist.

**Nun sind Hybrid-** oder Gasantriebe natürlich nur die eine Seite der Medaille, der Elektromobilität wird zweifellos die Zukunft gehören. Doch dazu gehören aber eben auch zwingend bezahlbare Fahrzeuge. ZF zeigte auf der diesjährigen

Busworld in Kortrijk dazu ein spannendes Konzept: CeTrax. Dabei handelt es sich laut ZF um einen Zentralantrieb, der in bestehende Fahrzeugplattformen installiert werden kann, ohne größere Änderungen beim Fahrwerk, den Achsen, der Statik oder dem Differenzial vornehmen zu müssen. Daraus folgt, dass Fahrzeughersteller die Entwicklungs- sowie Installationsaufwendungen reduzieren können, zudem wendet sich ZF an die Hersteller, die im Rahmen einer Plattformstrategie vorhandene konventionelle Modelle zusätzlich auf eine strombetriebene Fahrweise umstellen wollen. Mit einer maximalen Leistung von bis zu 300 kW und einem maxima-

len Drehmoment von 4.400 Newtonmetern steht CeTrax in Sachen Performance einem konventionellen Aggregat in nichts nach. CeTrax lässt sich mit Direkttriebachsen sowie mit konventionellen Niederflrachsen kombinieren und deckt damit sowohl Low-Entry-Busse wie auch Niederflrbusse aller Größen ab. Mit einer systematischen Berücksichtigung des gesamten Antriebsstrangs sowie eines speziellen Layouts des E-Motors will der Zentralantrieb von ZF im Vergleich zu anderen Lösungen deutliche Gewichtsvorteile sowie eine hohe Performance und einen exzellenten Wirkungsgrad bieten. Bemerkenswert ist, dass die Installation und Abstimmung des Konzeptes in einen ZF-Versuchsträger innerhalb eines knappen Jahres gelang, was symbolisch für den schlanken, dynamischen Entwicklungsprozess steht, den ZF beherrscht.

**Daneben aber gibt** es auch weitere Antriebskonzepte, wie beispielsweise den Wasserstoffmotor oder auch den Wasserstoffverbrennungsmotor. Eines ist gewiss: Die Entwicklung in Sachen saubere Zukunft steht im Grunde immer noch am Anfang, auch wenn die Weichen mittlerweile gestellt sind. Das Spannende daran ist aber: Wir alle sind die Weichenwärter. *sab*



Die Elektroportalachse AVE 130 bewegt Niederflrbusse rein elektrisch



© Sascha Böhmke (u. r.), ZF (u. l., r. o.), Iveco (M.)



Die Gasbehälter beim neuen Crossway NP befinden sich geschützt auf dem Dach



Der ZF CeTrax-Antrieb, hier verbaut in einem Versuchsbus, gezeigt in Kortrijk



Heute ist das Ziel von Nutzfahrzeugherstellern, den Dieselmotor weiter zu optimieren. Hier zu sehen der neue OM 936, auch im Reisebus verbaut

# Stimmen zum Gebrauchtbusmarkt

Wie gut sich gebrauchte Busse verkaufen lassen, hängt von zahlreichen Faktoren ab. Die OMNIBUS-REVUE sprach mit mehreren Händlern.

## WELCHE ROLLE SPIELEN EIGENTLICH ASSISTENZSYSTEME?

**Daimler Buses:** Bei sehr jungen Reisefahrzeugen werden die aktuellen Assistenzsysteme als Standard empfunden und vorausgesetzt. Bei etwas älteren Fahrzeugen können diese Systeme im Vergleich kaufentscheidend sein und werden somit auch honoriert.

**MAN:** Die Assistenzsysteme spielen auch beim Gebrauchtbus eine Rolle, haben sie doch einen großen Einfluss auf Sicherheit und Wirtschaftlichkeit. Besonders gefragt sind der Bremsassistent (EBA), Fahrspurüberwachung (LGS) und der Abstandsregelautomat (ACC). Sicherheitssysteme werden grundsätzlich beim Einpreisen der Fahrzeuge berücksichtigt.

**Gebr. Heymann:** Die modernen Assistenzsysteme sind überwiegend in Reisebussen verbaut und steigern natürlich den Gebrauchtbuswert. Allerdings nicht in dem Maße, wie es beim Ursprungswert des Neufahrzeugs war.

## WELCHE FAHRZEUGE SIND SCHWER ZU VERKAUFEN?

**Iveco:** Im Inland alles unter Euro 4 oder ohne grüne Umweltplakette.

**Gebr. Heymann:** Im Inland werden Fahrzeuge mit mindestens Euro 3 gesucht. Die Tendenz geht aber in Richtung Euro 4 und 5. Im Reiseverkehr sollte es Euro 5 sein.

**Daimler:** Fahrzeuge mit kundenspezifischen Sonderausstattungen sowie nicht in Deutschland etablierte Fahrzeugmarken sind etwas schwerer zu verkaufen.

**WIE ENTWICKELT SICH DER MARKT DER FERNBUS-RÜCKLÄUFER?**

**MAN:** Fahrzeuge aus dem Fernbuseinsatz zeichnen sich typischerweise durch eine hohe Laufleistung binnen relativ kurzer Zeit aus. Nach einer Überholung der Aggregate eignen sich diese „kilometerreichen jungen Gebrauchten“ durchaus auch für die Vermarktung an deutsche Kunden. Der Großteil der Fahrzeuge fließt allerdings in den Export.

**Daimler Buses:** Der Rücklauf von Fernbussen ist bisher verhalten. Einige Betreiber setzen ihre Fahrzeuge nach dem Fernbuseinsatz in ihrem eigenen Reiseverkehr ein und nutzen die Fahrzeuge so noch einige Zeit. Fahrzeuge, die zurückkommen und annähernd eine Million Kilometer auf dem Tacho haben, gehen dann eher in den Export.

**Gebr. Heymann:** Immer noch tauchen nur vereinzelt Fernbus-Rückläufer mit mehr als einer Million Kilometern auf dem Gebrauchtbusmarkt auf. Deutsche Unternehmer werden kaum solche Fahrzeuge kaufen. Sie sind also eher für den Export interessant, „wohin auch immer“.

**WIE STEHT ES UM DAS EXPORT-GESCHÄFT?**

**Daimler Buses:** Exporte sind in 2017 auf ähnlichem Niveau wie in 2016, mit leichten Verschiebungen bei einzelnen Ländern.

**Gebr. Heymann:** Von „entwickeln“ kann man im Moment überhaupt nicht sprechen. Speziell im Reisebusbereich steht das Exportgeschäft auf der Stelle. Von den renommierten Händlern hat keiner eine Erklärung hierfür. Vereinzelt wird sogar vom „schlechtesten Geschäft“ seit mehr als zehn Jahren gesprochen.

**MAN:** Zurzeit verzeichnen wir weniger Anfragen aus Osteuropa, vereinzelt aus der Ukraine und Lettland. Eine positive Entwicklung nimmt dagegen der südeuropäische Markt.

**Iveco:** Eindeutig in jedem Exportland, wo Krisenherde herrschen oder wo die Wirtschaftlichkeit unter einer schwach ausgeprägten Konjunktur leidet, bestehen Probleme. Man kann von einer stark sinkenden Absatzzahl in den jeweiligen Absatz-Exportländern ausgehen.

**GIBT ES GENÜGENDE GEBRAUCHTBUSSE AUF DEM MARKT?**

**Iveco:** Wie auch in den Jahren zuvor könnte der Bestand größer sein bei jungen Linienfahrzeugen.

**Sigel Omnibus:** Grundsätzlich registrieren wir einen Mangel an ganz jungen Fahrzeugen – dies über die gesamte Produktpalette renommierter Hersteller. Speziell bei Stadt- und Überlandniederflurbussen ist hier ein deutlicher Trend hin zu Euro 6 festzustellen.

**MAN:** Gesucht werden junge Linienbusse. Schwierig abzusetzen sind zum Beispiel aktuell Dreiachser-Reisebusse.

**Daimler Buses:** Aufgrund vermehrter Rückläufer und schwächerer Nachfrage sind genügend Fahrzeuge am Gebrauchtfahrzeug-Markt verfügbar.

**Gebr. Heymann:** Da im Reisebussektor in den letzten Monaten fast nichts ging, gibt es hier im Augenblick genügend Angebote auf dem Markt. Im Überlandbereich geht immer was. Problematisch ist es eher, passende Linienbusse zu finden, um diese ausreichend im Bestand zu haben.

MODELL/BAUJAHR	2006	2007**	2008	2009***	2010
<b>VDL</b>					
Futura FHD	20-35*	35-45*	45-55*	60-70*	70-80*
Magiq	30-40*	40-50*	50-60*	60-70*	70-80*
VDL FHD2 129-365/410					
VDL FHD2 139-410/460					
VDL FHD2 148-460					
VDL Citea LLE -120					
VDL Citea SLF - 120				30-45*	50-65*
<b>Iveco Bus</b>					
Arway		43-55*	53-65*	62-74*	71-82*
Crossway		33-47*	44-56*	54-65*	63-73*
Crossway LE		36-48*	45-58*	56-67*	65-75*
Crossway LE City		36-48*	45-58*	57-68*	66-77*
Evadys H		28-42*	39-52*	50-62*	61-72*
Evadys HD		33-46*	44-57*	55-68*	67-77*
Magelys Pro					107-120*
Magelys HD			63-76*	74-99*	98-128*
Magelys HDH					98-112*
<b>MAN</b>					
Lion's City A21	26-32*	34-39*	45-52*	63-70*	74-82*
Lion's City A20	26-32*	33-37*	45-52*	63-70*	74-82*
Lion's City A23	29-35*	45-53*	62-68*	77-84*	98-111*
Lion's Regio / Lion's Regio C	27-33*	32-36	38-44	47-54	55-63
Lion's Regio L			42-48	51-57	60-67
Lion's Coach / R07	33-38	41-48	50-56	61-68	74-83
Lion's Coach C / R09		47-55*	59-65*	69-75*	86-95*
Lion's Coach L / R08	38-43	46-55	58-65	71-78	84-96
<b>Mercedes-Benz</b>					
O 530 Citaro	20-25	35-41	48-54	57-68	72-82
O 530 Citaro G	32-40	51-63	65-79	82-95	105-118
O 550 Integro	26-31	39-47	50-59	60-70	72-84
O 350 / R2 Turismo RHD	33-41	44-54	59-74	75-88	84-103
O 580 / R2 Travego 15 RHD	44-52	56-66	69-82	79-97	95-113
O 580 / R2 Travego 17 RHD	54-64	67-77	80-92	92-106	104-122
<b>Neoplan</b>					
N 1116 Cityliner	43-47*				
N 1216 Cityliner / P14			74-84	92-98	101-108
N 1217 Cityliner / P15			82-93*	100-106*	110-118*
N 1218 Cityliner / P16			85-96*	104-112*	114-123*
N 3516 Trendliner			43-48*	52-58*	
N 3516 Trendliner L			45-50*	54-59*	
N 2216 Tourliner SHD		44-51	56-62	68-74	81-90
N 2216 Tourliner SHDL		48-57	63-70	77-84	90-101
N 1122 C Skyliner	60-65	74-80	88-95	102-113	120-132
N 1122 / N 1222 Skyliner L	68-72	82-89	98-104	115-123	134-144
N 5218 Starliner L II				94-104	118-126
N 5217 Starliner II				89-99	113-121
<b>Setra</b>					
S 415 NF		40-46	52-60	63-73	74-87
S 415 UL		46-50	54-64	67-77	79-91
S 411 HD	48-52	66-71	72-81	85-95	97-108
S 415 HD	51-57	63-71	74-85	86-97	96-112
S 415 GT-HD	49-54	58-66	69-78	80-89	92-103
S 417 GT-HD	52-60	68-77	78-88	88-98	107-111
S 415 HDH	57-63	66-78	76-88	92-103	105-120
S 416 HDH	62-73	79-88	87-97	105-111	120-146
S 417 HDH	67-78	84-93	92-103	110-116	132-138
S 431 DT	80-88	96-108	100-122	126-139	153-166



2011	2012	2013	2014****	2015
85-95*	95-105*	110-120*		
90-100*				
105-115*	120-130*	135-145*	150-160*	170-195*
115-125*	130-140*	145-155*	160-170*	180-205*
125-135*	140-150*	155-165*	170-180*	190-215*
65-75*	80-90*	95-105*	110-120*	125-135*
70-85*	90-100*	100-110*	115-125*	130-140*
79-89*	87-101*	96-114*	110-127*	126-139*
74-84*	82-96*	91-109*	105-123*	121-137*
74-84*	82-96*	94-111*	109-125*	123-141*
76-86*	84-99*	96-113*	111-128*	125-145*
73-84*	79-96*	89-108*	104-121*	119-133*
78-85*	86-95*	97-111*	113-127*	128-141*
117-130*	129-140*	138_152*	158-173*	179-191*
113-125*	130-143*	148-161*	167-180*	185-207*
109-128*	126-144*	142-156*	161-185*	193-214*
85-93*	98-106*	116-126*	137-149*	152-163*
85-93*	98-106*	116-126*	137-149*	152-163*
117-131*	141-151*	164-177*	196-214*	208-226*
66-76	81-90	95-107	113-125	147-155*
74-84	91-105	107-115	123-131	157-162*
87-96	104-116	121-131	153-163*	171-184*
99-108*	118-128*	137-146*	159-169*	174-188*
94-105	120-132*	140-150*	163-174*	179-200*
87-97	102-112	114-126	131-145	147-162
126-139	144-160	165-182	177-195	199-216
88-99	100-113	112-128	128-145	146-163
102-115	116-129	127-142	145-159	162-176
112-128	127-143	145-165	163-184	185-209
127-140	141-155	159-178	182-194	210-227
119-127	130-138	144-155	167-175	190-200
129-135*	141-149*	158-165*	184-192*	210-223*
132-138*	145-154*	162-170*	187-197*	214-225*
94-104	111-123	128-138	148-158	165-177
101-111	116-129	134-146	156-167	172-190
143-154	168-179*			
156-164	184-194*	221-231*	268-278*	320-336*
132-143	154-160	175-183	201-211	
127-138	147-154	176-184*	208-215*	
90-102	104-117	119-131		
92-107	109-121	123-135	135-152*	153-170*
116-128	131-143	147-161		
116-131	127-145	147-165		
112-120	126-133	140-149		
118-138	143-155	156-170		
123-136	142-154			
143-155	158-175	179-194		
148-161	164-184	187-201		
186-194	215-228	243-255	275-292	306-327

## METHODE UND QUELLEN

Die Preisspannen wurden durch Abfrage bei den Händlern VDL Bus Center, Iveco Magirus AG Gebrauchtwagenzentrale Truck & Bus Ulm, MAN TopUsed, EvoBus/ BusStore Neu-Ulm und Leonhard Sigel ermittelt.

Das Minimum und Maximum der jeweiligen Preisspanne wurde als rechnerischer Durchschnitt ermittelt. Für die Preisspannen galt folgendes Kriterium: vom Fahrzeug mit hoher Kilometerleistung und Serienausstattung bis hin zum Fahrzeug mit niedriger Laufleistung und gehobener Ausstattung. Vorausgesetzt wurde dabei ein vernünftiger Pflege- und Technikzustand. Zur Steigerung der Repräsentativität wurde bei der Berechnung eine Gewichtung hinsichtlich der Quellengeber eingeführt. Die veröffentlichten Zahlen in Tausend Euro stellen Händlerverkaufspreise ohne Mehrwertsteuer dar.

Hinweis: Wurde für ein Omnibusfabrikat beziehungsweise ein Baujahr nur eine Bewertung abgegeben, ist diese Angabe mit einem „\*“ gekennzeichnet.

\*Es liegt nur eine Bewertung vor  
 \*\*Ab 2007: Euro 4  
 \*\*\*Ab 2009: Euro 5  
 \*\*\*\*Ab 2014: Euro 6



**Name:** alga Nutzfahrzeug- und Baumaschinen GmbH & Co. KG  
**Straße:** Molkereistraße 2  
**PLZ, Ort:** 27419 Sittensen  
**Tel.:** +49 (0) 42 82 / 5 70  
**Fax:** +49 (0) 42 82 / 5 72 07  
**Internet:** www.alga.de  
**E-Mail:** service@alga.de



## Unternehmen

**Firmenname:** alga Nutzfahrzeug- und Baumaschinen

**Rechtsform:** GmbH & Co. KG

**Gründungsjahr:** 1969

**Geschäftsführer:** Horst Gaßmann

**Ansprechpartner:** Hr. Cikursch, Hr. Oetjen, Hr. Schröder

**Größe der Belegschaft:** 120

**Anzahl verkaufter Busse im Jahr:** 300

**Stellplätze in der Halle:** 160

**Stellplätze im Freigelände:** 300

**Bevorzugte Marken:** Mercedes Benz, Setra, MAN, Neoplan, E.Auwärter, Volvo, Iveco, Bova, VW und weitere dt. und europäische Hersteller

**Öffnungszeiten zur Besichtigung der Gebrauchtbusse:**

Mo.–Fr.: 8.00–18.00 Uhr; Sa.: 9.00–12.00 Uhr

## Die Dienstleistungen

- **Optische Aufbereitung angekaufter Gebrauchtbusse**
- **Instandsetzung angekaufter Gebrauchtbusse**
- **Behebung von Unfallschäden**
- **Eigene Werkstatt/-leistungen:** techn. Überprüfung und Instandsetzung, Reparaturen aller Art, Tachoprüfung, Sicherheitsprüfung, TÜV-Abnahme
- **Vermittlung von Finanzierungen**
- **Inzahlungnahme**
- **Internetauftritt:** Vorstellung des Unternehmens, Fahrzeugangebote/-handel
- **Zusätzliche Serviceangebote:** Spezialumbauten u. -ausrüstungen in Messe- u. Ausstellungsfzg., Komplettlackierungen, Beschriftung, Neubezug der Sitze und neue Innenausstattung, Instandsetzung u. Wartung von Klimaanlage



**Name:** Auto-Merkel GmbH & Co. KG  
**Straße:** Badener Straße 1  
**PLZ, Ort:** 76473 Iffezheim  
**Tel.:** +49 (0) 72 29 / 3 03 30  
**Fax:** +49 (0) 72 29 / 56 09  
**Internet:** www.omnibushandel.de  
**E-Mail:** merkel@omnibushandel.de



## Unternehmen

**Firmenname:** Auto-Merkel GmbH & Co. KG

**Gründungsjahr:** 1961

**Geschäftsführer:** Günter Merkel, Hamda Rouatbi, Elisabeth Merkel

**Ansprechpartner:** Günter Merkel, Hamda Rouatbi, Marc Etoll

**Größe der Belegschaft:** 9

**Anzahl verkaufter Busse im Jahr:** 150

**Stellplätze in der Halle:** 25

**Stellplätze im Freigelände:** 100

**Bevorzugte Marken:** Mercedes, Setra, MAN, IRISBUS IVECO

**Öffnungszeiten zur Besichtigung der Gebrauchtbusse:**

Mo.–Fr.: 07.30–18 Uhr, Sa.: nach Vereinbarung

## Die Dienstleistungen

- **Optische Aufbereitung angekaufter Gebrauchtbusse**
- **Instandsetzung angekaufter Gebrauchtbusse**
- **Eigene Werkstatt/-leistungen:** technische Überprüfung und Instandsetzung, TÜV, AU, SP, Lackierungen, Einbauten von VIDEO, NAVI, CD-Wechsler
- **Vermittlung von Finanzierungen**
- **Inzahlungnahme**
- **Internetauftritt:** Vorstellung des Unternehmens, Fahrzeugangebote/-handel
- **Zusätzliche Serviceangebote:** Zollkennzeichen, Zolldokumente, Kurzzeitkennzeichen, Wertermittlung, Ankauf gebrauchter Omnibusse, kommissionsweiser Verkauf

**Name:** Autohaus Heinrich Senden GmbH  
**Straße:** Sittarder Str. 25–29  
**PLZ, Ort:** 52511 Geilenkirchen  
**Tel.:** +49 2451 6208-0  
**Verkauf:** +49 2451 6208-60  
**Fax:** +49 2451 6208-33  
**Reparaturannahme:** +49 2451 6208-37  
**Ersatzteil-Service:** +49 2451 6208-31  
**Internet:** www.ah-senden.de  
**E-Mail:** info@ah-senden.de

Heisenbergstr. 11–13  
 50169 Kerpen-Türnich  
 +49 2237 9741-0  
 +49 2237 9741-27  
 +49 2237 9741-22  
 +49 2237 9741-15  
 +49 2237 9741-20  
 www.koeln.omniplus.com  
 www.senden-omnibusse.de

*Ihr Servicepartner  
im Rheinland*

## Das Unternehmen

**Geschäftsführung:** Christoph Rulle, Tobias Rulle, Ingo Windeln

**Gründungsjahr:** 1927

**Größe der Belegschaft:** 115

**Anzahl der Niederlassungen:** 3

**Anzahl der Reparaturstraßen:** 35

**Vertrieb:** SETRA Generalvertretung

**Service:** alle Fabrikate

**Anfahrtsbeschreibung:** unter www.ah-senden.de

### Vertrieb

- ▶ Verkauf von neuen Setra Omnibussen
- ▶ Verkauf von Vorführbussen der Marke Setra
- ▶ Verkaufsgebiet Setra: Kleve, Wesel, Viersen, Heinsberg, Aachen, Düren, Düsseldorf, Duisburg, Mülheim a.d.R., Oberhausen, Bochum, Hagen, Wuppertal, Leverkusen, Köln, Bonn, Euskirchen, Bad Neuenahr, Mayen, Daun, Bitburg, Wittlich, Trier, Idar-Oberstein
- ▶ Inzahlungnahme von Gebrauchtomnibussen
- ▶ An- und Verkauf von Gebrauchtomnibussen  
Bevorzugte Marken: Mercedes-Benz und Setra
- ▶ Vermittlung von Finanzdienstleistungen

## Die Dienstleistungen

### Service

- ▶ BusWorld Köln
- ▶ Fernbusse
- ▶ Autorisierter OMNIplus Service für Mercedes-Benz und Setra Omnibusse
- ▶ Bremsen- und Tachographenprüfdienst, Abgassonderuntersuchungen
- ▶ Getriebereparaturen
- ▶ Retarder Kundendienst
- ▶ Karosseriebau und Unfallreparaturen
- ▶ Beschriftungen und Reklame
- ▶ Glaserneuerungen und Reparaturen / Glas-Service
- ▶ Klimaanlage-Service
- ▶ Ersatzteil-Service
- ▶ Zubehöreingebau (u.a. Audio-, Video-, Navigationsanlagen, Rückfahrkameras und GPS-Ortungssysteme)
- ▶ 24h-Notdienst

### Öffnungszeiten:

Geilenkirchen	Kerpen-Türnich
Mo.-Fr. 08.00-18.00 Uhr	Mo.-Fr. 08.00-18.00 Uhr
Sa. 08.00-12.30 Uhr	Sa. 08.00-12.30 Uhr
	Außerhalb dieser Öffnungszeiten nach Absprache



**AUTOHAUS  
SENDEN**

*Ihr Servicepartner im Rheinland!*

**OMNIplus**

Autorisierter OMNIplus Service  
für Mercedes-Benz und Setra Omnibusse

**SETRA**

Generalvertretung  
Setra-Omnibusse

**Name:** EvoBus GmbH, *BusStore* Neu-Ulm  
**Straße:** Otto-Hahn-Str. 8  
**PLZ, Ort:** 89231 Neu-Ulm  
**Tel.:** +49 (0) 731/181-7728  
**Fax:** +49 (0) 731/181-7792  
**Öffnungszeiten:** 8.00–17.00 Uhr  
**Internet:** [www.bus-store.com](http://www.bus-store.com)  
**E-Mail:** [gebrauchtfahrzeuge@daimler.com](mailto:gebrauchtfahrzeuge@daimler.com)

# BUSSTORE

Pre-owned. From Mercedes-Benz and Setra.

## Das Unternehmen

**Firmenname:** EvoBus GmbH, *BusStore* Neu-Ulm  
**Gründungsjahr:** 1995, seit 04.09.2013 unter der Marke *BusStore*  
**Standort:** seit 1965 in Betrieb



**Ansprechpartner:** Hr. Häge, Hr. Nur, Hr. Olivotto,  
Hr. Wahls, Hr. Simon

**Größe der Belegschaft:** 19

**Anzahl verkaufter Busse im Jahr:** 600

**Stellplätze unter Dach:** 70

**Stellplätze im Freigelände:** 150

**Bevorzugte Marken:** alle Marken

**Öffnungszeiten zur Besichtigung der Gebrauchtbusse:**

Mo.–Fr.: 08.00–17.00 Uhr, Sa.: nach Vereinbarung

**Anfahrtsbeschreibung:** siehe [www.bus-store.com](http://www.bus-store.com)

## Die Dienstleistungen

- ▶ **Optische Aufbereitung und Instandsetzung**
  - ▶ **Behebung von Unfallschäden**
  - ▶ **Eigene Werkstatt/-leistungen:** Fahrzeugneutralisierung, Lackierung und Beschriftung, Instandsetzung, Umbauten
    - Nutzung des OMNIplus Dienstleistungsangebotes
    - Verwendung von Original Ersatzteilen
  - ▶ **Technische Befundung**
  - ▶ **Vermittlung von Finanzierungen**
  - ▶ **Inzahlungnahme**
  - ▶ **Zusätzliche Serviceangebote:** Freier Ankauf von gebrauchten Omnibussen, komplette Zollabwicklung, kommissionsweiser Verkauf
- Internetauftritt:** [www.bus-store.com](http://www.bus-store.com), Fahrzeug- und Leistungsangebot



**Name:** Gebr. Heymann GmbH  
**Straße:** Industriestraße 21  
**PLZ, Ort:** 56355 Nastätten  
**Tel.:** +49 (0) 67 72 / 9 37 80  
**Fax:** +49 (0) 67 72 / 81 94  
**Internet:** www.heymann.net  
**E-Mail:** busse-lkw@heymann.net

**heymann**  
 Form | Farbe | Funktion

## Unternehmen

**Firmenname:** Gebr. Heymann GmbH

**Gründungsjahr:** 1934

**Geschäftsführer:**

Dipl.-Kfm. Thomas Heymann

Kerstin Heymann

Andreas Heymann

Heinz Heymann

Michael Aulmann

**Ansprechpartner:** Michael Aulmann

**Größe der Belegschaft:** 120

**Stellplätze in der Halle:** 16

**Stellplätze im Freigelände:** 40

**Tochtergesellschaften:** Rostock & Roeger Omnibus-Zentrum GmbH,  
 autorisierter Service für Mercedes-Benz und Setra Omnibusse,  
 August- Horch-Str. 16, Koblenz

## Die Dienstleistungen

- **Optische Aufbereitung von Omnibussen**
- **Instandsetzung von Omnibussen**
- **Behebung von Unfallschäden/Ankauf Unfallfahrzeuge**
- **Finanzierungsvermittlung**
- **Eigene Werkstatt/-leistungen:**  
 Komplettservice, Lackierung, Beschriftung, Einbau von WLAN-Router, Bordküchen, Clubecken, Beinauflagen, Rückfahrkamera, Skikoffer, Fahrradträger, Klimaanlage, Toilettenkabinen u.v.m.
- **Internetauftritt:**  
 Vorstellung des Unternehmens
- **Zusätzliche Serviceangebote:**  
 Hol- und Bringservice mit und ohne Berechnung, Direktabrechnung mit Versicherungen, Designentwicklung und -beratung, Digitaldrucke, Bereitstellung Ersatzfahrzeug

**SIGEL**

**Name:** Leonhard Sigel e.K.  
**Straße:** Flurstraße 2  
**PLZ, Ort:** 86477 Adelsried  
**Tel.:** +49 (0) 82 94 / 28 98  
**Fax:** +49 (0) 82 94 / 5 55  
**Internet:** www.omnibus-sigel.de  
**E-Mail:** info@omnibus-sigel.de



## Unternehmen

**Firmenname:** Leonhard Sigel e.K.

**Gründungsjahr:** 1973

**Ansprechpartner:** Leonhard Sigel

**Größe der Belegschaft:** 4

**Anzahl verkaufter Busse im Jahr:** ca. 85

**Stellplätze in der Halle:** 16

**Stellplätze im Freigelände:** 15

**Bevorzugte Marken:** EvoBus

**Öffnungszeiten zur Besichtigung der Gebrauchtbusse:**

Mo.–Do.: 08.00–17.00 Uhr, Fr.: 08.00–16.00 Uhr

darüber hinaus nach Vereinbarung

## Die Dienstleistungen

**Technische und optische Aufbereitung angekaufter Busse**

- **Auf Kundenwunsch Teil- und Umlackierungen**
- **Designberatung**
- **Wertermittlung**
- **Kommissionsverkauf**
- **Fuhrparkberatung**
- **Vermittlung von Finanzierungen**
- **Spezialisiert auf den Verkauf gut erhaltener Gebrauchtbusse**
- **Inzahlungnahme**
- **Internetauftritt:** Vorstellung des Unternehmens, Fahrzeugangebote/-handel



**Name:** Iveco Magirus AG - GWZ Trucks & Bus Ulm  
**Straße:** Nicolaus-Otto-Str. 27  
**PLZ, Ort:** 89079 Ulm  
**Tel.:** +49 (0) 07 31 4 08 38 79  
**Fax:** +49 (0) 07 31 4 08 30 96  
**Internet:** www.utc-ulm.oktrucks.de  
**E-Mail:** GWZ-ULM@iveco.com / stefan.vardijan@iveco.com



## Unternehmen

**Firmenname:** Iveco Magirus AG - Iveco Bus

**Gründungsjahr:** 1999

**Vorstand:** Sascha Kaehne, Klaus Rekitt, Achim Specht

**Ansprechpartner:**

Leiter Vertrieb und Service Deutschland, Österreich und Schweiz von Iveco Bus: Julian Dango

Stefan Vardijan (Verkaufsleiter Gebrauchtfahrzeuge Iveco Bus Deutschland, Österreich, Schweiz)

Mobil: +49 (0) 1 72/2 73 31 50 | E-Mail: stefan.vardijan@iveco.com

**Größe der Belegschaft:** 5.700 weltweit

**Durchschnittlicher Bestand:** ca. 60 Gebrauchte

**Anzahl verkaufter Busse im Jahr:** ca. 155

**Stellplätze im Freigelände:** ca. 250

**Bevorzugte Marken:** grundsätzliche alle Marken, Iveco Bus

Öffnungszeiten zur Besichtigung der Gebrauchtbusse:

Mo.–Fr.: 08.00–18.00 Uhr, Sa.: nach Vereinbarung

## Die Dienstleistungen

- **Gebrauchtwagenzentrale Bus**
- **Optische Aufbereitung angekaufter Gebrauchtbusse**
- **Instandsetzung angekaufter Gebrauchtbusse**
- **Behebung von Unfallschäden**
- **Eigene Finanzierungen:** durch die Iveco-Capital
- **Vermittlungen von Finanzierungen**
- **Inzahlungnahme**
- **Internetauftritt:** Vorstellung des Unternehmens, Fahrzeugangebote/-handel
- **Zusätzliche Serviceangebote:** Ankauf gebrauchter Omnibusse, komplette Zollabwicklung, kommissionsweiser Verkauf, Informationen und Verkauf aus dem Gesamtbestand aller in- und ausländischen Iveco Bus-Gebrauchtwagen-Center



**Name:** VDL Bus Center GmbH  
**Straße:** Oberer Westring 2  
**PLZ, Ort:** 33142 Büren  
**Tel.:** +49 (0) 29 51 / 9 89 20  
**Fax:** +49 (0) 29 51 / 76 53  
**Internet:** www.vdlbuscenter.com  
**E-Mail:** info@vdlbuscenter.de



## Unternehmen

**Firmenname:** VDL Bus Center GmbH

**Rechtsform:** GmbH

**Gründungsjahr:** 1998

**Ansprechpartner:** Burkhard Gieffers, Betriebsleiter

**Ansprechpartner:**

Burkhard Gieffers, Ewald Piklaps, Dimitri Vestev, Heinz Feldmann

**Größe der Belegschaft:** 6

**Anzahl verkaufter Busse im Jahr:** ca. 450

**Stellplätze in der Halle:** 30

**Stellplätze im Freigelände:** 250

**Bevorzugte Marken:** alle Marken, alle Typen

Öffnungszeiten zur Besichtigung der Gebrauchtbusse:

Mo.–Do.: 08.30–18.00 Uhr, Fr.: 08.30–17.00 Uhr

## Die Dienstleistungen

**Alle Marken – alle Typen – ein Partner**

Wir haben uns auf den nationalen und internationalen Handel mit Gebrauchtfahrzeugen spezialisiert.

- **An- und Verkauf zu fairen Konditionen:** von Bussen für den ÖPNV | Reiseverkehr | Schüler- und Behindertentransport  
Linienbusse | Reisebusse | Mini- und Midibusse
- **Finanzierung**
- **After-Sales-Service**

**Egal, ob Klein-, Linien- oder Reisebus, ob An- oder Verkauf – mit uns haben Sie einen kompetenten Partner an Ihrer Seite.**

**Name:** Walter Gerber  
**Straße:** Daimlerstraße 7-9  
**PLZ, Ort:** 85748 Garching  
**Tel.:** +49 (0) 89 /3 29 39 50  
**Fax:** +49 (0) 89 /32 93 95 55  
**Internet:** www.gerber-omnibus.de  
**E-Mail:** info@gerber-omnibus.de

**WALTER  
GERBER**  
 Der Omnibus Experte



## Das Unternehmen

**Geschäftsführung:** Walter Gerber

**Gründungsjahr:** 1993

**Vertragshändler:** Ja

**Marken:** Setra

**Größe der Belegschaft:** 4

**Ansprechpartner:** Herr Walter Gerber  
 Herr Philip Ruppert  
 Frau Nina Matus Del Valle

**Anzahl verkaufter Busse im Jahr:** 170

**Durchschnittlicher Bestand:** 30

**Stellplätze in der Halle:** 10

**Stellplätze im Freigelände:** 30

**Bevorzugte Marken:** Setra, Mercedes-Benz

**Öffnungszeiten zur Besichtigung der Gebrauchtbusse:**  
 Mo.-Fr.: 08.00-18.00 Uhr, Sa.: nach Vereinbarung

## Die Dienstleistungen

► **Optische Aufbereitung angekaufter Gebrauchtbusse**

► **Instandsetzung angekaufter Gebrauchtbusse**

► **Behebung von Unfallschäden**

► **Eigene Finanzierungen**

► **Vermittlung von Finanzierungen**

► **Inzahlungnahme**

► **Vermietung**

► **Internetauftritt:**

Vorstellung des Unternehmens, Fahrzeugangebote/-handel

► **Zusätzliche Serviceangebote:**

- Designberatung
- Zusätzliche Sondereinbauten wie z.B. Spannungswandler, Steckdosen, WLAN-Router
- Inzahlungnahme von gebrauchten Omnibussen
- Ankauf von Gebrauchtomnibussen auch auf Termin schnell und zuverlässig
- Komplette Abwicklung bei Unfallschäden, Ankauf von Unfallfahrzeugen, Omnibusmietervice
- Zollnummer und Versicherung, Zolldokumente
- Kommissionsverkauf
- Vorführung der Gebrauchtomnibusse direkt beim Interessenten, Rückkaufvereinbarungen, Restwertgarantie





**Name:** AMCON GmbH  
**Straße:** Osterstraße 15  
**PLZ, Ort:** 49661 Cloppenburg  
**Tel.:** +49 (0) 44 71 / 91 42 0  
**Fax:** +49 (0) 44 71 / 91 42 29  
**Internet:** www.amcongmbh.de  
**E-Mail:** info@amcongmbh.de



## Unternehmen

**Firmenname:** AMCOM

**Rechtsform:** GmbH

**Geschäftsführer:** Olaf Clausen und Darius Rauert

**Ansprechpartner:** Christina Einhaus

**Mitarbeiter:** 45

Als Softwareentwickler und Anbieter von Fahrgeldmanagement-, Fahrgastinformations- und Kommunikationssystemen für Busse und Bahnen unterstützt AMCON seit vielen Jahren Verkehrsbetriebe dabei, den ÖPNV attraktiver und effizienter zu gestalten.

Wir profitieren von 25 Jahren Erfahrung in der ÖPNV-Branche und unser Wissen ist in den vergangenen Jahren mit den neuen Anforderungen gewachsen. Der modulare Aufbau der AMCON Produkte erlaubt es, sie autonom einzusetzen oder sie, je nach Anforderung des Verkehrsbetriebes, individuell in einer intelligenten Gesamtlösung zu integrieren.

Auch eine stufenweise Systemerweiterung ist möglich.

## Dienstleistungen

**UFHO-System:** UFHO ist das innovative, effizienzsteigernde und geräte-unabhängige System für den ÖPNV. Durch die intuitive Bedienbarkeit werden Produktivität und Kundenzufriedenheit gesteigert und Betriebsabläufe innerhalb des Verkehrsunternehmens beschleunigt.

**Es bietet folgende Vorteile:**

- Abbildung aller Tarifdaten
- Aboverwaltung
- Erstellung von Prüfplanungen
- Statistiken erstellen und grafisch auswerten
- Hardwareunabhängigkeit sorgt für freie Wahl bei den Geräten
- Verkauf über Vorverkaufssysteme
- Mobiler Ticketverkauf
- Ticketverkauf am Automaten
- Aufnahme von Schadensmeldungen
- Mobile Ticketprüfung nach VDV-KA
- Erfassung und Auswertung von erhöhten Beförderungsentgelten (EBE)
- Echtzeitkommunikation (RBL light)
- Ansteuerung von IBIS-Geräten
- LSA-Beeinflussung



**Name:** Beschriftungen Schilder Meier GmbH  
**Straße:** Hauptstraße 47  
**PLZ, Ort:** 94469 Deggendorf  
**Tel.:** +49 (0) 9 91 / 66 42  
**Fax:** +49 (0) 9 91 / 66 40  
**Internet:** www.schriften-meier.de  
**E-Mail:** eisenrauch@schriften-meier.de



## Unternehmen

**Firmenname:** Beschriftungen Schilder Meier

**Rechtsform:** GmbH

**Gründungsjahr:** 1974

**Geschäftsführer:** Karin Meier-Eisenrauch

**Mitarbeiter:** 10

Die Firma Beschriftungen Schilder Meier GmbH bietet seit mehr als 40 Jahren hochwertige modernste Beschriftungslösungen für Busunternehmen an. Vom ersten Design-Entwurf bis zur Fertigmontage bei Ihnen vor Ort bieten wir einen Full-Service in Sachen Omnibusbeschriftungen aller Fabrikate !

Eine umfangreiche Fahrzeuggalerie der letzten Jahre finden Sie auf unserer Homepage. Wir fertigen alle Komponenten ausschließlich mit Folien namhafter Hersteller im eigenen Haus. Eine genaue Dokumentation gewährleistet günstige, kurzfristige Nachlieferung von Teilbeschriftungen. Unser deutschlandweiter Montage-Service ist für Sie vor Ort !

## Die Dienstleistungen

- eigene Designabteilung zur Erstellung des Layouts unter Berücksichtigung Ihrer Vorgaben und Wünsche
- höchste Qualitätsstandards durch hochmodernen Maschinenpark
- hochwertige fachgerechte Verklebung durch speziell geschultes Personal
- vor Ort Montageservice, deutschlandweit
- detaillierte Auftragsdokumentation, garantiert günstige, kurzfristige Nachlieferung von Teilbeschriftungen
- Fahrzeug-Vollverklebungen
- Alle Leistungen mit Garantie



**Name:** BussiPro Oy  
**Straße:** Vasarakatu 2  
**PLZ, Ort:** 15700 Lahti, Finland  
**Tel.:** +358 75 7550 330  
**E-Mail:** sales@bussipro.fi  
**Internet:** www.bussipro.fi

**BUSSIPRO**  
 WIR HALTEN IHRE RÄDER AM ROLLEN

## Das Unternehmen

BussiPro bietet markenunabhängigen Wartungs- und Reparaturservice für Busse. Ersatzscheiben und Beratungsleistungen sowie Entwicklung von Wartungs-, Reparatur- und Ersatzteilabläufen sind die Eckpfeiler unseres Geschäfts. Ein Beispiel für das kundenorientierte Handeln von BussiPro ist das hohe Preis-Leistungsverhältnis unserer Produkte und Lösungen.

## BUSSIPRO – mehr Kilometer zu geringeren Kosten

Ein Bus ist nur rentabel, wenn er mit Passagieren fährt. Damit sich ein Fahrzeug möglichst viel im Einsatz befinden kann, muss seine Instandhaltung reibungslos funktionieren. Dies setzt wiederum voraus, dass die jeweils benötigten Ersatzteile schnell verfügbar sind. Darüber hinaus können mit Reparaturprognosen die Verkehrszuverlässigkeit verbessert und gleichzeitig zahlreiche unvorhergesehene, unnötige Probleme vermieden werden.

Diese Art von Effizienzsteigerung im Busverkehr ist die Mission von BussiPro. In der Praxis bedeutet dies, dass BussiPro Betreiber bei der Planung der Flottenwartung unterstützt und die erforderlichen Ersatzteile schnell liefert.

Im Rahmen des BusCare-Konzeptes von BussiPro erhält der Kunde einen kompletten Plan dazu, wie Flottenwartung und -instandhaltung realisiert werden müssen, um die dadurch anfallenden Gesamtkosten pro Betriebskilometer möglichst gering zu halten. Das Konzept enthält eine Analyse über die aktuelle Lage beim Kunden sowie einen Maßnahmenvorschlag zur Effizienzsteigerung. Darüber hinaus werden die Maßnahmen dahingehend verfolgt, dass die gestellten Ziele und geplanten Hilfsmittel in der Praxis auch umgesetzt werden.

Mithilfe des BusCare-Konzeptes kann die Flottennutzung optimal auf die Ziele des Betreibers abgestimmt werden, um ein bestmögliches wirtschaftliches Arbeitsergebnis zu erreichen.

## Ersatzteile von zuverlässigen OEM-Lieferanten

Wenn der BusCare-Plan erstellt ist, stellt BussiPro ein umfassendes Sortiment an Bus-Ersatzteilen zur Verfügung, mit denen der Plan umgesetzt werden kann. BussiPro vertreibt Bus-Ersatzteile zahlreicher bekannter internationaler Hersteller. Neben schneller Lieferung von OEM-Ersatzteilen bietet BussiPro auch Schulung für Wartungspersonal um zu gewährleis-

ten, dass die Fachkompetenz der Mitarbeiter stets dem aktuellen Kenntnisstand der Busbranche entspricht.

Zu den Partnern von BussiPro zählt eine Reihe der bekanntesten Ersatzteillieferanten der Branche. Der Kunde kann sich stets darauf verlassen, dass er die richtigen Teile erhält. BussiPro hält stets ein umfassendes Sortiment auf Lager, wodurch kurze Lieferzeiten gewährleistet sind.

Die Wurzeln des Unternehmens liegen im Bereich Busscheiben. Auf Lager werden Scheiben für alle gängigen Busmodelle geführt. Zusätzlich sind die erforderlichen Montagestoffe und Werkzeuge im Lager verfügbar.

Das Ersatzteilsortiment deckt alle von Stoßstange zu Stoßstange benötigten Teile ab. Neben gängigen Ersatzteilen enthält das Sortiment auch schwer erhältliche Ersatzteile, z. B. AdBlue-Systeme, Getriebesynchronisationen und Bauteile des Kraftstoffsystems.

Die von uns gelieferten Brandbekämpfungsausrüstungen löschen mit Hochdruckflüssigkeit, mit der ein entstehender Motorenbrand sofort erstickt werden kann.

BussiPro ist ein finnisches Unternehmen mit starker Kompetenz in den Bereichen Busverkehr und Bustechnik. Das Unternehmen ist nun dabei, seine Leistungen auch mitteleuropäischen Betreibern anzubieten.





**Name:** eeMobility GmbH  
**Straße:** Landwehrstraße 60-62  
**PLZ, Ort:** 80336 München  
**Tel.:** +49 (0) 89 / 8 09 13 30-0  
**Fax:** +49 (0) 89 / 8 09 13 30-99  
**Internet:** www.ee-mobility.com  
**E-Mail:** info@ee-mobility.com



## Unternehmen

**Firmenname:** eeMobility

**Rechtsform:** GmbH

**Gründungsjahr:** 2015

**Geschäftsführer:** Robin Geisler, Klaus Huber

eeMobility ist ein führender Anbieter von Dienstleistungen zum Laden von Elektrobussen.

eeMobility bietet aus einer Hand Planung, Errichtung und Betrieb von Ladelösungen, um Elektrobusflotten sicher und zuverlässig betreiben zu können. Unsere Flottenkunden haben bereits mehr als 2.500.000 km elektrisch zurückgelegt und über 250 t CO<sub>2</sub> eingespart.

Das Geschäftsmodell von eeMobility verknüpft Energiewende und Elektromobilität zum Vorteil der Kunden. Dabei stehen Fahrplannerfüllung und Kostenoptimierung im Vordergrund. Mit garantiert CO<sub>2</sub>-freiem, hochwertigem Ökostrom.

**Eben easy.electric.**  
**www.ee-mobility.com**

## Dienstleistungen

### Planung und Errichtung:

- Aufnahme der Fahrtroutenanforderungen
- Erstellung Ladekonzept
- Planung Netzanschluss und Standorte
- Schlüsselfertiger Aufbau von Ladeinfrastruktur

### Betrieb:

- Technischer Betrieb: Wartung, Störungsmanagement, Fernüberwachung
- Kostenoptimiertes, gesteuertes Laden unter Berücksichtigung der Fahrplannerfüllung
- Monatlicher Abrechnungsservice nach Nutzern
- Bereitstellung 100 % Ökostrom
- Service-Hotline

### Ihr Vorteil:

- Herstellerunabhängig
- Erfahren
- Umsetzungsorientiert



**Name:** Carrosserie Hess AG  
**Straße:** Bielstraße 7  
**PLZ, Ort:** 4512 Bellach  
**Tel.:** +41 (0) 32 / 6 17 34 11  
**Fax:** +41 (0) 32 / 6 17 34 00  
**Internet:** www.hess-ag.ch  
**E-Mail:** info@hess-ag.ch



## Unternehmen

**Firmenname:** Carrosserie HESS AG

**Rechtsform:** AG

**Gründungsjahr:** 1882

**Ansprechpartner:** Yves Brügger

**Mitarbeiter:** 250

**Öffnungszeiten:**

Mo.–Do.: 07.30–12.00 Uhr / 13.30–17.15 Uhr

Fr.: 07.30–12.00 Uhr / 12.30–16.30 Uhr

## Die Dienstleistungen

- Hersteller Busse & Personenanhänger
- Hersteller NFZ-Aufbauten
- Entwicklung neuer Technologien
- Bausätze und Ersatzteile
- Schulungen (auch CZV-Kurse)
- Reparatur & Service Großwagen
- Reparatur & Service Personenwagen
- Carrosserie PW
- Lackierungen
- Restauration von GW/PW Oldtimern

### Zusätzlicher Service:

- Sattlerei
- Unterbodenschutzbehandlungen von Großwagen
- Kundendienst rund um die Uhr

**Name:** hotspots GmbH  
**Straße:** Rotherstraße 22  
**PLZ, Ort:** 10245 Berlin  
**Tel.:** +49 (0)30 29 77 348-0 (Allgemein)  
+49 (0)30 29 77 348-83 (Bus-Team)  
**Fax:** +49 (0)30 29 77 348-99  
**Internet:** www.hotspots.de  
**E-Mail:** bus@hotspots.de



## Das Unternehmen

**Firmenname:** hotspots GmbH

**Gründungsjahr:** 2004

**Ansprechpartner:** Karsten Micke, Johannes Baltés

**Mitarbeiter:** Über 40 Mitarbeiter in Berlin und München

**Hauptsitz:** Berlin

**Firmenkurzportät:** Die hotspots GmbH bietet professionelle WLAN-Lösungen für den mobilen und stationären Bereich – darunter Busse im Charterverkehr und ÖPNV, Züge, Bahnstationen, Hotels, Kliniken, Bibliotheken und vieles mehr. Darüber hinaus stattet der WLAN-Spezialist gemeinsam mit seinen europaweit über 300 Installationspartnern auch Events und Großveranstaltungen mit mobilen Internetlösungen aus.

**Produktmarke:** Mit Angeboten wie HOTSPLOTS WLAN oder HOTSPLOTS Media gehört das Unternehmen zu den Marktführern unter den europäischen WLAN-Providern.

Die 2004 gegründete hotspots GmbH gehört heute mit mehr als 12.500 aktiven, stationären Hotspot-Standorten und 1.700 Hotspots in Fahrzeugen zu den größten WLAN-Anbietern in Europa. HOTSPLOTS WLAN-Lösungen stehen für einen schnellen, sicheren und flexiblen Internetzugang – egal ob auf der Straße oder der Schiene.

HOTSPLOTS ist Ihr Partner für mobile Hotspot-Lösungen:

- ▶ Statten Sie Ihre Busflotte mit zeitgemäßer Technologie aus, um Ihren Fahrgästen einen einfachen und für Sie rechtssicheren Internetzugang zu gewährleisten.
- ▶ Heben Sie sich mit einem attraktiven digitalen On-Board-Entertainment-Angebot von Ihren Mitbewerbern ab und steigern Sie dadurch auch Ihren Umsatz.

## Die Dienstleistungen

### ▶ Internet und Entertainment:

Täglich profitieren tausende Fahrgäste und Betreiber von den professionellen HOTSPLOTS-WLAN-Lösungen für Busse oder Bahnen. Ergänzend können digitale Medienangebote über den On-Board-Hotspot genutzt werden. Ihren Fahrgästen eröffnet sich mit HOTSPLOTS Media ein breites Angebot von aktuellen Spielfilmen, Serien und TV-Shows, bis hin zu digitalen Zeitschriften oder regionalen touristischen Informationen. Alle Videos und Zeitschriften sind dabei lokal auf dem Hotspot gespeichert und werden per WLAN an die Endgeräte der Fahrgäste verteilt – das schont die vorhandene Datenanbindung und sorgt für zufriedene Passagiere, auch wenn der LTE-Empfang einmal schlecht ist.

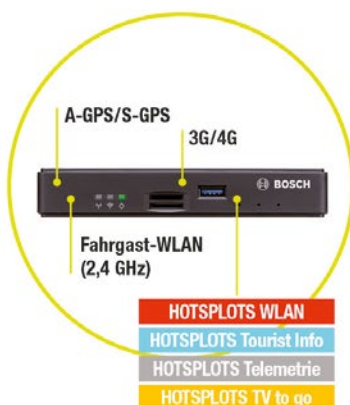
### ▶ Alles aus einer Hand:

Von der Erstausrüstung ab Werk mit dem Bosch Coach MediaRouter bis zur Nachrüstung von Fahrzeugen liefert HOTSPLOTS vielfältige Lösungen, die sich flexibel kombinieren lassen. Diese Flexibilität und einen Rund-um-Service, der vom Datentarif bis hin zu Ihrem Wunsch-Entertainmentpaket reicht, bietet HOTSPLOTS für Ihre komplette Fahrzeugflotte an. HOTSPLOTS stellt für Ihren mobilen Hotspot EU-weit die rechtliche Absicherung und Umsetzung aller länderspezifischen Anforderungen sicher.

### ▶ Starten Sie in eine neue Dimension der Mobilität!

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Unser Bus-Team berät Sie gerne per Telefon oder direkt vor Ort.

Informieren Sie sich jetzt unverbindlich – wir freuen uns auf Ihren Anruf: +49 (0)30 29 77 348-83 oder nehmen Sie per E-Mail Kontakt mit unseren Spezialisten auf: bus@hotspots.de  
[www.hotspots.de](http://www.hotspots.de)



Name: AQUA BRUSH Waschbürsten GmbH  
 Straße: Am Lagerplatz 2  
 PLZ, Ort: D-93437 Furth im Wald  
 Tel.: +49 (0)9973 804 528  
 Fax: +49 (0)9973 804 529  
 Internet: www.aqua-brush.de  
 E-Mail: info@aqua-brush.de

**AQUA BRUSH®**  
 ... wäscht den Unterschied

## Das Unternehmen

Firmenname: AQUA BRUSH Waschbürsten GmbH

Geschäftsführer: Rainer Wittmann

Ansprechpartner:

Estera Hanakova - E-Mail: estera.hanakova@aqua-brush.de

Sonja Peinkofer - E-Mail: sonja.peinkofer@aqua-brush.de

**AQUA BRUSH** ist Spezialist für die Herstellung von Wasch- und Trocknermaterial für Waschstraßen, Portalwaschanlagen, Nutzfahrzeugwaschanlagen und Sondermaschinen. Wir sind stets dabei mit Neu- und Weiterentwicklungen im Materialbereich und in den Befestigungssystemen unseren Kunden einen Mehrwert zu bieten. So zählen zum Beispiel das Patentierte Multifunktionssystem oder die Easyclick-Trägermatte, welche eine komplett werkzeuglose Montage unserer PREMIUM-Produkte ermöglicht, dazu.



## Die Dienstleistungen

Unsere **PREMIUM-Produktpalette:**

### AQUA Pe

Die Polyethen-Bürste ist eine aus monofilen PE-Borsten gefertigte Waschbürste, die heutzutage hauptsächlich bei der LKW/**Bus-Reinigung** zum Einsatz kommt. Aufgrund sehr feiner, am Materialende oft gesplisster Borsten, wird eine sehr ansprechende Waschleistung erzielt.

### AQUA Foam

Hierbei handelt es sich um aufgeschäumte Polyethene. Durch ein spezielles Fertigungsverfahren, entsteht eine Waschbürste, die äußerst schonend Verschmutzungen des Fahrzeuges entfernt. Neu im AQUA Foam-Farbsortiment, sind sogenannte Multicolor-Designs, welche neue Farbeffekte in der Waschanlage ermöglichen. Speziell für Washtec-Waschanlagen gibt es bei AQUA BRUSH ab sofort das sensationelle AQUA FoamTexs.

### AQUA Felt

Mit der neuesten Generation von AQUA Felt hat AQUA BRUSH eine Neuentwicklung umsetzen können. Das neue AQUA Felt kommt bei der Produktion ohne das Material stabilisierende Gewebe aus und erreicht durch speziell entwickelte Ausrüstungskomponenten eine sehr angenehme Haptik und Langlebigkeit. Mit dieser Weiterentwicklung konnte das Waschergebnis deutlich verbessert, der Materialabrieb deutlich verringert und das Waschgeräusch deutlich minimiert werden.

### AQUA Wool

... ist für Waschstraßen konzipiert, welche sich im Mitbewerberumfeld deutlich absetzen möchten. Ein spezielles, sehr strapazierfähiges Polyestergewebe (synthetisches Lammfell), das auf unseren patentierten Multifunktionsträgern aufgezogen wird, ermöglicht eine sanfte und nahezu geräuschlose Reinigung des Fahrzeuges. Das patentierte Multifunktionsträgersystem ermöglicht es, dass das Waschmaterial AQUA Wool enorme Standzeiten in Waschstraßen erreicht, da es sich variabel auf dem Multifunktionsträger befestigen lässt. Ein regelmäßiges Reinigen des Waschmaterials in der betriebseigenen, handelsüblichen Waschmaschine ist ein weiterer unschlagbarer Vorteil.

### AQUA Dry

Wenn man in der Branche von effektiver Nachtrocknung in Waschstraßen spricht, kommt man an diesem Trockenmaterial nicht vorbei. In vielen Waschstraßen bereits Standard, besticht AQUA Dry durch einen Feuchtigkeitsspeicher, der eine äußerst effektive Nachtrocknung des Fahrzeuges nach der Lufttrocknung ermöglicht. Eine spezielle Fasern-Kombination eröffnet den Weg, verbliebene Mikroperlen im Gewebe einzulagern und den Fahrzeuglack aufzupolieren.



# camira

**Name:** Camira Ltd  
**Straße:** The Watermill, Wheatley Park  
**PLZ, Ort:** GB-WF14 8HE Mirfield / West Yorkshire  
**Tel.:** +49 (0) 1 72 / 1 59 21 52  
**Fax:** +44 (0) 19 24 / 49 56 05  
**Internet:** www.camirafabrics.com/transport  
**E-Mail:** daniel.fraede@camirafabrics.com



## Unternehmen

**Firmenname:** Camira Ltd

Camira ist ein führender Hersteller von Stoffen für Transport- und Objektinnenräume.

Die Firma hat ein reiches Erbe, das bis zum Jahr 1822 reicht, als die Transportstoff-Firma John Holdsworth & Co. in England gegründet wurde. In den 80er Jahren wurde ein Händlervertrag mit der Firma Gebr. Happich geschlossen und unsere Stoffe wurden unter dem Happich Markennamen bis 2005 verkauft. In 2007 hat Camira die Firma John Holdsworth & Co. gekauft und tritt fortan auf allen Märkten als Camira auf, mit einer deutschen Niederlassung Nähe Stuttgart und einheimischem Personal für die Kundenbetreuung.

Camira entwickelt und produziert 8 Millionen Meter Stoff pro Jahr für den Verkauf in bis zu 80 Ländern und hat umfangreiche Fähigkeiten bei der Garn-Herstellung und Färbung, Weben an Plüsch- und Flachwebstühlen und der textilen Veredelung.

Camira ist ein Vorreiter in Sachen Nachhaltigkeit und zurzeit Inhaber des "Queen's Award for Sustainable Development".

## Die Dienstleistungen

- Sonderanfertigungs-Potential für maßgeschneiderte Stoffe hinsichtlich Konstruktion, Farbe und Design
- Materialvielfalt - Mokett und Flachgewebe-Stoffe, Echtleder, Vinyl, abgestimmte Verkleidungen für Seitenwände, Dachhimmel und Vorhänge
- Herstellungsverfahren - Schnittflor, Schlingenflor, geschnittene/ungeschnittene Schlaufen, Schaft-Jacquardausführungen
- Technische Konformität - alle Produkte erfüllen die relevanten Leistungsstandards hinsichtlich Schwerentflammbarkeit und Scheuerfestigkeit
- Schneiden und Nähen - fertige Sitzbezüge können geliefert werden

# EURO PART

**Name:** Europart Holding GmbH  
**Straße:** Martinstr. 13  
**PLZ, Ort:** 58135 Hagen  
**Tel.:** +49 (0) 23 31 / 35 64-0  
**Fax:** +49 (0) 23 31 / 35 64-9 14 99  
**Internet:** www.europart.net  
**E-Mail:** info@europart.net



## Unternehmen

**Firmenname:** EUROPART Holding

**Rechtsform:** GmbH

**Gründungsjahr:** 1948

**Geschäftsführer:** Andreas Rode (CEO)

**Mitarbeiter:** über 1.800

**Niederlassungen:** 300 Verkaufshäuser in 28 Ländern

**Firmenkurzporträt:**

EUROPART ist der führende Händler von Ersatz- und Zubehörteilen für Nutzfahrzeuge, Busse und Spezialfahrzeuge aller Klassen in Europa. Darüber hinaus bietet EUROPART seinen Kunden aus NFZ-Werkstatt, Spedition und Flottenbetreibern ein breites Sortiment an Werkstattbedarf. Dieses umfasst die Bereiche Chemie, Werkstatt-/Betriebsanrichtung und -ausrüstung, Befestigungstechnik, Arbeitssicherheit u.v.m. für den Betriebsalltag.

## Die Dienstleistungen

**Sortiment:**

- Über 400.000 Ersatz- u. Zubehörteile für Truck, Trailer, Busse und Transporter
- Großes Sortiment namhafter Hersteller und der Eigenmarke EUROPART Premium Parts
- Umfangreicher Werkstattbedarf und Betriebsausrüstung von der Hebebühne bis zum Werkzeug, von der Befestigungstechnik bis zu Reinigungs- und Pflegeprodukten
- Arbeitsschutz- und Sicherheitsausrüstung für Mensch und Betrieb

**EUROPART Premium Parts:**

- Mehr als 7.000 Premium Parts Artikel
- Top-Qualität nach höchsten europäischen Automotive Standards
- Strenger Auswahl- und Qualitätssicherungsprozess
- Jährlich 500 neue Referenzen
- Truck Race Approved

**Name:** Christian Winkler GmbH & Co. KG  
**Straße:** Leitzstraße 47  
**PLZ, Ort:** 70469 Stuttgart  
**Tel.:** +49 (0) 7 11 85 999-0  
**Fax:** +49 (0) 7 11 85 999-109  
**Internet:** www.winkler.de  
**E-Mail:** info@winkler.de



## Das Unternehmen

**Firmenname:** Christian Winkler GmbH & Co. KG

**Rechtsform:** GmbH & Co. KG

**Gründungsjahr:** 1901

**Vorsitzender der Geschäftsführung:** Rüdiger Hahn

**Größe der Belegschaft:** ca. 1.500

**Jahresumsatz:** 392 Mio. Euro (2016)

**Produktpalette:** Ersatz- und Zubehörteile für alle Omnibusse sowie Werkstatt- und Betriebsbedarf.

**Leistungsspektrum:** In 40 winkler Betrieben in Europa beraten erfahrene Omnibusspezialisten zuverlässig und kompetent. Über 200.000 Ersatzteile, die in zwei der größten Nfz-Zentrallager Europas gelagert werden, sind sofort verfügbar. Geliefert wird per Nachtexpress, Spedition, Tagestour, Paketdienst oder Blitzlogistik, je nach Kundenwunsch.

## Die Dienstleistungen

### ► Schwerpunkte

Umfangreiches Sortiment an Omnibusersatzteilen und -zubehör für alle Marken und Fabrikate. Das Sortiment reicht von Verschleißteilen für Fahrwerk, Achse und Bremse über Türsysteme, Innenausstattung, Multimedia und Bordsysteme bis hin zu Heizung und Klima. Hier bietet winkler ein breites Sortiment an Klimateilgeräten sowie Ersatz- und Zubehörteilen. Außerdem eine Einweisung in die Klimateilgeräten durch Experten. Darüber hinaus System- und Mehrmarken-Diagnosegeräte inklusive neutraler Beratung und technischer Unterstützung vor und nach dem Kauf. Ein breites Sortiment an Werkstatt- und Betriebsbedarf rundet das Angebot ab.

Darüber hinaus bietet winkler die Reinigung von Dieselpartikelfiltern nach einem patentierten und zertifizierten Reinigungssystem an. Zudem gibt es eine Reparaturwerkstatt für die professionelle Instandsetzung von Sitzen.

### ► Werkstattausrüstung und Werkzeug:

Breites Sortiment an Universal- und Spezialwerkzeugen sowie professionelle Werkstatt- und Arbeitsschutzausrüstung. Bewährtes wie innovatives Werkzeug namhafter Hersteller in bester Qualität. Darüber hinaus Unterstützung und unabhängige Beratung, zum Beispiel bei der Neuanschaffung von Hebebühnen oder der kompletten Einrichtung einer Werkstatt.

## Zusätzliche Serviceangebote

### ► Kataloge

Spezialkataloge, -broschüren und Aktionsangebote für Omnibusteile und -zubehör sowie Werkstattbedarf und Verbrauchsartikel, Anwendungsbroschüren mit Hilfestellungen rund um die Themen Heizungssystem, Klimaanlage und Diagnose für Omnibusse. Alle Kataloge sind gratis erhältlich.

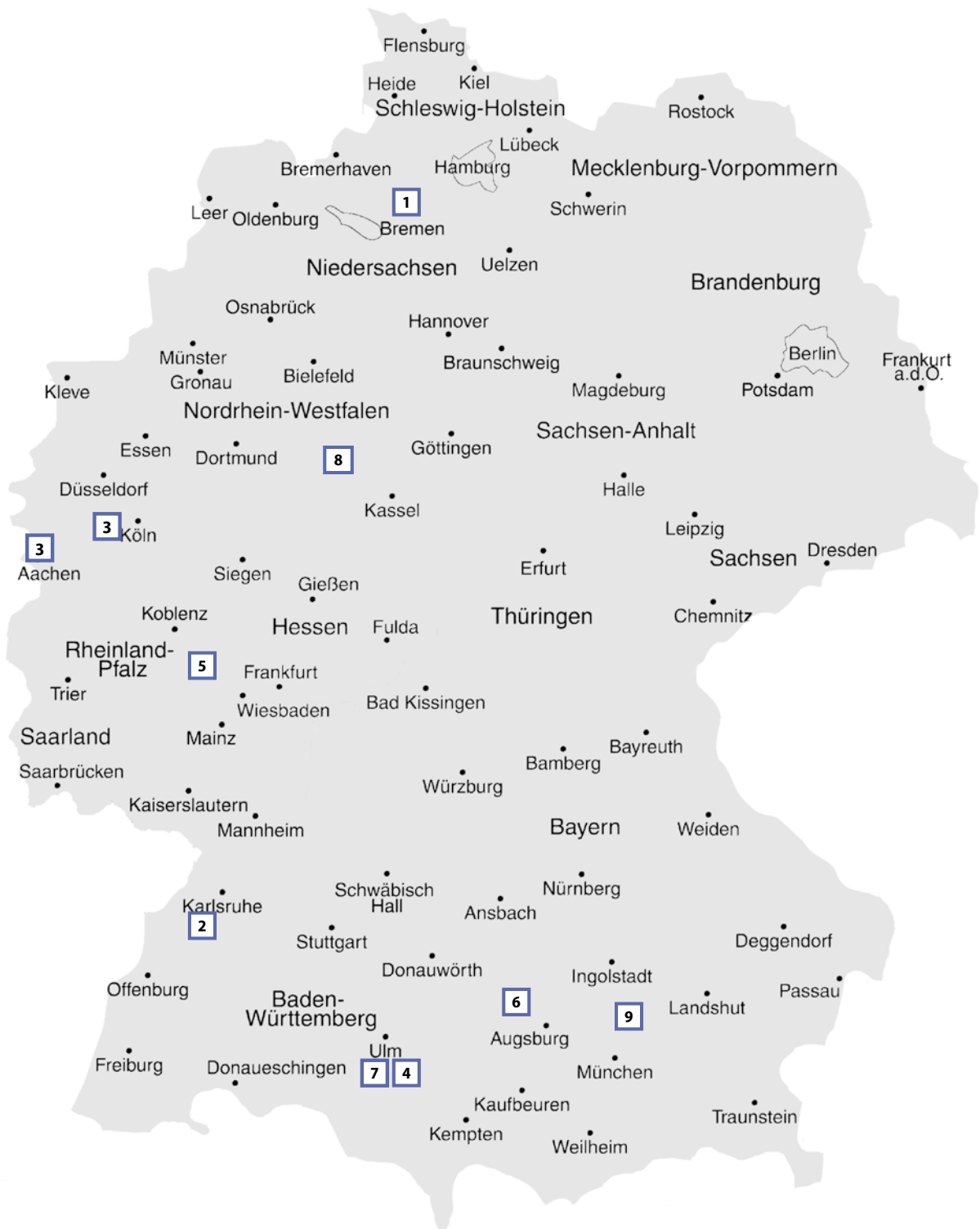
### ► Schulungen

Schulungen zu omnibusspezifischen Fachthemen wie zum Beispiel zu den Türsystemen von Bode, markenübergreifender Diagnose und Klimasystemen, teilweise mit Sachkundenachweis. Die Schulungen werden in Zusammenarbeit mit Markenlieferanten wie Bode, Bosch (Robinair), Wabco und Knorr veranstaltet.

### ► Onlineshop

winkler Onlineshop unter [www.winkler.de/shop](http://www.winkler.de/shop) mit vielen Funktionen wie Artikelvergleich und Einkaufslisten. Ersatzteile können online über die umfangreiche Suche schnell identifiziert, bestellt und innerhalb von 24 Stunden geliefert werden.





## Kartenverzeichnis

<b>1</b>	alga Nutzfahrzeug- und Baumaschinen GmbH & Co. KG	<b>S. 10</b>	<b>7</b>	Iveco Magirus AG – GWZ Truck & Bus Ulm	<b>S. 14</b>
<b>2</b>	Auto-Merkel GmbH & Co. KG	<b>S. 10</b>	<b>8</b>	VDL Bus Center GmbH	<b>S. 17</b>
<b>3</b>	Autohaus Heinrich Senden GmbH	<b>S. 11</b>	<b>9</b>	Walter Gerber	<b>S. 18</b>
<b>4</b>	EvoBus GmbH, BusStore	<b>S. 12</b>			
<b>5</b>	Gebr. Heymann GmbH	<b>S. 13</b>			
<b>6</b>	Leonhard Sigel e.K.	<b>S. 13</b>			

# UNSERE KUNDEN SIND KAPITÄNE DER LANDSTRASSE. UND WIR FINANZIEREN IHNEN GANZE FLOTTEN.



## **GEFA BANK – WIR SCHAFFEN ECHTE WERTE.**

**WIR BEWEGEN DEN MITTELSTAND.** MIT PRAXISGERECHTEN UND MASSGESCHNEIDERTEN FINANZIERUNGSLÖSUNGEN FÜR DIE FUHRPARKS VON OMNIBUSBETRIEBEN UND GRÖSSTMÖGLICHER FLEXIBILITÄT HINSICHTLICH DER RATEN UND LAUFZEITEN. KALKULIEREN SIE EINFACH UND UNVERBINDLICH IHRE ANFRAGE ONLINE ODER RUFEN SIE UNS AN: 0202 3820.

[WWW.GEFA-BANK.DE](http://WWW.GEFA-BANK.DE)