

24. AUTOHAUS- SOMMERAKADEMIE 2015



Wandel wirksam gestalten!





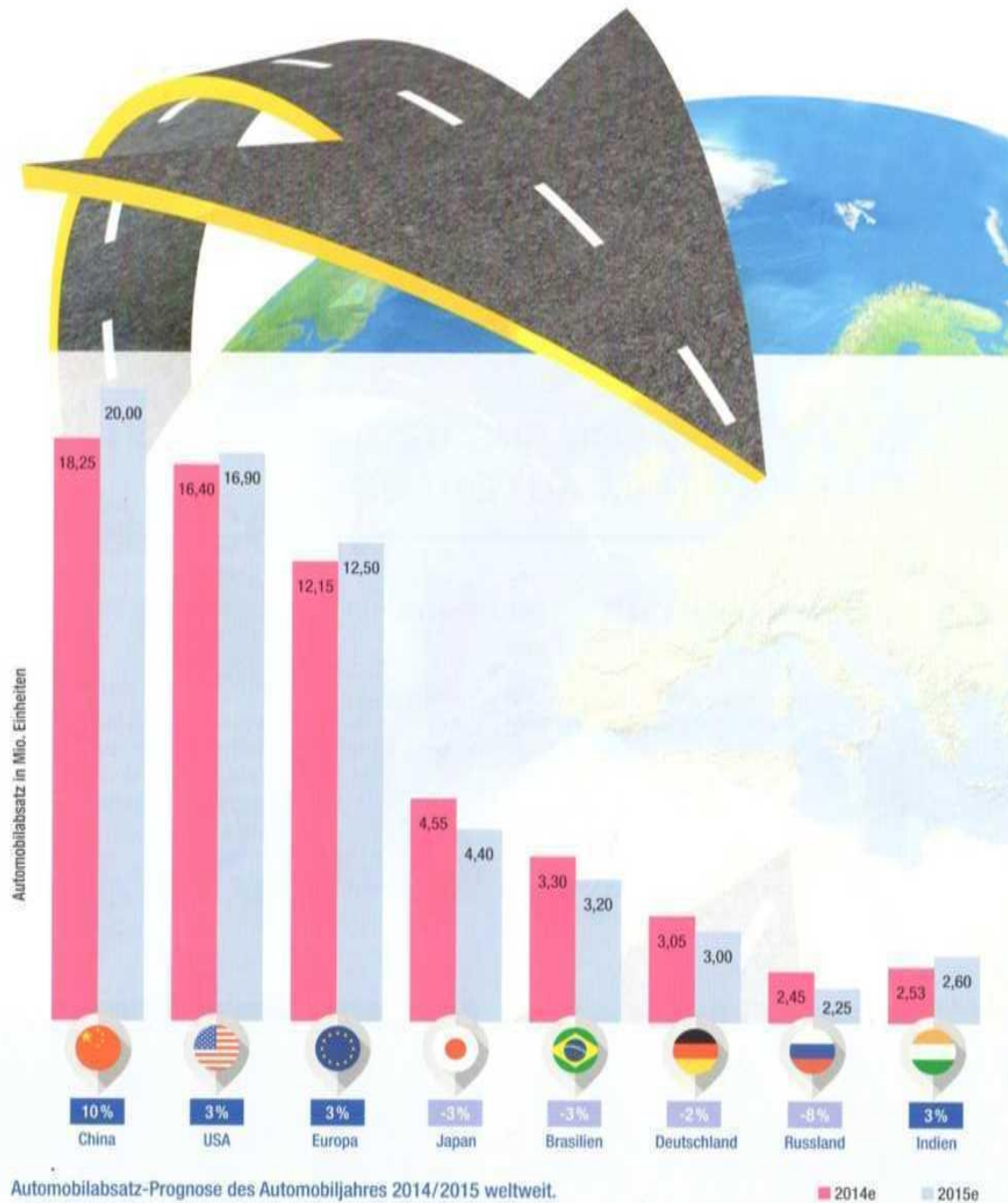
KOMPLEXITÄT
KOSTET UNTERNEHMEN
IM DURCHSCHNITT
10 % IHRES GEWINNS.



EINFACH
HILFT SPAREN.

WER MIT WEM?

[illegible]



Quelle: BDK

ZUFRIEDENHEIT IN NOTEN

MarkenMonitor-Werte seit 2001

Die Händler vergeben aktuell eine gute und eine schlechte 3



1 = sehr zufrieden, 6 = unzufrieden

Quelle: Schwacke MarkenMonitor

© Automobilwoche

DIE MEISTEN PLATZHIRSCHE SIND KLEIN

Eckdaten der in der Serie vorgestellten Autohäuser beziehungsweise Handelsgruppen

Autohaus	Standorte	Marken	Umsatz in Mio. €	Mit- arbeiter	Neuwagen- verkauf	Gebraucht- wagenverkauf	Regionaler Marktanteil
AHG Autohandelsgesellschaft, Horb	24	BMW, Mini, Peugeot, Land Rover	383,0	k. A.	6.200 ²⁾	8.200 ²⁾	8,3% ⁷⁾
Audi-Zentrum Leverkusen ¹⁾	1	Audi	90,0	k. A.	2.250	2.000	12% ⁵⁾
Autohaus am Kraftwerk, Bexbach	1	Subaru	12,0–14,0	k. A.	500 ⁶⁾	k. A.	4,0%
Autohaus Baumann, Traunstein	1	Fiat, Fiat Professional, Abarth, Subaru	k. A.	15	ca. 400 ⁸⁾	ca. 200	4,8%
Autohaus Berger, Hofkirchen	1	Mitsubishi	k. A.	30	ca. 300	k. A.	9,65%
Autohaus Kunzmann, Aschaffenburg ¹⁾	9	Mercedes-Benz, Smart, Volkswagen, Mitsubishi (Fuso)	260,0	k. A.	2.199 ³⁾	2.836 ³⁾	18,22% ⁴⁾
Autohaus Müllejans, Nideggen ¹⁾	1	Peugeot, Citroën (nur Service)	k. A.	18	250	120	8,9% ⁹⁾
Autohaus Schandert, Wittenberg ¹⁾	6	Škoda	28,5	k. A.	750	650	12–13%
Autohaus Stahl, Werl	1	Citroën	k. A.	60	550 ²⁾	1.000 ²⁾	>10%
Autohaus Stoltmann, Zweibrücken	2	Toyota	k. A.	k. A.	540 ²⁾	500 ²⁾	12–15%
Autohaus Streit, Ostheim	1	Seat	k. A.	k. A.	300	k. A.	k. A.
Automobile Tierhold, Augsburg	1	Kia, Mazda, Volvo	k. A.	58	k. A.	k. A.	ca. 2,5%
Auto-Service Lichtblau, Potsdam ¹⁾	2	Hyundai	k. A.	50	638	238	9,7%
E.R.B. Auto Zentrum, Hannover ¹⁾	1	Volvo	k. A.	60	635	620	2,2%
Feddersen Automobile, Alfeld ¹⁾	2	Volkswagen	20,5	60	533	680	36,4%

1) Jahr 2014 2) Jahr 2013 3) inklusive Nutzfahrzeuge 4) regionaler Marktanteil in Vergleichsklasse 5) Marktanteil im Raum Köln-Düsseldorf, gehört zur Gottfried-Schultz-Gruppe

6) im Händlerverbund Saar-Pfalz-Baden 7) lokaler Marktanteil mit BMW Jan. bis Sept. 2014 8) inklusive vier B-Händler 9) zwei angeschlossene Partner

Quelle: Unternehmen, eigene Recherche

© Automobilwoche

Kundenzufriedenheit

MARGENRELEVANT ODER NICHT MARGENRELEVANT



Fabrikate, bei denen die Kundenzufriedenheitsumfrage
margenrelevant ist

Fabrikate, bei denen die Kundenzufriedenheitsumfrage
nicht margenrelevant ist

BONUSZAHLUNG HERSTELLER

Maximale Bonuszahlungen der einzelnen Fabrikate für sehr gutes Abschneiden in Kundenzufriedenheitsbefragungen im Verkauf:



Dr. Vogler: Höchst persönlich.

Ihre Erfahrung zählt!

*Bei Dr. Vogler ist Servicequalität
Chefsache: Mario Böhm,
Serviceleiter und Mitglied
der Geschäftsleitung,
kümmert sich gern
höchst persönlich um
Ihr Anliegen.*

10

DR. VOGLER

www.dr-vogler.de

Liebe Kundinnen und Kunden,

auch die Freude am besten Auto hängt ab von der Qualität des Service, den es genießt. Kein Wunder also, dass wir uns jede erdenkliche Mühe geben, Ihre Erwartungen auch in diesem Punkt möglichst zu übertreffen. Und uns in jedem Fall Ihre Höchstnote zu verdienen: **Wir wollen zehn Punkte!**

Auch die Daimler AG führt stichprobenartige Kundenbefragungen per Telefon durch. Deren Resultate haben Einfluss auf unsere Zusammenarbeit mit dem Hersteller. **Es wäre uns wichtig, wenn Sie uns bei einer solchen Gelegenheit zehn Punkte geben würden. Nur acht oder neun Punkte bedeuten, dass wir unzureichend für Sie gearbeitet hätten... wir wollen uns die 10 verdienen!**

Welche Erfahrungen haben Sie mit unserem Service gemacht? Wo können wir noch besser werden? Bitte beurteilen Sie unsere Leistungen auf der nebenstehenden Seite mit der entsprechenden Punktzahl von 1 bis 10: Ein Punkt bedeutet ‚inakzeptabel‘, zehn Punkte ‚hervorragend‘.

Herzlichen Dank für Ihr Mitwirken – wir freuen uns auf Ihre Meinung!


i.V. Mario Böhm

Serviceleiter, Mitglied der Geschäftsleitung

10

Wir wollen
die Zehn!





Vollste Zufriedenheit – Danke für Ihre 10 Punkte!

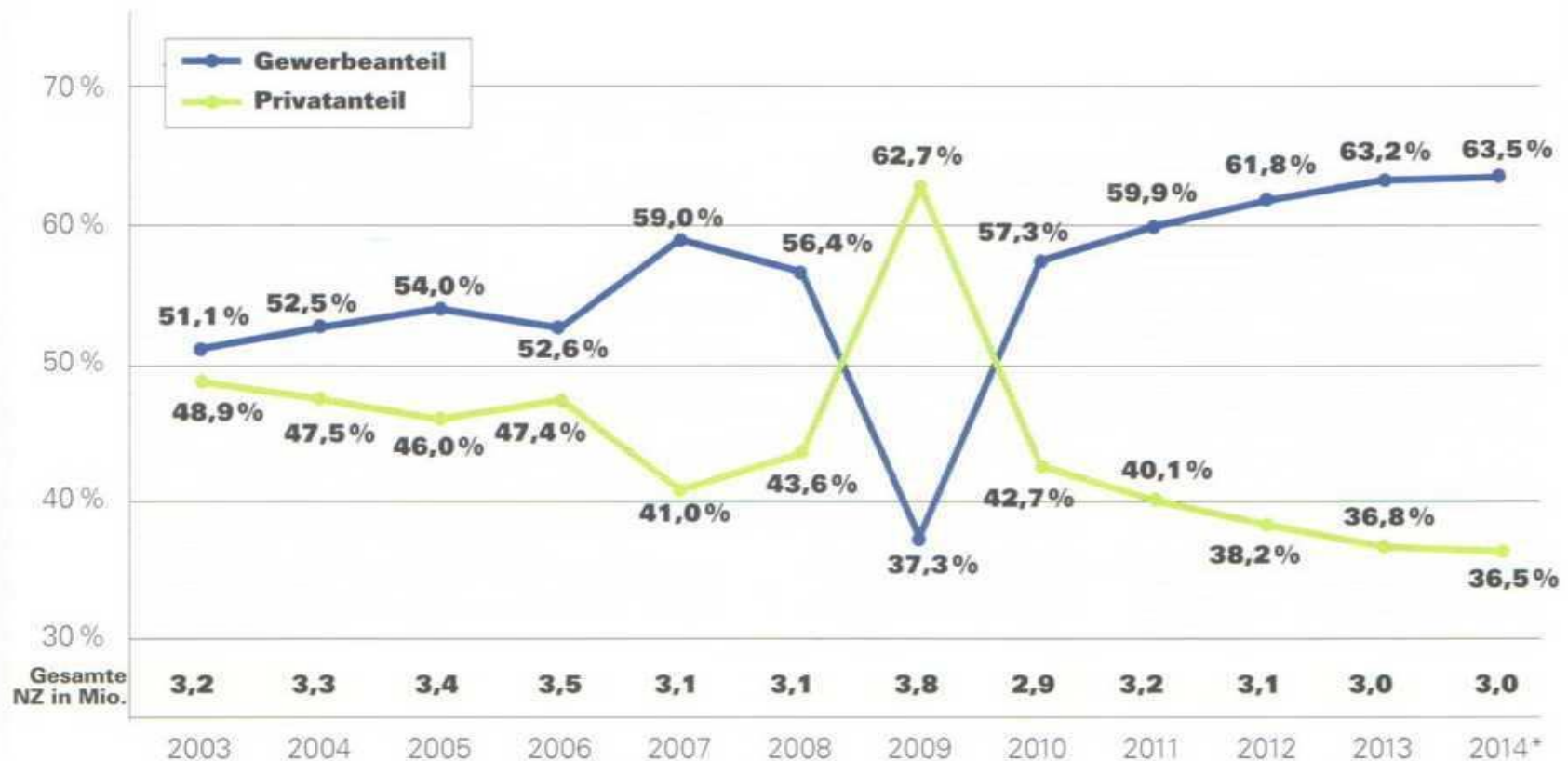
Wenn Sie im Rahmen der Kundenerhebung von der MBVT kontaktiert werden
und zufrieden mit uns waren, würden wir uns über 10 Punkte freuen!
Vielen Dank für Ihre gute Bewertung!

KUNZMANN
Service-Team

www.kunzmann.de

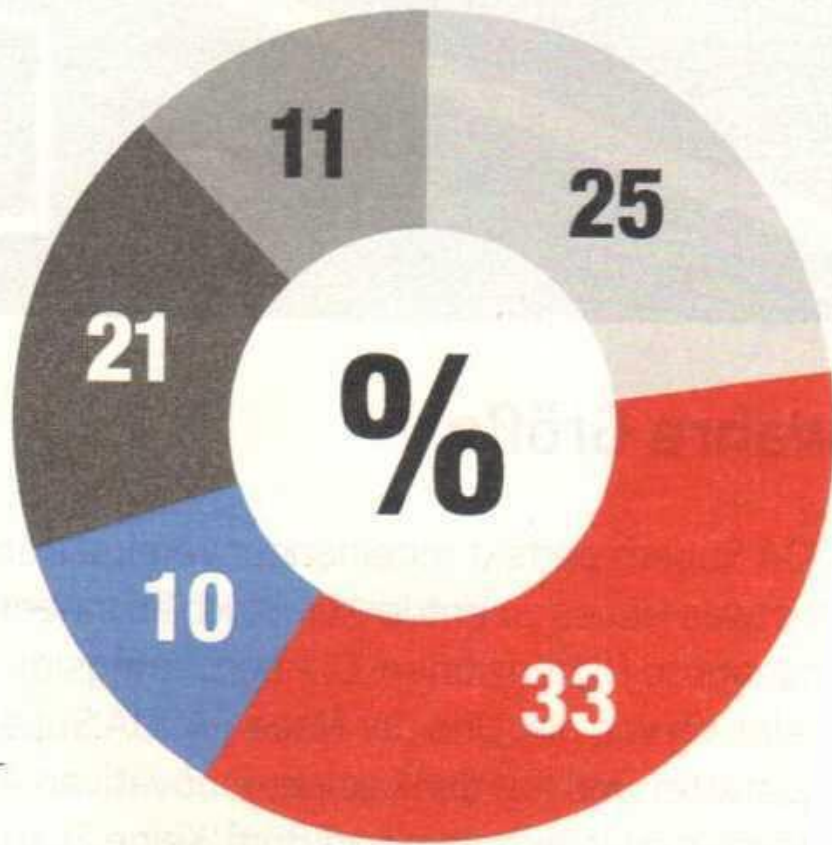


» Der Anteil des Privatmarktes nahm stark ab



Quelle: KBA/ZDK, *)Prognose // Grafik: GWP

Branche lässt viele Autos selbst zu



privat ■ Autovermieter
Hersteller ■ Flottenmarkt
Fahrzeughandel ■

Quelle: Dataforce, Jan.–Apr. 15

Jahreswagen !

11% der Gebrauchtwagenkäufer und damit fast doppelt so viele wie im Vorjahr gaben 2014 an, einen „Jahreswagen“ gekauft zu haben (2013: 6%). Hochgerechnet auf die Gesamtmenge aller Gebrauchtwagen waren dies insgesamt 777.693 Fahrzeuge. Der Jahreswagen-Anteil erreichte bei den fabriksgebundenen Händlern 19% und ist damit um drei Prozentpunkte gegenüber dem Vorjahr gestiegen.

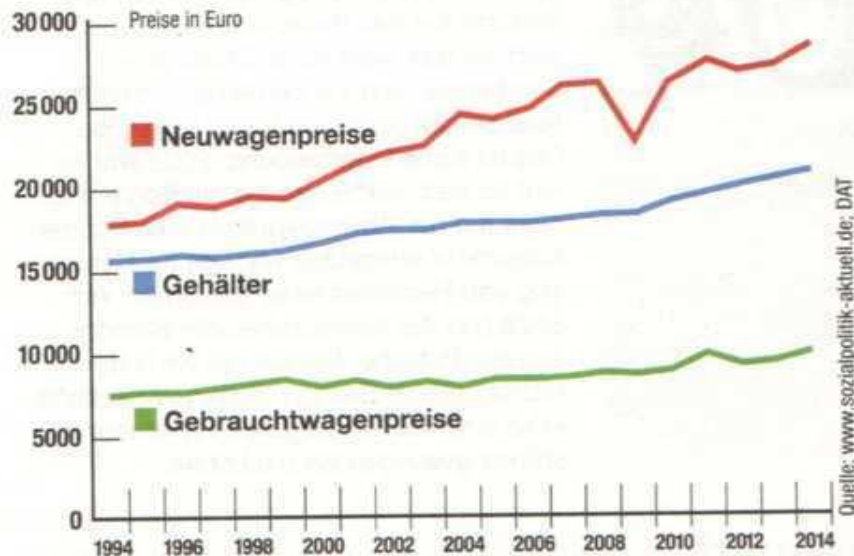
→ Info

Große Schere zwischen Autokosten und Gehältern

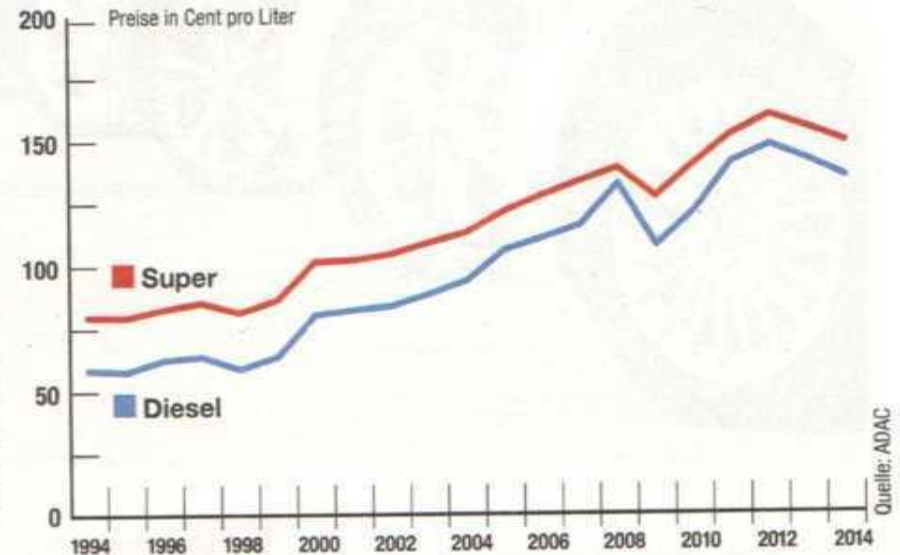
■ Das sind alarmierende Zahlen: In den letzten 20 Jahren stiegen die Neuwagenpreise um 60 Prozent, während die Gehälter nur um 33 Prozent zulegten. Somit muss ein Beschäftigter heute rund 16 Monate für einen Neuwagen arbeiten. 1994 waren es

zwölf Wochen weniger. Noch schlimmer ist die Entwicklung bei den Spritpreisen: Der Liter Benzin kostet heute rund 90 Prozent mehr als vor 20 Jahren, der Liter Diesel sogar 130 Prozent. Die niedrigeren Verbräuche bei modernen Autos können

diesen Preisanstieg nicht kompensieren. Einzig die Gebrauchtwagenpreise haben sich linear zu den Gehältern entwickelt. Das heißt: Damals wie heute arbeitet ein Beschäftigter nur rund sechs Monate für einen Gebrauchten.



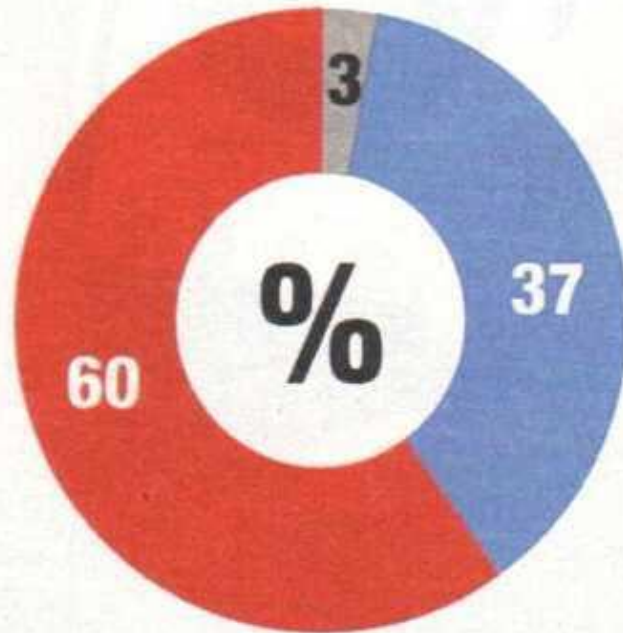
Die Schere geht auseinander. Nur im Jahr 2009, zu Zeiten der Abwrackprämie, fielen kurzfristig die Neuwagenpreise



Teure Spritpreise: Nicht nur die Mineralölindustrie ist für den Anstieg verantwortlich, auch der Staat langte kräftig zu

→ Umfrage

Die meisten Autokäufer suchen Gebrauchte



Die Mehrheit der Autofahrer wird laut einer Umfrage von DAT das nächste Fahrzeug auf dem Gebrauchtwagenmarkt suchen. Das passt ins Bild: Wie sich aus einer anderen Untersuchung rauslesen lässt, wechseln schon seit Jahren immer mehr Kunden vom Neu- in den Gebrauchtwagenbereich. In den letzten fünf Jahren verloren die Fahrzeughersteller somit rund 800 000 Autofahrer. Statt mit marktgerechten Neuwagenpreisen darauf zu reagieren, setzt die Branche auf Rabattaktionen, die sich schädlich auf die Restwerte auswirken.

■ Neuwagen ■ Gebrauchtwagen ■ unentschlossen

Quelle: DAT

Kostenstruktur Neuwagen - 250 Einheiten p.a.

Jahr	2012	2013
Verkaufserlöse (Neuwagen)	6.700.000	6.300.000
Wareneinsatz	6.265.000	5.870.000
Bruttogewinn	435.000	430.000
Verkäuferprovisionen, Vermittlerprovision, eigene Kulanz, Ablieferdurchsicht		
Verkaufskosten	98.700	100.100
Deckungsbeitrag I	336.300	329.900
Löhne/Gehälter inkl. kalk. Unternehmerlohn, sonst. Personal-kosten		
Personalkosten	231.100	233.900
Deckungsbeitrag II	105.200	96.000
Geringwertige Wirtschaftsgüter, Instandhaltung Mobilien, Fuhrpark, Vorführwagen, Werbung, Verbrauchsmaterial, Bü-romaterial/Fachliteratur		
Direkte Betriebskosten	140.300	133.400
Deckungsbeitrag III	-35.200	-37.300
Energiebezüge, Postgebühren, Frachten, EDV, elektronische Medien, Rechts- und Beratungskosten, Betriebliche Versiche-rungen, Sonstige Steuern/Abgaben		
Indirekte Betriebskosten	32.200	34.800
Deckungsbeitrag IV	-67.400	-72.100
Liegenschaftsaufwand, Afa Gebäude und Mobilien, Miete und Pachtzins		
Anlagenkosten	61.200	70.800
Deckungsbeitrag V	-128.600	-142.900
Kalkulatorische Zinsen, Umlage Verwaltungskosten	25.900	29.200
Betriebsgewinn/Verlust nach kalk. Zins.	-154.500	-172.100
Zinsen, Aufwand/Ertrag abzgl. kalk. Zinsen	3.900	4.600
Ergebnis	-158.400	-176.000

¹ Durchschnitt der analysierten Kfz-Einzelhandelsunternehmen. Auf Basis der detaillierten Vollkosten-rechnungen (für Neuwagen) dieser Unternehmen wurde die Musterkalkulation erstellt. Detailinfos zur Struktur dieser Kfz-Einzelhandelsunternehmen finden sich in Kapitel 4.

Anmerkung: Gerundete Werte, Rundungsdifferenz nicht ausgeglichen

Quelle: KMU Forschung Austria

GETESTET Die besten Internetportale für Neuwagenkäufer

Wo kaufe ich mein Auto am besten im Internet? Das Deutsche Institut für Service-Qualität hat im Auftrag des Fernsehenders n-tv zehn Neuwagen-Portale getestet. Beurteilt wurden Preis und der Service (Erreichbarkeit per Telefon und E-Mail, Übersichtlichkeit). BILD zeigt die Ergebnisse:

1 Testsieger Autohaus24.de** lag im Test preislich nur im Mittelfeld, bot aber guten Service.

2 Günstige Preise, recht guter Service: Neuwagen24.de kam auf Platz 2.

3 Apl.de bot die besten Preise, überzeugte aber nicht beim Service.

CARWORLD24

4 Carworld-24.de erreichte bei Service und Preisvergleich nur Mittelfeld-Plätze.

5 Bester Service im Test bei MeinAuto.de, del Günstigste Angebote gab's kaum.

6 Intercar-24.de hatte zwar gute Preise, es mangelte aber am Service.

7 Carsagentur24.de lag beim Service weit hinten, Angebote waren nur Durchschnitt.

8 Ordentlicher Service bei Carneo.de, aber die Preise waren wenig attraktiv.

12Neuwagen.de

9 Mäßiger Service, zweit schlechteste Preise - 12neuwagen.de wurde Vorletzter.

10 Netcar.de kümmerte sich weder um die Kunden noch um gute Preise - Letzter!

** ein Unternehmen von Sixt und Axel Springer Autovorgang

SERVICE | NEUWAGENPREISE

20,0%



Fiat Panda
Ein Fünftel oder 1998 Euro Rabatt ergeben einen Kaufpreis von 7992 Euro.

17,3%



Opel Adam
Für den Edel-Mini aus Rüsselsheim wurden online 9719 Euro fällig.

16,3%



Hyundai i10
8333 Euro kostet der Mini-Koreaner bei autohaus24.de. Sie sparen so 1617 Euro.

13,9%



Ford Ka
Den kleinen Kölner mit dem 1,2er-Benziner gibt es für 7833 Euro.

13,8%



VW Up
1634 Euro Nachlass ergaben einen Kaufpreis von 8741 Euro.

21,2%

2174 Euro Nachlass gibt es online für den Mitsubishi Space Star. So kostet er nur 6816 Euro



21,5%

Den Seat Mii mit der Ausstattung Reference gibt es für 7232 Euro. Sie sparen so gegenüber dem Listenpreis knapp 2000 Euro



Bis zu 24,2 Prozent Rabatt

Beste Preise für Minis bei autohaus24.de

Klein, aber oho - diese zwölf Kleinwagen bieten viel für wenig Geld. Was sie können und kosten, lesen Sie hier

WIE VIEL AUTO BRAUCHT DER MENSCH? Muss es immer der geräumige Kombi oder die beliebte Kompaktklasse sein? Am Ende sollte das natürlich jeder selbst entscheiden. Sind Sie aber Single, ein Paar oder suchen einen günstigen Zweitwagen? Dann haben wir eine passende und günstige Alternative für Sie.

Werfen Sie mal einen genauen Blick auf die zwölf Minis, die das Online-Portal www.autohaus24.de ausgesucht hat. Diese Modelle sind ideal für Fahrer, die es gern etwas kleiner mögen. Die kleinste Fahrzeugklasse ist perfekt für den Stadtdschungel. Die kompakten Abmessungen helfen bei der Parkplatssuche und bieten trotzdem ausreichend Platz für den Einkauf und

kurze Reisen. Serienmäßig haben die aktuellen Modelle ESP sowie ABS und Airbags an Bord. Sparsame Benzinmotoren und Online-Preise weit unter 10 000 Euro für die kleinen Flitzer schonen den Geldbeutel zusätzlich.

Zwei Beispiele: Rabattkönig unter den Minis ist der Mitsubishi Space Star für unschlagbare 6816 Euro. Das ist eine Ersparnis für das Basismodell mit Einliter-Benziner von 2174 Euro. Für den Mini-Spanier Seat Mii sind knapp 2000 Euro Rabatt möglich. Mit der Ausstattung Reference kostet er so nur 7232 Euro. Vergleichbare Nachlässe gibt es auch für die baulichen Konzernbrüder VW Up und Skoda Citigo. Gegenüber dem Listenpreis können Sie bis zu 1634 Euro sparen.

BONUS FÜR AUTO BILD-LESER

AUTO BILD-Leser können doppelt profitieren, wenn sie über www.autohaus24.de ein neues Auto kaufen. Zum einen sparen sie durch hohe Rabatte gegenüber dem Listen-Neupreis (siehe Tabelle links). Zum anderen erhalten AUTO BILD-Leser bei Inanspruchnahme des zusätzlichen Service „Spedition“ (Auslieferung des Neufahrzeugs an eine Sixt-Station oder direkt vor die Haustür) einen Rabatt von 150 Euro auf die Lieferung. Berechtig sind alle Leser, die innerhalb eines Monats nach Erstverkaufstag dieses Heftes unter Angabe der Aktionsnummer einen Neuwagen über [autohaus24.de](http://www.autohaus24.de) kaufen (unterzeichneter Kaufvertrag mit Händler ohne Widerruf).

Die Aktionsnummer lautet: **ah24AB0815**

12 MINI-SCHNÄPPCHEN BEI AUTOHAUS24.DE*

Modell	Listenpreis in Euro	Preis in Euro bei autohaus24.de ¹	Ersparnis ² in €	in %
1 Mitsubishi Space Star 1.0 Basismodell	8990	6816	2174	24,2
2 Seat Mii 1.2 Reference	9210	7232	1978	21,5
3 Fiat Panda 1.2 Pop	9990	7992	1998	20,0
4 Opel Adam 1.2 Basismodell	11 750	9719	2031	17,3
5 Hyundai i10 1.0 Basismodell	9950	8333	1617	16,3
6 Skoda Citigo 1.0 MPI Easy	8890	7450	1440	16,2
7 Ford Ka 1.2 Start-Stopp-System Ambiente	9310	7833	1477	15,9
8 VW Up take up! BlueMotion Technology	10 375	8741	1634	15,8
9 Renault Twingo SCe 70 Expression	9590	8237	1353	14,1
10 Opel Karl 1.0 Selection	8500	8420	1080	11,4
11 Toyota Aygo x	9950	8856	1094	11,0
12 Suzuki Celerio 1.0 Club	10 890	9734	1156	10,6

* Ein Unternehmen von autobild.de und Sixt. Quelle: www.autohaus24.de; alle Angaben ohne Gewähr. Stand: 9. Februar 2014; Preise und Promozie gerundet. ¹ mit Überführungskosten. ² Ersparnis: Rabatt auf den Listenpreis inklusive Überführungskosten. Für die erzielten Rabatte werden keine Sonderbedingungen, die zu einem größeren Rabatt führen könnten, eingerechnet. Die Rabatte gelten für jedermann - Frau

Ab 2017 ist jeder Volvo im Internet bestellbar

Ausgeliefert wird ausschließlich über den Handel

07.08.15 | Autor: Julia Mauritz

[PDF](#) | [Weiterempfehlen](#) | [Merken](#) | [Drucken](#)



Nach dem erfolgreichen Testballon mit der limitierten First Edition seines neuen Flaggschiffs XC90 will Volvo-Vizepräsident Alain Visser den Onlinevertrieb bis 2017 global auf alle Modellreihen ausweiten. Die 1.927 Einheiten der gut 90.000 Euro teuren First Edition des Volvo XC90, die die Kunden rund zehn Monate vor der Markteinführung ausschließlich im Internet bestellen konnten, waren innerhalb von 47 Stunden ausverkauft.

MEHR ZUM THEMA



Volvo startet Online-Vertrieb



Volvo XC90 sprengt Erwartungen

EINLADUNG ZUR PREISVERLEIHUNG



Service Award

Mit den richtigen Ansätzen Kunden gewinnen und binden. Wie das geht, zeigen die Gewinner der Service Award 2015. Erfahren Sie mehr und kostenlos bei der [Preisverleihung zur IAA](#).





zoom-zoom

Langzeitmiete von Mazda Mobil



Mazda MOBIL
PROFI-CHARTER

Mazda MOBIL
PROFI-CHARTER

Einfach und schnell

Wann ist Mazda Mobil Profi-Charter
für Sie die ideale Fuhrparklösung?

- » Sie haben einen zeitlich begrenzten, erhöhten Fuhrparkbedarf
- » Sie haben Mobilitätsbedarf während der Probezeit
- » Sie müssen Lieferzeiten von Fahrzeugen überbrücken
- » Sie arbeiten projektgebunden

Was macht einen Mazda so besonders?

- » Alle Modelle verfügen über eine dienstwagenrechtliche Ausstattung, z. B. Navigationssystem, Bluetooth® Freisprecheinrichtung u. v. m.
- » Alle Modelle sind extrem sparsam bei gleichzeitig hoher Leistungsfähigkeit durch die innovative SKYACTIV Technologie
- » Alle Modelle besitzen außergewöhnlich hohe Sicherheitsstandards durch i-ACTIVSENSE

Buchen Sie einfach und schnell Ihr Mazda Wunschfahrzeug online unter www.profi charter.mazda-mobil.de





Ihre Vorteile im Überblick

- » Sie sichern sich hohe Flexibilität in Ihrem Fuhrpark
- » Sie nutzen das Fahrzeug in der Laufzeit, in der Sie es benötigen
- » Sie agieren bilanzneutral mit voll abzugsfähigen Mietraten
- » Sie können Ihr Fahrzeug zeitnah zurückgeben
- » Sie haben keine langfristige Kapitalbindung
- » Sie fahren immer einen Mazda Neuwagen
- » Sie entscheiden über die Schaltungs- und Kraftstoffart
- » Sie haben gleichbleibende attraktive Monatsraten unabhängig von der Laufzeit
- » Sie sichern sich die gleichen Vorteile wie beim Full-Service-Leasing, aber ohne langfristige Vertragsbindung



Mehrmarken-Vertriebskonzepte – Übersicht Anbieter

	 TOHA Automobil- Vertriebs-GmbH	 Autobund GmbH	 Pro-Neuwagen	 Mehrmarken-Center (MMC)	 Delta Car Trade S. A.
Händler-Standorte	K.A.	90 in D	Über 300 in D	700 in D, 705 in Europa	105 in D, 600 in Europa
Neuwagen	Ja	Ja	Ja	Ja	Ja
Gebrauchtwagen	Nein (in Planung bis 2014; Jung- und Vorführ- wagen 6 Monate)	Ja	Geplant ab Mitte 2014	Ja	Nein
Bezugsquellen	Händler in EU, ohne D	Händler aus D und EU	Händler aus D	Händler aus D und EU	Händler aus D und EU
Startgebühr	0 Euro	750 Euro	0 Euro	150 Euro ELN.de, 2.300 Euro für MMC	3.990 Euro netto
Monatliche Kosten	98 Euro netto/ 19 Euro netto, optimale Homepage	180 Euro	0 Euro	ELN: 120 Euro, MMC: 150 Euro	49 Euro (Lizenzgebühr)
Kosten Anlieferung von Fahrzeugen	Im Nahbereich 199 Euro brutto, bundesweit 299 Euro	0 Euro	419 Euro brutto, Selbst- abholung ab Händler oder Werk möglich	Nach Vereinbarung	0 Euro
Website	www.autoha.de	www.autobund.de	www.pro-neuwagen.de	www.eln.de , www.mehrmarkencenter.de	deutschland@ mehrmarken.de

BMW Dienstwagen

Deutschlands große Auswahl: BMW Jungwagen, Jahreswagen, Dienstwagen und Werkswagen



BMW Aktionen

Neuwagen-Angebote zu einzigartigen Konditionen



Fiat Group Dienstwagen

Niemand bietet mehr: Fiat, Alfa Romeo, Lancia und Jeep Jahreswagen und Werkswagen



Fiat Aktionen

Besonders interessant: Langer Sondermodelle



Jungwagen aller Marken

Bis zu **45% Preisvorteil:**

Neuwertige Fahrzeuge aller Hersteller in garantierter Langer-Qualität kurzfristig lieferbar



Fahrzeugsuche

alle Fahrzeugmodelle

alle Fahrzeugarten

alle Verkaufspreise

alle km-Stände

alle Außenfarben

alle Neupreis-Ersparnisse

alle Monatsraten

☒ Benzin

☒ Diesel

☒ Schalter

☒ Automatik

☒ Kombi

☒ Cabrio

☐ Navigation

☐ Xenon

☐ Klima

☐ Sport

☐ Leder

☐ Allrad

Finden

zurücksetzen

Verbraucherinformation (*)

Weitere Informationen zum offiziellen Kraftstoffverbrauch und den offiziellen spezifischen CO₂-Emissionen neuer

Fahrzeugangebote

- Überblick
- Merkliste
- Wunschauto-Service
- Dialog / Probefahrt
- Fahrzeugbewertung
- Call Back
- Ansprechpartner

Portale

- Alle Fahrzeuge
- BMW Dienstwagen
- Fiat Group Dienstwagen
- Jungwagen aller Marken
- eXXtrem: Preissaktionen
- **Neu** Firmenkunden BMW

Exklusiv Aktionen

- BMW Spezial

Schön, wenn man die Auswahl hat
Unsere Fahrzeugangebote

Der beste Preis.
Die beste Qualität.

Fiat Group Dienstwagen & Jahreswagen.

Aktuelle Angebote | Was sind Dienstwagen? | Ihre Vorteile | Preise, Finanzierung

Deutschlands größte Auswahl. Bis zu 50% Preisvorteil.



Wählen Sie aus **947 Fahrzeugen** zu besonders günstigen
Konditionen in garantiert neuwertigem Zustand. Auf Wunsch mit

Suchen

Langer.Net

Fahrzeuge

Schnellnavigation

Shop

Ihr Einkaufskorb ist leer.

Shopinformation | Gutscheine

Wie kann
ich Ihnen
helfen?



Ihre Nachricht

Florian Stadler, Fahrzeugberater

Fahrzeugsuche

alle Fahrzeugmodelle

alle Fahrzeugarten

Schön, wenn man die Auswahl hat
Unsere Fahrzeugangebote

Der beste Preis.
Die beste Qualität.

BMW Dienstwagen & Jahreswagen.

[Aktuelle Angebote](#) | [Was sind Dienstwagen?](#) | [Ihre Vorteile](#) | [Preise, Finanzierung](#)

Besondere
**Preis-
vorteile**

2.99% EFFEKTIVER JAHRESZINS
BMW PREMIUM SELECTION
LIEFERUNG VOR IHRE HAUSTÜRE

Vom BMW Vertragshändler: Die besten Dienstwagen.

Wählen Sie aus tausenden Werkswagen, finden Sie Ihr Wunschauto mit BMW Premium Selection Vorteilen, Zertifikat, Umtauschrecht, **2.99% effektivem Jahreszins** und hoher Preisersparnis.
Wir liefern jedes Fahrzeug deutschlandweit **vor Ihre Haustüre**.

Suchen

Shop

Ihr Einkaufskorb ist leer.

[Shopinformation](#) | [Gutschein](#)

Wie kann
ich Ihnen
helfen?



Johann Sel, Fahrzeugberater

Telefon 06272/808-30

Fahrzeugsuche

Fahrzeugangebote

- Überblick
- Merkliste
- Wunschauto-Service
- Dialog / Probefahrt
- Fahrzeugbewertung
- Call Back
- Ansprechpartner

Portale

- Alle Fahrzeuge
- BMW Dienstwagen
- Fiat Group Dienstwagen
- Jungwagen aller Marken
- exXtrem: Preisaktionen
- **Neu** Firmenkunden BMW

Exklusiv Aktionen

- BMW Spezial

Schön, wenn man die Auswahl hat Unsere Fahrzeugangebote

Der beste Preis.
Die beste Qualität.

Unser Auslieferungsservice: Bundesweit & kostengünstig Fahrzeuglieferung vor Ihre Haustüre



Sie haben Ihr Wunschfahrzeug gefunden und wohnen weiter entfernt?
Gerne liefern wir Ihr neues Automobil an Ihrem Wohn- oder Arbeitsort aus.

Wir überführen Ihr gekauftes Fahrzeug durch einen geschulten Mitarbeiter an Ihre Wunschadresse innerhalb Deutschlands, weisen Sie ausführlich in die Bedienung ein und stehen für Ihre Fragen zur Verfügung.

Unser Angebot gilt für alle bei uns erworbenen Neu- und Gebrauchtfahrzeuge. Ausgenommen sind gewerbliche Fahrzeughändler sowie Flottenkunden.

Suchen

Shop

Ihr Einkaufskorb ist leer.

Shopinformation | Gutscheine

Wie kann
ich Ihnen
helfen?



Johann Sel, Fahrzeugberater

Telefon 08272/808-30

Fahrzeugsuche

BMW Full Service Leasing

Schön, wenn man die Auswahl hat
Unsere Fahrzeugangebote

Nur bei uns.
Die beste Qualität.

Nur bei Autohaus Langer!
Vergleichen Sie Preis und Leistung.

Full-Flat

Für BMW 116i
oder 116d

Nuranken
kostet extra.

Inklusive 3 Jahre:

- Versicherung
- Wartung
- Kfz-Steuer
- Haftungsporto



Monatlich nur EUR*

299.-

(Beispiel für 116i bei 24.000 km)

Leasing über 36 BMW-Finanz
2 Jahre Leasing, 24.000 km
Keine Anzahlung
Keine Treuhänder
Keine Nebenkosten

Das
Fahrzeug

BMW 1er Neuen, 3-türig:

116i (Benzin, 80kW/108PS), nur 5,0l Verbrauch/100km^{*} oder
116d (Diesel, 88kW/118PS), nur 3,7l Verbrauch/100km^{***}.**

- | | | |
|-------------------------|------------------------|------------------------|
| ■ Klimaanlage | ■ Radio „Professional“ | ■ elektr. Fensterheber |
| ■ 5 Airbags, Kopfschutz | ■ mit CO und MP3 | ■ Durchladegeräte |
| ■ Twin-Power Turbo | ■ ALU-Felgen | ■ ABS, CBS, DSC |
| ■ Parkassistent | ■ 6-Gang-Getriebe | ■ Heckschwanz |
| ■ Fahrerassistenzsystem | ■ Auto Start/Stop | ■ Regenbremse |
| ■ Außenspiegel | ■ 65" Freifachschirm | ■ Bordcomputer |
| ■ starke, Exterieur | ■ Glas, Glas | ■ ECO PRO-Modus |

Die
Leistung

Auch für FahrerInnen:

**Drei Jahre keine Versicherungskosten.
Vollkasko-Schutz inklusive**.**

Wir übernehmen die Versicherungskosten für Voll-, Teilkasko- und Haftpflichtschaden. Unabhängig vom fremdverschuldeten Schaden. Selbstschaden ist selbst zu zahlen. Die Selbstbeteiligung ist bei Vollkasko EUR 1.000,- bei Teilkasko EUR 150,-.

**Drei Jahre keine
Wartungskosten.**

Wir übernehmen alle Wartungs- und Inspektionskosten inklusive Überholungsarbeiten bis 200.000 km.**

**Drei Jahre volle
BMW Garantie.**

Wir übernehmen die Kosten für die BMW EURO-PLUS-Garantie nicht. Inhalt der Werkstatte.

**Drei Jahre volle
Mobilitätsgarantie.**

Keine Kosten bei Pannen, Schäden und Diebstahl. Wir übernehmen die Kosten dieser Versicherung.

**Drei Jahre keine
Kfz-Steuer.**

Wir decken die Kraftfahrzeugsteuer für Sie.

Quelle: Website
BMW Autohaus
Langer GmbH & Co.
KG

http://www.langer.de/net/index.php?option=com_content&task=view&id=2504&Itemid=218

BUSINESSBIKE leasing

ALS RECHENBEISPIEL



23%
GÜNSTIGER!

BEISPIEL *

VORHERRSCHENDER ARBEITNEHMER

BRUTTOMONATSGEHALT: 2.500 €
 STEUERKLASSE: 3
3 KINDER | EZST 20% | BAYERN | HVPLICHT | GKV 14,8 % | ZUSATZBEITRAG 0,9 %

FAHRRADTYP:	STROM	
KAUFPREIS <small>(brutto)</small>	2.499,00 €	
GEHALTSUMWANDLUNG <small>(brutto)</small>	71,40 €	

TATSÄCHLICHE NETTOBELASTUNG (Mtl.): 52,31 €

Berechnen Sie Ihren persönlichen Vorteil ...

... mit unserem Vorteilsrechner auf:

www.businessbike.de



* Beispielsweise: 2.500 € Bruttomonatsgehalt, für den die Nutzung eines Businessbikes als Leasingobjekt vorteilhaft ist.
 * Steuerklasse 3, 3 Kinder, EZST 20%, Bayern, HVPLICHT, GKV 14,8 %, Zusatzbeitrag 0,9 %
 * Umsatzsteuer 19 % (nicht absetzbar)

The screenshot displays the Sixt Neuwagen website. At the top, the Sixt logo and 'neuwagen' branding are visible, along with contact information for Berlin. A navigation bar includes links like 'Start', 'Neuwagen', 'Leasing', and 'Finanzierung'. The main content area features a large orange banner with the text 'SIXT Neuwagen Leasing und Finanzierung' and a sub-header '4 Jahre / 70.000 km'. Below this is a detailed leasing calculator with input fields for vehicle type, mileage, and lease term. The calculator shows a monthly payment of 179,11 € and a total cost of 138,81 €. To the right, there are several car offers, including a 'Kilometerfreies Nissan Qashqai' and a 'Nissan X-Trail', both with monthly payments of 179 € and 176 € respectively. Other offers include a 'Nissan X-Trail' for 179 € and a 'Nissan X-Trail' for 176 €. The bottom of the page features a row of logos for various car brands: Audi, BMW, Mercedes-Benz, Volkswagen, and others.

- 28

Fordflatrate

The screenshot displays the Ford Flatrate website. The top navigation bar includes links for 'NEU-KONFIGURATOR', 'PERSONALISIERT ANFRAGEN', 'MODELLWAHL, FINANZIERUNG', 'NEWSLETTER', and 'ALLES FÜR DICH VON FORD'. Below this, a secondary bar lists 'NEU-KONFIGURATOR', 'FINANZ', 'NUTZUNGSSTUDIUM', 'BEREICHLEISTUNGEN', 'AKTIONEN', 'FINANZIERUNG', 'SERVICE & ZUSCHÜSS', 'FINANZIERUNG', and 'DEIN FORD'. On the left, a sidebar menu under 'AKTIONEN' lists various programs, with 'Ford Flatrate' highlighted. The main content area features the 'FORD FLATRATE' title, followed by '4 JAHRE SORGENFREI FAHREN' and three bullet points: '■ NULL GARANTIESORGEN¹', '■ NULL WARTUNGSKOSTEN¹', and '■ TOP ZINSKONDITIONEN²'. At the bottom of the main area, it states 'inkl. Ford Assistance Mobilitätsgarantie – ein Autoleben lang²'.

FORD FLATRATE

4 JAHRE SORGENFREI FAHREN

- NULL GARANTIESORGEN¹
- NULL WARTUNGSKOSTEN¹
- TOP ZINSKONDITIONEN²

inkl. Ford Assistance Mobilitätsgarantie – ein Autoleben lang²

Quelle: Ford Deutschland Webseite (Screenshot, 03.07.2015)

<http://www.ford.de/AktuelleAktionen/FordFlatrate>

€ 3.460,- Preisvorteil¹



Audi A1 Sportback admired 1.0 TFSI ultra, 70 kW (95 PS), 5-Gang

Kraftstoffverbrauch lt/100 km: innerorts 5,1 / außerorts 3,8 / kombiniert 4,3 / CO₂-Emissionen kombiniert: 88 g/km

Silber-Exterieurlack mit Abblendreflexoren mit Blende in Hochglanzoptik, Six Winger sport, LED-Hacklesstreifen, 17 Zoll Leichtmetallräder, MVI Radio, Multifunktions-Sportlenkerknopf, Bluetooth-Schnittstelle, Audi music interface, Klimaanlage elektr. Fensterheber, Neufachbremse, Start-Stop-System, ABS, ESP.

€ 4.860,- Preisvorteil¹



Audi A3 Sportback Attraction 1.2 TFSI, 81 kW (110 PS), 6-Gang

Kraftstoffverbrauch lt/100 km: innerorts 6,4 / außerorts 4,4 / kombiniert 5,1 / CO₂-Emissionen kombiniert: 110 g/km

Silber-Exterieurlack mit Xenon Scheinwerfern plus, Stoßfänger sport, LED-Hacklesstreifen, Glanzlack, Scheinwerfer-Tafelungsentlastung, 18 Zoll Leichtmetallräder, MM Radio, Multifunktions-Lederlenker, Bluetooth-Schnittstelle, Audi music interface, Einparkhilfe hinten, Licht- und Regen Sensor, Mittelarmlehne, Sitzheizung vorn, Klimaanlage JKL mit

Hahn Hauspreis

€ 17.990,-²

inkl. Überführung

Hahn Finanzierungsangebot Monatliche VarioCredit-Rate:

€ 129,-²

Fahrzeugpreis inkl. Überführung: € 18.431,67, Anzahlung: € 2.990,-, Nettodarlehensbetrag: € 15.441,67, Sollzinssatz (gebund.) p.a.: 1,88 %, effektiver Jahreszins: 1,90 %, jährliche Fahrleistung: 10.000 km, Vertragslaufzeit: 36 Monate, Gesamtbetrag: € 16.208,80, 36 monatliche Finanzierungsrate: € 129,-², Schlussrate: € 11.564,80

Hahn Hauspreis

€ 24.490,-²

inkl. Überführung

Hahn Finanzierungsangebot Monatliche VarioCredit-Rate:

€ 199,-²

Fahrzeugpreis inkl. Überführung: € 24.708,33, Anzahlung: € 2.990,-, Nettodarlehensbetrag: € 21.718,33, Sollzinssatz (gebund.) p.a.: 1,88 %, effektiver Jahreszins: 1,90 %, jährliche Fahrleistung: 10.000 km, Vertragslaufzeit: 36 Monate, Gesamtbetrag: € 22.779,60, 36 monatliche Finanzierungsrate: € 199,-², Schlussrate: € 15.615,60

Audi Versicherungspaket³: € 44,99

Kfz-Haftpflichtversicherung + Vollkaskoversicherung mit einer Selbstbeteiligung von € 500 inkl. Teilkaskoversicherung mit einer Selbstbeteiligung von € 150.

Inspektion und Verschleiß⁴: € 9,90

Deckt alle erforderlichen Wartungs- und Inspektionen ab, gemäß Herstellerangaben sowie wesentliche Verschleißqualitäten ab.

Kreditschutzbrief: € 9,90

Übernahme der Monatsrate mit Kreditschutz und Absicherung der Familie durch Übernahme der kompletten Restschuld im Todesfall.

Audi Versicherungspaket³: € 44,99

Kfz-Haftpflichtversicherung + Vollkaskoversicherung mit einer Selbstbeteiligung von € 500 inkl. Teilkaskoversicherung mit einer Selbstbeteiligung von € 150.

Inspektion und Verschleiß⁴: € 14,90

Deckt alle erforderlichen Wartungs- und Inspektionen ab, gemäß Herstellerangaben sowie wesentliche Verschleißqualitäten ab.

Kreditschutzbrief: € 19,90







Übernahme der Monatsrate mit Kreditschutz und Absicherung der Familie durch Übernahme der kompletten Restschuld im Todesfall.

¹ Preisvorteil gegenüber dem jeweiligen Herstellerpreis für ein vergleichbares ausgestattetes Modell.

² Gültig ab Inkassurannahme. Dies mindert den 4 Monatsaufschlag zu Gunsten des Verbrauchers bei der Selbstbeteiligung, Skade und Personalschutz. Juristischer Hinweis: mind. 24 Jahre und mind. 36-11 Vertragslaufzeit ausschließlich 36 Monate. Verschleißrate ist nach dem gemäß der Allianz Versicherungs AG. Jährliche Fahrleistung: 10.000 km, Vertragslaufzeit: 36 Monate. Abkürzen zeigen Sonderausstattungen gegen Mehrpreis. Bei Sonderausführung können Vorbehalten. Angebot gültig bis 30.06.2012.

AH-Bankenmonitor 2015 - Finanzierung/Leasing-Penetrationsrate

Frage: Wie viel Prozent der verkauften Fahrzeuge (PKW) wurden bei Ihnen in 2013 finanziert, geleast, bar gekauft – nach Neu- und Gebrauchtfahrzeugen?

	Neuwagen	Gebrauchtwagen
Finanzierung	44% (45%) 	51% (52%) 
Leasing	22% (22%) 	3% (3%) 
Barkauf	34% (33%) 	46% (45%) 

Basis: N=889

In Klammer: Ergebnisse Vorjahr

Quelle: Puls

Ertragsmöglichkeiten mit Finanzdienstleistungen

Beispiele Finanzierung

	mit Restschuld-/Arbeits- losigkeitversicherung	mit Restschuld- versicherung	für Gebrauchtwagen mit Garantie + GAP-Versicherung*
Fahrzeugkaufpreis:	14.000 Euro	14.000 Euro	9.500 Euro (74 KW)
Laufzeit Finanzierung:	72 Monate	72 Monate	60 Monate
Laufzeit Garantie:	–	–	24 Monate
Anzahlung:	1.449 Euro	1.428 Euro	957 Euro
Schlussrate:	2.800 Euro	2.800 Euro	0,00 Euro
Händler Basiszins p. a.:	2,49 %	3,99 %	4,49 %
Kunden-Effektivzins p. a.:	3,49 %	4,99 %	5,49 %
Monatliche Gesamtrate:	183,00 Euro	182,00 Euro	135,00 Euro
– davon RSV:	11,98 Euro	11,92 Euro	–
– davon ALZ:	10,51 Euro	–	–
– davon GAP-Versicherung:	–	–	2,66 Euro
– davon Garantie:	–	–	9,52 Euro
Provision Finanzdienstleistung:	346,54 Euro	333,88 Euro	209,02 Euro
Provision Versicherung:	149,84 Euro	85,86 Euro	0,00 Euro
BDK-Prämienpunkte:	–	–	100 Euro
Provision Gesamt:	496,38 Euro	419,74 Euro	309,02 Euro

*Beispielrechnung der Bank Deutsches Kraftfahrzeuggewerbe GmbH in Zusammenarbeit mit Genworth Financial und CarGarantie bzw. Real Garant.
Es gelten die jeweiligen gültigen Darlehens-, Garantie- und Versicherungsbedingungen. Inkl. gesetzlicher Umsatz- und Versicherungssteuer
(gültig ab 1.01.2011). Irrtümer vorbehalten.

BANKEN IM VERGLEICH: DAS KOSTEN 20 000 EURO

Kreditinstitut	Bankart	Zinssatz	mtl. Rate
Volkswagen-Bank	Autobank	2,90 %	441,47 Euro
Bank of Scotland	Onlinebank	3,20 %	444,46 Euro
ING DiBa	Onlinebank	3,33 %	445,17 Euro
ADAC Finanzdienste	Onlinebank	3,95 %	450,51 Euro
Postbank	Hausbank	3,99 %	451,00 Euro
Ford-Bank	Autobank	4,49 %	455,17 Euro
Sparkasse	Hausbank	4,99 %	459,49 Euro
Deutsche Bank	Hausbank	5,25 %	461,74 Euro
carcredit.de	Onlinebank	5,99 %	468,16 Euro
BMW-Bank	Autobank	7,99 %	485,55 Euro

* Laufzeit 48 Monate, keine Anzahlung, Kreditnehmer 40 Jahre, verheiratet, Gehalt 2200 Euro netto

Quelle: AutoBild 6.3.2015





Kfz-Versicherungspenetration

Händler innerhalb der Benchmarkwertung & Gesamtmarkt

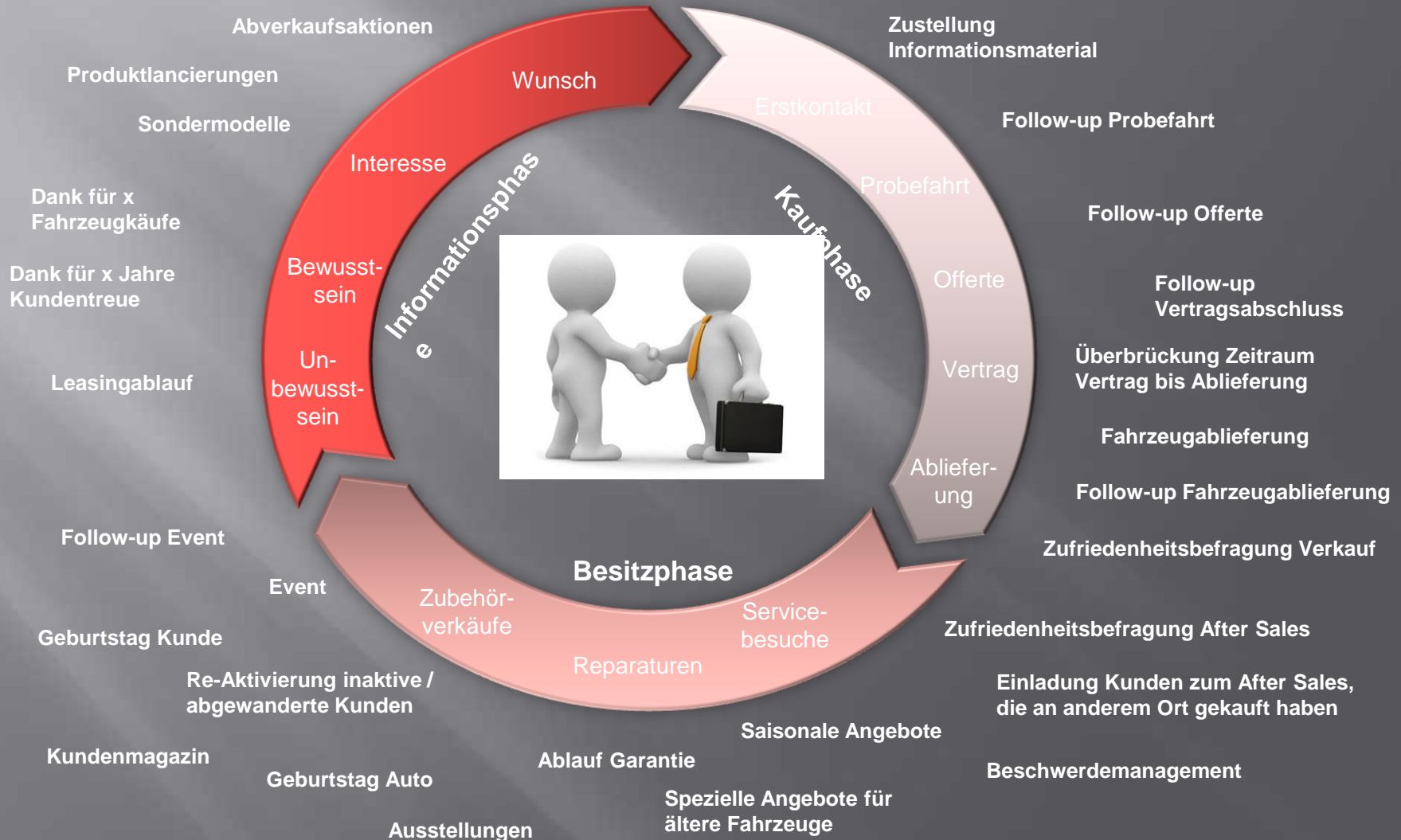
- Frage: Wie viele PKW -Einheiten haben Sie in 2014 (bisher) für die Marke «Hauptmarke einblenden» in etwa verkauft?
 Frage: Und wie viel Prozent der verkauften «Hauptmarke» (PKW) wurden in 2014 (bisher) mit einer Kfz-Versicherung (Haftpflicht und Kasko) verkauft?
 Frage: Wie viel Prozent davon wurden mit der «Herstellerversicherer» realisiert?
 Frage: Und wie verteilen sich diese auf Abschlüsse als Standalone-Produkt und als Bestandteil eines Finanzierungspaketes?

Händler innerhalb der Benchmarkwertung		Penetration Gesamtmarkt*
NW	Die im Kfz- Versicherungsgeschäft <u>aktiven Händler</u> erreichen... ... eine NW-Penetration für Kfz-Versicherungen von 23%	15% (NW)
	... davon wurden 73% mit der HerstellerVersicherung realisiert ...	
	... davon wurden 47% als Stand-Alone und 53% als Paket vermittelt / verkauft	
GW	Die im Kfz- Versicherungsgeschäft <u>aktiven Händler</u> erreichen... ... eine GW-Penetration für Kfz-Versicherungen von 16%	10% (GW)
	... davon wurden 61% mit der HerstellerVersicherung realisiert ...	
	... davon wurden 61% als Stand-Alone und 39% als Paket vermittelt / verkauft	

*Basis: Alle Händler, d.h. Händler, die mindestens 4 Kfz-Versicherung im Jahr vermitteln,
 Händler, die weniger als 4 Kfz-Versicherungen im Jahr vermitteln und
 Händler, die im eigenen Betrieb keine Kfz-Versicherungen vermitteln.

Customer Life Cycle und mögliche Touch Points

Vielfältige Optionen, sich beim Kunden in Erinnerung zu rufen und den Betrieb eigenständig zu positionieren



Emotionen verschenken!

Lassen Sie den Geschenkeempfänger sein Geschenk selber aussuchen und kreieren Sie mit einer Videobotschaft tolle Emotionen!

- ✓ Wählen Sie aus unseren Vorschlägen ein Geschenksortiment aus
- ✓ Personalisieren Sie die Geschenkbotschaft mit einem Video, Bildern und Texten
- ✓ Der Geschenkeempfänger erhält die Botschaft und wählt sich sein Geschenk aus
- ✓ Der Beschenkte kann Ihnen sofort ein Feedback senden!

Hier geht es los!

Erhältlich im
App Store

Schritt 2: Emotionalisieren Sie Ihre Grußbotschaft

1 Hier können Sie eine Videobotschaft, ein Bild und / oder Texte hinzufügen

Geben Sie hier einen Titel ein (z.B. Happy Birthday oder Gute Besserung)

Alles Gute zum Geburtstag!

Image



Delete

Hier können Sie weitere Texte eingeben (maximal 250 Zeichen)

Herzliche Gratulation zum Geburtstag.
Gernase den Tag!
Lieber Grats, Hans!

Noch 176 Zeichen verfügbar

Ablauf

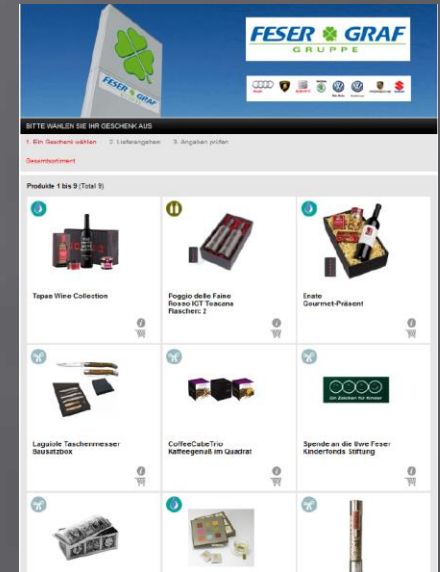
1. Eingabe Geschenkcode



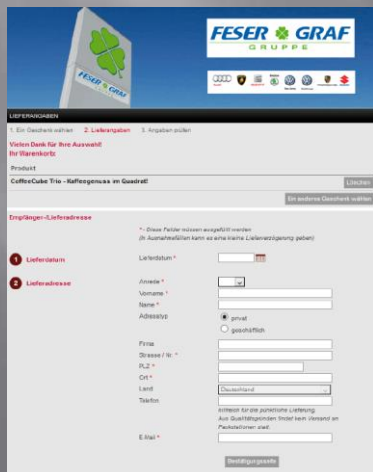
2. Unternehmensbotschaft



3. Geschenkauswahl



4. Eingabe Lieferdetails



5. Feedbackseite



Anmerkung:
Integration *Unternehmensbotschaft* und
Feedbackseite optional

10 JAHRE MITTELSTANDSFORUM



Mittelstandsforum
Scheeßel



Autohaus
holst

S Sparkasse
Scheeßel

modern & innovativ

Tool-Anbieter GW-Management

- Alphacontroller.de
- Autodo! (Ambobasis)
- Autocrm.de
- Auto Kappe
- Cardetektiv
- Caroperator.de (Dekra)
- Carix
- Dat.de
- DMS Development (Claris)
- IT Krebs (Eautoseller)
- Kc.art
- My motion
- Pixelconcept
- Schwackenet.de
- two Sales





ONLINEAUKTION – IHRE VORTEILE AUF EINEN BLICK

Quelle: alpha-online



[Demo-Login](#)

Autohaus-SMS

Screenshots



eAutoseller

die internetvertriebssoftware inkl. anfragemangement & benchmarking

Der "eSeller" wie die Verkäufer und Verkaufsleiter abkürzen, ist mittlerweile eine umfassend Anwendung für die aktive Vertriebsgestaltung im Autohaus. Neben einigen der größten Gruppen Deutschland nutzen auch immer mehr kleine aber "aggressive" Autohaus-Besitzer den eAutoseller um dem "virtuellen" KFZ-Verkaufsmanagement schon recht nahe zu kommen.

Wieso entscheiden sich Autohausgruppen für eAutoseller?

Die Software wird permanent weiterentwickelt. Hier hat sich das ursprüngliche Softwaredesign als Glücksgriff herausgestellt.

einige eigenschaften auf einen blick

- Mehrfilialfähig
- Mehrere Datenquellen gleichzeitig möglich
z.B. EVA, Vaudis/Pro, ZLS, Formel1, GAMIS, IBM/AS 400, SAP, CarLo, DAT, Schwacke, Autoline und aktuell 12 weitere Herstellersysteme
- GFG/Yucon/FDOC/SGATE/ELSA-Connectoren
- Anfragenmanagement mit automatisch Email Eingangsverarbeitung inkl. automatischer "Vielen Dank"-Email unmittelbar nach Emailingang
- Automatische Bildaufwertung mit Störertexten, Qualitätssiegeln, Anfahrtsskizzen, Logos, etc.
- Verteilung an Premiumbörsen und auf Wunsch kostenlose, Impressumsfreie Autobörsen



Warum sollten Sie Cardetektiv nutzen?

Cardetektiv bietet Ihnen die Möglichkeit über eine einzige **Suchmaske auf alle wichtigen Internetbörsen** zuzugreifen - so sparen Sie enorm viel Zeit.

Die Bedienung der Software erfordert keine aufwändige Schulung, alle Updates sowie der Support sind kostenfrei. Sie erhalten tagesaktuelle Marktpreise. So können Sie Ihren Bestand und den Ihrer **Wettbewerber analysieren**.



Preisschild

MB-Kunzmann
Aschaffenburg

www.autopreismanager.com

So Mercedes wie am ersten Tag

Jahreswagen

B 180

Technische Angaben

Erstzulassung:	04/2014
Kilometerstand:	8.800 km
Motor:	Benzinantrieb
Getriebe:	Manuell
Leistung:	90 kW / 122 PS
Hubsraum:	1585 cm³
Kraftstoff:	Benzinantrieb

Ausstattung (u.A.)

Lackierung: Zitrusschwarz
Polster: Leder, Artico Schwarz
6-Gang Schaltgetriebe
ECO Start-Stopp-Funktion
Steuer MAP PILOT
Radio Audio 20 CD
Klimaanlage
Sitzheizung Vordersitze
ATTENTION ASSIST
COLLISION PREVENTION ASSIST
Anhängervorrichtung mit ESP® Anhängerstabilisierung
Komfort-Fahrwerk
ZUBEHÖRANGABEN OHNE GEWÄHR

Plus3-Finanzierung

Anzahlung:	EUR 5.078,-
Gesamtkreditbetrag:	EUR 20.312,-
Sollzins gebunden p.a.:	3,92%
Effektiver Jahreszins:	3,99%
Laufzeit:	36 Monate
Gesamtaufleistung:	45.000 km
Gesamtbetrag:	EUR 22.174,-

Kaufpreis (EUR) brutto

25.390,-

Monatliche Rate (EUR)

312,67

Schlussrate (EUR)

10.918,-

Ein Finanzierungsbetrag der über Mercedes-Benz Bank

Audi Gebrauchtwagen :plus Garantie bis zum 5. Fahrzeugjahr



[Gebrauchtwagen](#)

[Fahrzeugsuche](#)

[Audi Gebrauchtwagen :plus](#)

[Garantien](#)

[Übersicht](#)

[Audi Gebrauchtwagen :plus Garantie bis zum 5. Fahrzeugjahr](#)

[Audi Anschlussgarantie](#)

JLR - Würzburg



JAGUAR APPROVED



APPROVED
Geprüfte Gebrauchtwagen

34 Punkte Gesamtpunktzahl
des Individualpreises

102 / 100 km*

10 Punkte Höchstleistungswert

Individual

Leistungswert - Angebot

Finanzierungs- und Leasingangebot

*Leistung 10 Punkte

Porsche Zentrum Würzburg







HERMANN
HAUS DER AUTOMOBILE

Daihatsu Cuore 1.0 CoolLine

Erstzulassung:	07/2008	Kraftstoff:	Benzin
Kilometerstand:	88.137 km	Karosserie:	Limousine
Leistung (kW/Ps):	51kW/69PS	Farbe:	silber-metall
Kenn-Nr.:	SUP11141	Polster:	Stoff einfarbig

Ausstattungsmerkmale

- Stoß
- Antilock
- Antiblockiersystem (ABS)
- Beifahrerairbag
- Beifahrerairbag-Deaktivierung
- CD-Player
- EURO IV
- Fahrerairbag
- Heckschwenkhebel
- ISOFIX Kindersitzbefestigung
- Klimaanlage
- Knieairbag
- Lenksäulenverstellung
- Motorbremse mit Getriebelock
- Radverbremsung
- Seitenairbag vorn
- Servolenkung
- Sitzhöhenverstellung
- Unfallschilde 4
- Wegfahrsperre
- Zweifelsitz

unverbindliches Finanzierungsbeispiel:

Anzahlung:	732,25 €	monatl. Rate:	
Laufzeit:	48 Monate	in € inkl.	
effektiver Jahreszins:	3,99 %		

80,00 *

unser Angebotspreis:
in EUR **3.850,-**

Hermann GmbH
Robert-Bosch-Str. 1, 37124 Springe
Tel. +49 (0)51 94711-0 Fax +49 (0)51 94711-20

In 2013 verkaufte Fahrzeuge „Markt der kleinen Preise“

Im Zeitraum 01.01. – 28.02.2013 = 66 Fahrzeuge

Ø Verkaufspreis = 2.792,94 €

Ø Einkaufspreis = 1.634,42 €

Ø Investitionen = 616,28 €

Ø Rohertrag (aus Verkauf) = 371,45 €

Erwarteter Jahreswerkstattumsatz = 244.046,88 €

Erwarteter Rohertrag (aus Verkauf) = 147.094,20 €

„uuuund“ Jahr für Jahr 400 neue Kunden (anstatt 4 Aufkäufer)

Wieviele Mitarbeiter Ihres Betriebs fahren Modelle der vertretenen Marken?



Abgegebene Stimmen: 1069

vorherige

nächste

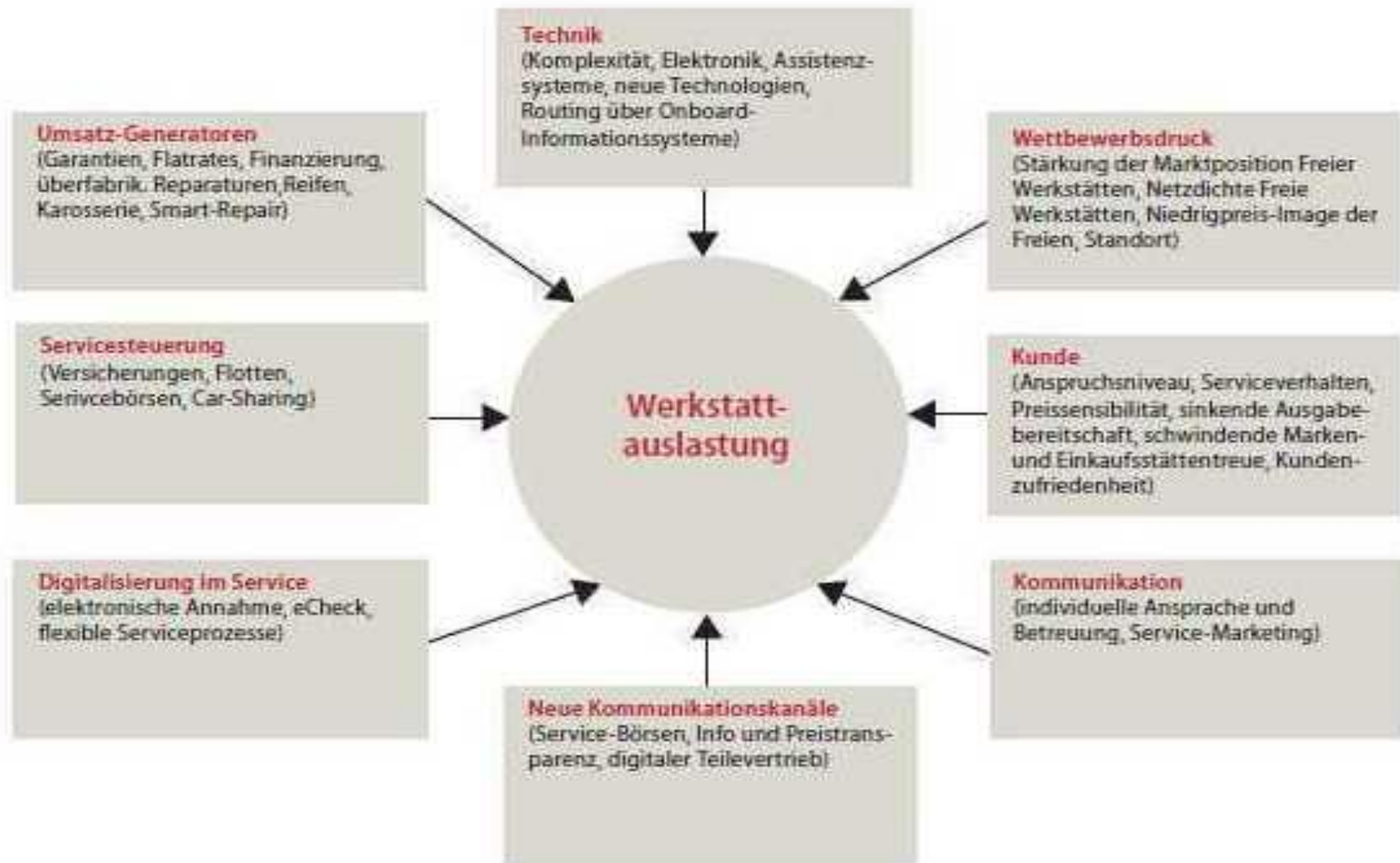
Schnellleitfaden Bilder & Videos

- Neuauflagen
- Stellenmarkt
- Branchenverzeichnis
- Anzeigenmarkt
- Aktuelle Ausgabe
- Heftarchiv
- Springer Automotive Shop

Website	Anzahl	Bewertungs- schema	Qualität	Aktualität/ Halbwerts- zeit	Transparenz	Filterung	Dialog- möglichkeit	Ergebnis
Werkstattcheck	1	4	3	2	1	-	2	13
Motor-Talk	3	1	2	2	0	-	1	9
Autohauskenner	1	2	4	5	5	-	5	22
Autoplenum	4	5	4	2	2	-	3	20
Google	4	2	3	3	3	-	2	17
Facebook	5	2	1	3	4	-	4	19
Autoscout24	4	4	2	4	1	-	2	17

Ich fand's ja
WUNDERSCHÖN,
wie Du Dich bemüht hast,
aber es war halt
scheiße!

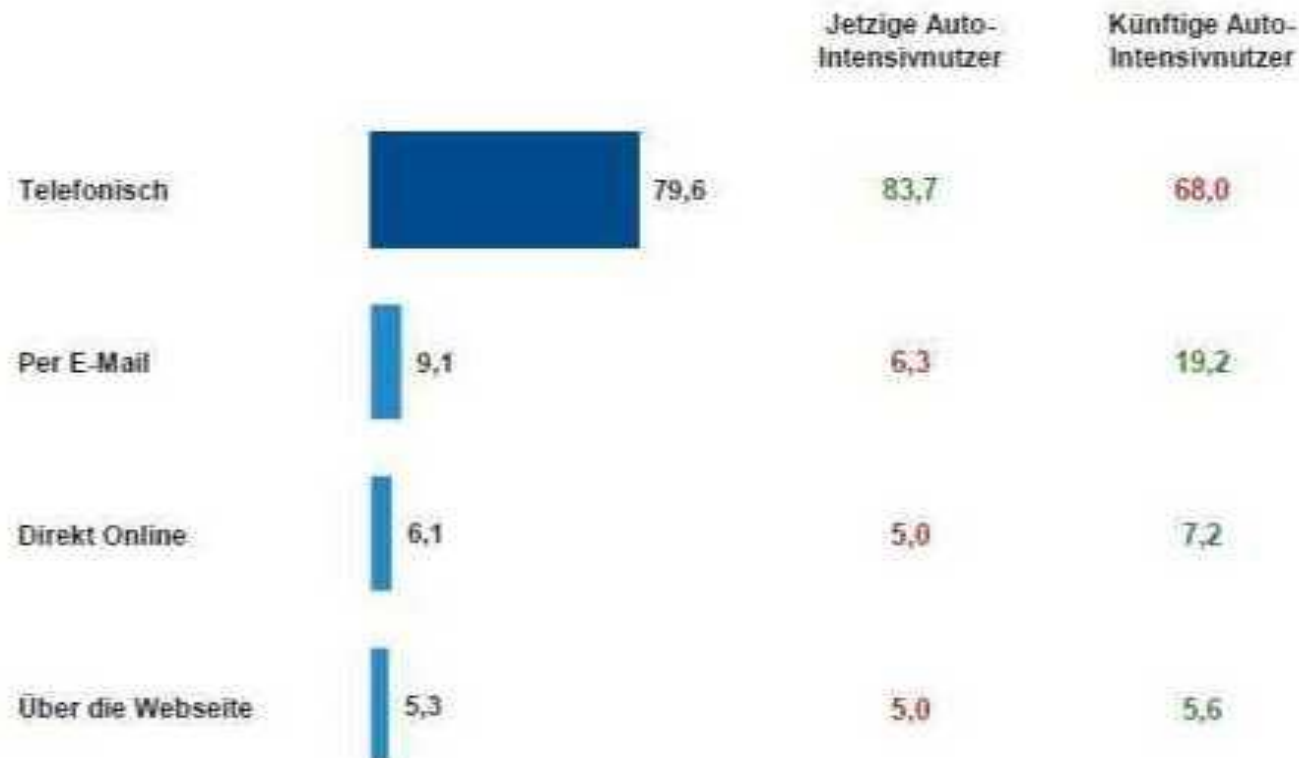
Die Treiber im Service



Topthema: Werkstattqualität/ Premiumservice

Terminvereinbarung – nach jetzige und künftige Auto-Intensivnutzer

Ein Werkstattbesuch steht an (z. B. Inspektion, Reifenwechsel). Welchen Kontaktweg zur Terminvereinbarung präferieren Sie?



Basis: n=1.004 (Jetzige: n=520, Zukünftige: n=125), Angaben in %
Quelle: puls Marktforschung GmbH, Autokäuferpuls Juli 2015

Topthema: Werkstattqualität/ Premiumservice

Wartezeit bei Reparatur – nach Geschlecht und Alter

Was würden Sie während einer durchschnittlich dauernden (ca. 1 ½ Std.) Wartung oder Reparatur gerne tun?



Basis: n=1.004, Angaben in %

Quelle: puls Marktforschung GmbH, Autokäuferpuls Juli 2015

Topthema: Werkstattqualität/ Premiumservice

Teilemitnahme – nach Nutzung und Alter

Sie haben grundsätzlich die Möglichkeit bei der Reparatur ausgetauschte Teile zu sichten oder mitzunehmen. Möchten Sie das?



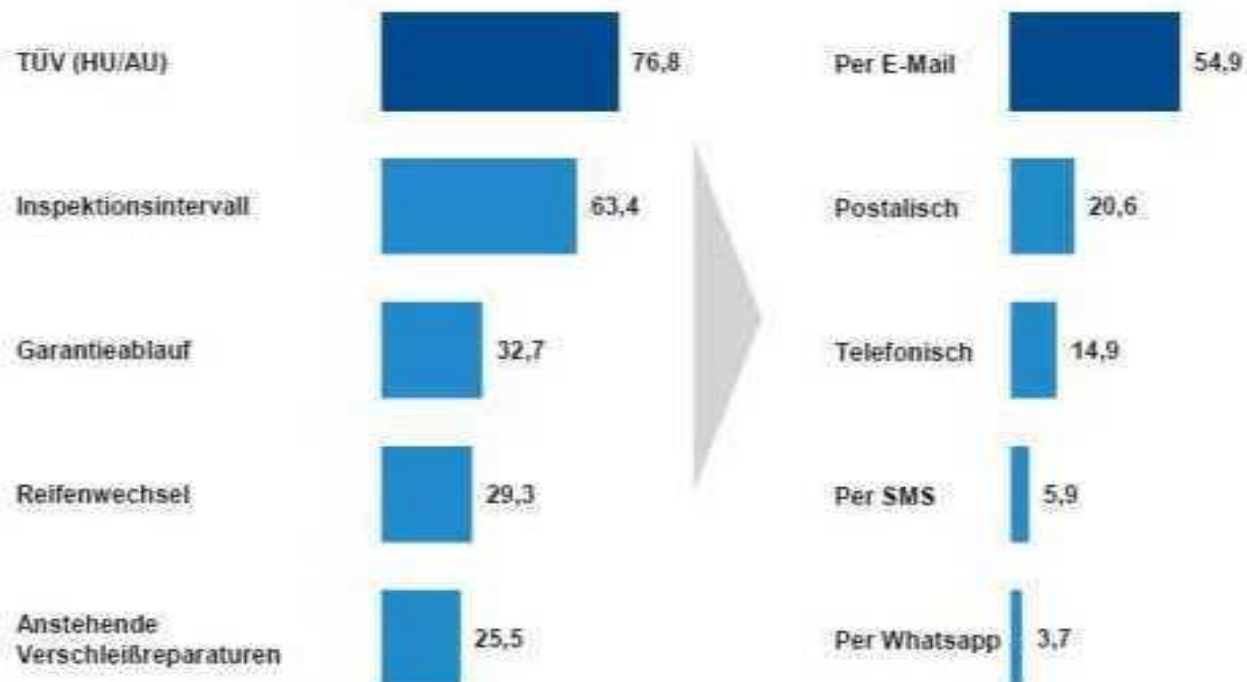
Basis: n=1.004, Angaben in %

Quelle: puls Marktforschung GmbH, Autokäuferpuls Juli 2015

Topthema: Werkstattqualität/ Premiumservice

Erinnerung an Werkstattbesuche

An welche der folgenden Werkstattbesuche würden Sie gerne erinnert werden?
Wie würden Sie gerne an Werkstattbesuche erinnert werden?



Basis: n=1.004, Angaben in %

Quelle: puls Marktforschung GmbH, Autokäuferpuls Juli 2015

Ungefähr 31.000 Ergebnisse (0,46 Sekunden)

Ölwechsel - Drivelog.de

Anzeige www.drivelog.de/Ölwechsel ▾

Kosten im Voraus wissen. Auto wählen & Preise vergleichen!

Auto Ölwechsel - Jetzt Ölwechsel Preise vergleichen

Anzeige ölwechsel.autoscout24.de/ ▾

4,4 ★★★★★ Bewertung für autoscout24.de

Angebote ohne versteckten Kosten!

Ölwechsel in der Nähe - Zahnriemenwechsel günstig - Einfach die PLZ eingeben

Ölwechsel bei A.T.U. - atu.de

Anzeige www.atu.de/Ölwechsel ▾

Günstig mit Markenöl und Ölfilter. A.T.U-Filiale in Ihrer N

Ölwechsel in Iphofen - Das Örtliche

www.dasoertliche.de/Themen/Ölwechsel/Iphofen

2 Einträge zu Ölwechsel in Iphofen gefunden. Weiter

Autohandel, BMW Gebrauchtwagen, BMW Service.

Anzeigen

Bei Ford: Ölwechsel

www.ford.de/Motorcraft_Ölwechsel ▾

durchführen für eine optimale

Motorleistung. Informationen hier!

Ölwechsel fällig?

www.autoservice.com/Ölwechsel ▾

Werkstatt-Angebote vergleichen.

Wunschtermin direkt online buchen!

Alle Angebote beinhalten:

✓ Ölwechsel (5,8 Liter)

✓ Motorölfilter erneuern

18 Angebote gefunden

Sortieren nach: Entfernung (auf) ▾



Höhn Mathias

Freie Werkstatt

Noch keine Bewertungen

Flugplatzstr. 35

97318 Kitzingen

€ 158,07

11,4 km

Werkstatt ansehen



Auto Service Timo Semmler

Freie Werkstatt

★★★★★ (13)

Hindenburgring West 5

97318 Kitzingen

€ 100,46

12,9 km

Werkstatt ansehen



EUROMASTER Meisterwerkstatt

Werkstattkette

Noch keine Bewertungen

Am Dreistock 4

97318 Kitzingen

€ 91,51

13,0 km

Werkstatt ansehen



Mezger GmbH + Co KG

Freie Werkstatt

€ 112,85

13,8 km



Artikel 10N144

Ölwechsel mit Ihrem Wunsch-Öl inkl. umweltgerechter Altölabsorgung zzgl. Ölfilter und Motoröl Ihrer Wahl

Der Ölwechsel mit Ihrem Wunsch-Öl

Sie wählen Ihr Motor-Öl aus unserem Sortiment - unsere Kfz-Meister und Mechatroniker wechseln für Sie.

 drucken merken**12,99 €**

Preis je Stück inkl. MwSt.

1 in den Warenkorb >

Onlineverfügbarkeit

 Sofort lieferbar
nur innerhalb Deutschlands

Detailinformationen

Das Motoröl ist das Lebenselixier des Motors. Es schmiert und schützt Ihren Motor, erhöht seine Lebensdauer und verleiht Ihrem Fahrzeug somit optimale Motor- und Fahrleistung. Deshalb sollte es regelmäßig im Rahmen eines Ölwechsels ersetzt werden.

Was bei uns zum Ölwechsel dazu gehört:

1. Altöl ablassen
2. Ölfilter erneuern
3. Frisches Öl auffüllen
4. Altöl umweltgerecht entsorgen
5. Ölwechselintervallanzeige zurückstellen

Hinweis: Der Preis enthält lediglich die Arbeitszeit für den Ölwechsel. Benötigtes Material wie Filter, Dichtungen und Öl sind NICHT im Preis enthalten.



Wertschätzung: Die Realität rund um das ertragreichste ET!“



... vor über 40 Jahren gab es mal die Idee, bei jedem NICHT-Inspektionsdurchgang den Ölstand zu checken ...



... warum ist das heute nicht mehr Standard?

Teures Motorenöl?



5 – 7.500 km

4,- €/lt.

Je Kilometer hat sich
Motorenöl **seit über 40
Jahren nicht verteuert.**
Ganz im Gegenteil – durch
geringere Nachfüllintervalle
und Kaufkraftsteigerung ist
Motorenöl **je Kilometer
sogar günstiger geworden.**



30.000 km

25,- €/lt.

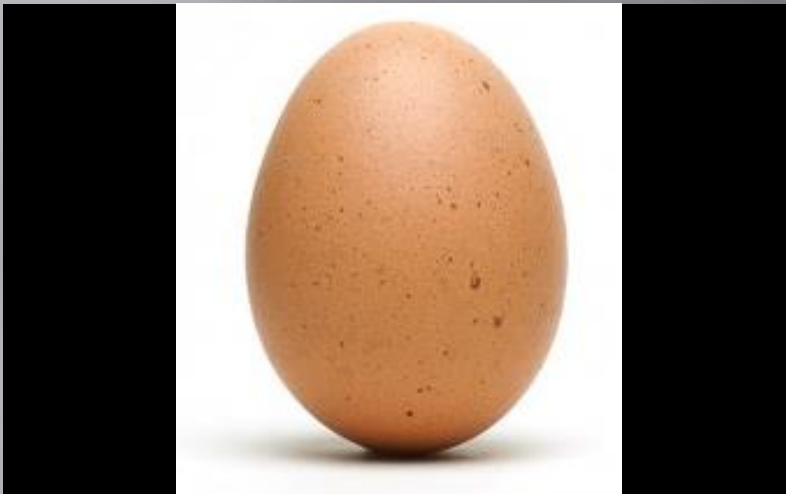
0,0036 €/km

0,0037 €/km

1972

2015

Produkte wertvoll machen – Qualität anbieten und verkaufen



Ei



Frisches Natur-Ei vom Almbauernhof

Rechnung A

Inspektion 60.000 km	100 €
Ölfilter	10 €
Motorenöl 4,5 lt.	115 €
Wischerblätter	25 €
—	
—	

Öl

Rechnung B

Inspektion 60.000 km	100 €
Ölfilter	10 €
Hochleistungsmotorenöl mit Langzeitgarantie 4,5 lt. Spritspareffekt und Emissionseinsparung	115 €
Wischerblätter	25 €

Wertvolles Motorenöl





DIE ŠKODA DIALOGANNAHME

- BERATUNG AM FAHRZEUG
- FAIR UND PARTNERSCHAFTLICH
- KOSTENLOS

SERVICE
IM DIALOG!

SkodaService®

SkodaAuto Deutschland GmbH
Brunnenweg 15, 64531 Weiterstadt
Telefon: 06150/133-0
Telefax: 06150/133-199
www.skoda-auto.de

Stand: März 2010



PDF-Datei exportieren

Adobe Export PDF

PDF-Dateien in Word oder Excel
Online konvertieren

[PDF-Datei auswählen](#)

Skoda_dialogannahme[1].pdf

Konvertieren nach

Microsoft Word (*.docx)

Dokumentsprache:
Deutsch [Ändern](#)

Konvertieren



PDF-Datei erstellen

PDF-Datei aus...

Dateien in der Document Cloud
speichern und freigeben

[Weitere Infos](#)



Fairness und Transparenz liegt uns bei unserem Service am Herzen. Die Dialogannahme ist dafür die ideale Grundlage. Sie besprechen beim gemeinsamen Rundgang um Ihr Fahrzeug, welche Mängel Sie bereits entdeckt haben oder welche Wartungsarbeiten in Kürze durchgeführt werden müssten.

ERST REDEN, DANN HANDELN



DAMIT SIE GENAU WISSEN,
WAS WIR FÜR SIE TUN KÖNNEN.

IHRE VORTEILE BEI DER DIALOGANNAHME

-  Eine optimale Grundlage für Ihre Entscheidungen über mögliche Wartungs- und Reparaturarbeiten.
-  Absolute Transparenz im Hinblick auf Ihr Fahrzeug und die entstehenden Kosten.
-  Alle Arbeitsschritte werden klar und verständlich erklärt.
-  Auch kleinere Mängel werden frühzeitig erkannt.
-  Zeitpunkt der Reparaturen können direkt mit Ihrem Serviceberater abgestimmt werden.
-  Optimale kompetente Beratung und sofortige Analyse der Mängel an Ihrem Fahrzeug von Ihrem Serviceberater.
-  Die Verwendung von Original Teilen sorgt für maximale Qualität und Sicherheit.
-  Die Dialogannahme ist für Sie kostenlos.



PDF-Datei exportieren

Adobe Export PDF

PDF-Dateien in Word oder Excel
Online konvertieren

PDF-Datei auswählen

Skoda_dialogannahme[1].pdf

Konvertieren nach

Microsoft Word (*.docx)

Dokumentsprache:
Deutsch Ändern

Konvertieren



PDF-Datei erstellen

Dateien in der Document Cloud
speichern und freigeben

Weitere Infos



ABLAUF UNSERER DIALOGANNAHME

1.

Vereinbaren Sie einen Termin mit Ihrem Serviceberater.



2.

Informieren Sie Ihren Ansprechpartner über Ihre Wünsche und Vorstellungen des Services:

- Was soll besonders geprüft werden?
- Zu welchem Thema wünschen Sie gezielt Beratung?

(Nutzen Sie dazu das Beratungskommunikar am Ende dieser Broschüre)



3.

Gemeinsamer Rundgang um Ihr Fahrzeug. Fahrzeugheck auf der Hebebühne:

- Stellen Sie jederzeit Fragen zu Bauteilen oder Prüfergebnis.
- Nutzen Sie die Skoda Arbeitshandschuhe um selbstgenau zu prüfen.



4.

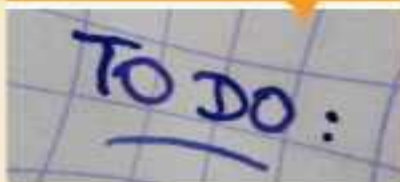
Besprechung Ihres Auftrags mit Serviceberater:

- Ihr Berater informiert Sie über den Zustand Ihres Fahrzeugs
- Er wird Ihnen Empfehlungen zu eventuell notwendigen Arbeiten geben.
- Sie erfahren genau, welcher Zeitaufwand benötigt wird.



5.

Erläutern Sie, was an Ihrem Fahrzeug optimiert oder ggf. repariert wird.



PDF-Datei exportieren

Adobe Export PDF

PDF-Dateien in Word oder Excel Online konvertieren

[PDF-Datei auswählen](#)

Skoda_dialogannahme[1].pdf

Konvertieren nach

Microsoft Word (*.docx)

Dokumentsprache:
Deutsch Ändern

Konvertieren



PDF-Datei erstellen

Dateien in der Document Cloud speichern und freigeben

[Weitere Infos](#)



WAS SIE VON UNS ERWARTEN DÜRFEN:

+ Wir bieten eine Vielzahl von Leistungen*.

- ✓ Einen Fahrzeughol- und Bringservice
- ✓ Den Einsatz von Werkstattersatzwagen
- ✓ Clever Repair bei defekten Windschutzscheiben
- Rädereinlagerung

Spezielle Broschüren mit weiteren Informationen zu den o.g. Leistungen liegen bei uns für Sie bereit. Fragen Sie uns danach.

+ Vertrauen Sie auf Qualität und Sicherheit – mit Skoda Original Teilen.

Die Qualität eines Originals ist durch nichts zu ersetzen. Beim Einsatz von Ersatzteilen durch uns als Skoda Service-Partner können Sie ganz sicher sein: Wir verwenden nur Skoda Original Teile, die speziell für Ihr Fahrzeug entwickelt wurden. Damit gewährleisten wir

- ✓ optimale Sicherheit,
- ✓ lange Lebensdauer und
- ✓ dauerhaften Werterhalt Ihres Skoda.

+ Attraktives Zubehör – Ideal für Ihren Skoda.

Genauso verhält es sich mit unserem attraktiven Zubehör, dass wir Ihnen gern sofort fachgerecht ein- oder anbauen. Von der Freisprecheinrichtungen über Standheizungen bis zum Gepäckträger.

Darüber hinaus bieten wir Ihnen z. B. Gepäckboxen oder Schneeketten zur Miete für den saisonalen Einsatz.

*Leistungen werden nicht bei allen Service-Partnern angeboten. Bei Fragen wählen Sie 0 38 05 / 542 00 00 oder 0 18 05 / 756 10 46 36 (EURO 14/Mio. aus dem Netznetz, Mobilfunkpreise EUR 0,42/Min., aktuelle Tarif-Informationen auch unter www.telekom.de/mobilenet)



Ich möchte Beratung zu folgenden Themen:

- ☐ Transportsysteme auf dem Dach, der Anhängerkupplung und im Innenraum
- ☐ Navigationssysteme
- ☐ Standheizungen
- ☐ Anhängerkupplungen
- ☐ Räder und Reifen, Skoda Reifen Garantie
- ☐ Rädereinlagerung
- ☐ Klimaanlage-Service
- ☐ Zubehör inkl. Verleihservice
- ☐ Scheibenreparatur
- ☐ Motoröl
- ☐ Dialogannahme
- ☐ Ersatzwagen
- ☐ Hol- und Bring Service
- ☐ Mobilitätsgarantie
- ☐ Versicherungsleistungen
- ☐ Reparatur- und Zubehörfinanzierung
- ☐ Skoda Original Teile
- ☐ Skoda Original Austauschteile
- ☐ TÜV-Abnahme, Haupt- und Abgasuntersuchung
- ☐ Gebrauchtwagenbewertung

Name:

Fahrzeug: Modell, Baujahr

Datum:



PDF-Datei exportieren

Adobe Export PDF

PDF-Dateien in Word oder Excel Online konvertieren

PDF-Datei auswählen

Skoda_dialogannahme[1].pdf

Konvertieren nach

Microsoft Word (*.docx)

Dokumentsprache:
Deutsch Ändern

Konvertieren



PDF-Datei erstellen

Dateien in der Document Cloud speichern und freigeben

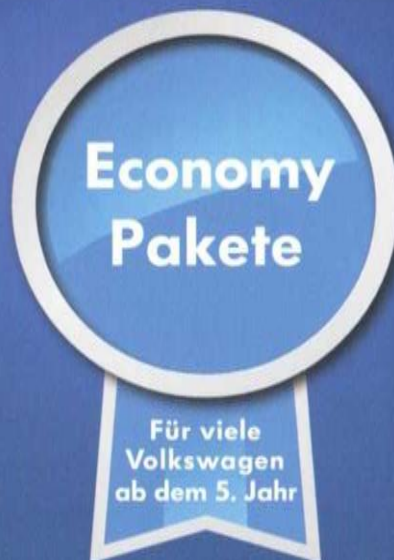
Weitere Infos





Das Auto.

**Der Preis für Teile
inklusive Einbau?**
Passt einfach zum
Fahrzeugalter.



21.08.2015

Brachat

Da passt der Preis zum Fahrzeugalter.

Economy Pakete sind günstige Reparaturlösungen für
viele Volkswagen ab dem fünften Jahr.

In den speziell für ältere Volkswagen entwickelten Economy
Teilen steckt das ganze Know-how von Volkswagen.
Zusammen mit günstigen Einbaupreisen ergeben sich so
Paketangebote mit einem Preisvorteil von bis zu 30%,
im Vergleich zum Einbau von Original Teilen.

**Volkswagen Economy Pakete
= Teile inklusive Einbau.**

So haben Sie gleich drei Vorteile:

- Sie entscheiden sich für Qualität und damit für Sicherheit.
- Sie wissen Ihren Volkswagen in besten Händen.
- Sie haben von vornherein Kostentransparenz.

Und zu all dem sparen Sie noch bares Geld.

Economy Pakete.

Da passt der Preis zum Fahrzeugalter.

In diesem Prospekt finden Sie unsere aktuellen Angebote.
Sollten Sie für Ihren Volkswagen hier kein Angebot finden,
sprechen Sie uns bitte an. Wir beraten Sie gerne zu unserem
umfangreichen Sortiment.



Machen Sie Ihr Auto fit für den Sommer

Klimaanlagen-Wartung für alle PKW

Wechsel und vollständiges Auffüllen des Kältemittels.
Gilt nur für R134A Anlagen, gilt nicht für Leeranlagen.

statt
€ 79,99

€ 59,99

Innenraum-Reinigung

- Ausaugen von Innenraumteppichen, Sitzen und Kofferraum mit anschließender Beseitigung von Gerüchen, Milben, Bakterien, Pilzen, Schimmel und Viren durch Ozon - ganz ohne Chemikalien
- Besonders gut für Allergiker geeignet

€ 49,99

Staub- und Pollenfilterwechsel

Ausbau des alten Staub- und Pollenfilters, Reinigung der Filterumgebung zur nachhaltigen Beseitigung von Gerüchen und Pollenrückständen, Einbau des neuen Staub- und Pollenfilters

inkl.
Einbau

€ 29,99

i

Filterwechsel gegen Pollenallergie

Der jährliche Wechsel des Staub- und Pollenfilters wird vom Deutschen Allergie- und Asthmabund e. V. empfohlen

→ BMW ist viermal so teuer wie A.T.U



Check	Urlaubs-Check	Urlaubs-Check	Saison-Check	Fit for Summer Urlaubs-check	Urlaubs-Check	Urlaubs-Check
Preis	14,90 €	17,85 €	68,00 €	28,50 €	21,60 €	20,00 €
Angebot Bremsen	401,42 €	450 €	550,72 €	511,90 €	476,33 €	450 €
Zusatzkosten	1,99 €	–	25,38 €	–	–	–

KOHL

Immer in Bewegung

BMW Urlaubs-Check nur 49,- €*

Komplette Überprüfung von Signalhorn, Lichtupe, Wamblänkanlage, Instrumenten-/ Schritfeldbeleuchtung, Heizungsgebläse, Lichtanlage, Sicherheitsgurten, Scheibenwaschanlage, Motorölstand, Reifen → Profiltiefe, Laufbild, äußerer Zustand, Fülldruck, Batterie, Glasscheiben, Scheinwerfer, Lenkungs-komponenten, Lenkungsölbehälter, Kühlmittelstand – und -konzentration, sowie Sichtprüfung der Bremsanlage, Bremsleitungen und -anschlüsse.

Der Kunzmann Urlaubs-Check

Machen Sie Ihren Pkw startklar für den Sommer!

- ✓ Beleuchtung
- ✓ Batterie
- ✓ Bremsen
- ✓ Reifen
- ✓ Kühlmittel
- ✓ Motorölstand
- ✓ Scheibenwascher
- ✓ Flüssigkeitsstand
- ✓ Aggregate-Dichtheit
- ✓ u.v.m.

Der Urlaubs-Check
Der Check für Ihren Pkw und Transporter

Ihr umfassender Check für maximale Sicherheit. Wir prüfen wir für Sie:

- Beleuchtung
- Motorölstand
- Batterie
- Schiebemechanik
- Bremsen
- Flüssigkeitsstand
- Reifen
- Aggregate-Dichtheit
- Kühlmittel u.v.m.

nur **€ 9,90**

KUNZMANN

ACHTUNG: Warnwestenpflicht seit dem 01. Juli 2014

ANGEBOTE DES MONATS

URLAUBS-CHECK

Zu Ihrer Sicherheit prüfen wir den Zustand Ihrer:

- Bremsen
- Flüssigkeitsstände
- Reifen
- Klimaanlage
- Beleuchtung
- Wischerblätter

für **15,- €**



A.T.U. Urlaubscheck

Für entspannte Ferien ohne Pannen

Verbringen Sie Ihren wohlverdienten Urlaub in Ruhe, nicht in der Werkstatt. Unterziehen Sie Ihr Fahrzeug vor Reiseantritt dem A.T.U. Urlaubscheck und minimieren Sie so Verschleiß und Ausfallrisiko.



Ihre Vorteile bei A.T.U.

- ✓ Mehr Sicherheit auf Ihrer Reise
- ✓ Transparenz durch umfassendes Prüfprotokoll
- ✓ Keine Voranmeldung nötig

€ 14,90

→ Urlaubs-Check kaufen!

Werkstatt-Termin vereinbaren

Jetzt A.T.U. Filiale finden!

SIMPLY CLEVER

ŠKODA

MIT DIESEM ANGEBOT SCHNEIDEN SIE GUT AB!

Urlaubs-Check 11,90 €

inkl. Marco Polo Autotouren-Führer*

- › Funktionsprüfung der wichtigsten Fahrzeugteile
- › Insgesamt 25 Checkpunkte
- › Für die sichere Fahrt in den Urlaub

GUTSCHEIN
für einen Marco Polo Autotouren-Führer*

- › Autotouren in Deutschland, Österreich, der Schweiz und Südtirol
- › Mit praktischen Reisetipps

Gehen Sie mit ŠKODA auf Tour!
Jetzt den Urlaubs-Check durchführen lassen und mit diesem Gutschein unser Dankeschön erhalten!

*Angebot gilt nur in Verbindung mit unserem Urlaubs-Check. *Gutschein und Reisebuchung sind separat zu buchen. € 20,- pro Person.



MEIN ŠKODA, MEIN SOMMER, MEIN SERVICE.


Urlaubs-Check Ölwechsel

inkl. Marco Polo Autotouren-Führer*

WASH

GOLD

Das A.T.U.-Vorteilsprogramm - für alle, die mehr als ein Auto haben.



 Basic 2 Fahrzeuge	
Ihre GRATIS-Vorteile mit nur einem Auto mehr!	
Zusatz-Gold-Leistungen	
Wunschtermin-Garantie (3 Werktage Vorlauf)	GRATIS
PAYBACK Punkte	7 fach
Autoglastausch	
Hol- und Bringservice	GRATIS
Alternativ Ersatzwagen	
Innen- und Außenreinigung	
Inspektion nach Herstellervorgabe	
Hol- und Bringservice	GRATIS
Alternativ Ersatzwagen	
Mobilitätsgarantie	GRATIS
Innen- und Außenreinigung	
Reifenkauf (4 Stück)	
Reifenmanagement: proaktive Terminierung	
Reifenversicherung	GRATIS
Reifeneinlagerung / -wäsche	GRATIS
Reifen- / Räderabholung	GRATIS
Lackarbeiten (Smart Repair)	
Hol- und Bringservice	GRATIS
Alternativ Ersatzwagen	
Außenreinigung	
Haupt- und Abgasuntersuchung¹	
HU/AU-Management: proaktive Terminierung	
Hol- und Bringservice	
Alternativ Ersatzwagen	
Bremsenreparatur	
Hol- und Bringservice	
Alternativ Ersatzwagen	

 Comfort 3 Fahrzeuge	
Ihre GRATIS-Vorteile mit nur einem Auto mehr!	
Zusatz-Gold-Leistungen	
Wunschtermin-Garantie (3 Werktage Vorlauf)	GRATIS
PAYBACK Punkte	8 fach
Autoglastausch	
Hol- und Bringservice	GRATIS
Alternativ Ersatzwagen	GRATIS
Innen- und Außenreinigung	
Inspektion nach Herstellervorgabe	
Hol- und Bringservice	GRATIS
Alternativ Ersatzwagen	GRATIS
Mobilitätsgarantie	GRATIS
Innen- und Außenreinigung	
Reifenkauf (4 Stück)	
Reifenmanagement: proaktive Terminierung	GRATIS
Reifenversicherung	GRATIS
Reifeneinlagerung / -wäsche	GRATIS
Reifen- / Räderabholung	GRATIS
Lackarbeiten (Smart Repair)	
Hol- und Bringservice	GRATIS
Alternativ Ersatzwagen	GRATIS
Außenreinigung	
Haupt- und Abgasuntersuchung	
HU/AU-Management: proaktive Terminierung	GRATIS
Hol- und Bringservice	GRATIS
Alternativ Ersatzwagen	
Bremsenreparatur	
Hol- und Bringservice	GRATIS
Alternativ Ersatzwagen	

 Exclusive 4 Fahrzeuge und mehr	
Ihre GRATIS-Vorteile mit nur einem Auto mehr!	
Zusatz-Gold-Leistungen	
Wunschtermin-Garantie (3 Werktage Vorlauf)	GRATIS
PAYBACK Punkte	9 fach
Autoglastausch	
Hol- und Bringservice	GRATIS
Alternativ Ersatzwagen	GRATIS
Innen- und Außenreinigung	GRATIS
Inspektion nach Herstellervorgabe	
Hol- und Bringservice	GRATIS
Alternativ Ersatzwagen	GRATIS
Mobilitätsgarantie	GRATIS
Innen- und Außenreinigung	GRATIS
Reifenkauf (4 Stück)	
Reifenmanagement: proaktive Terminierung	GRATIS
Reifenversicherung	GRATIS
Reifeneinlagerung / -wäsche	GRATIS
Reifen- / Räderabholung	GRATIS
Lackarbeiten (Smart Repair)	
Hol- und Bringservice	GRATIS
Alternativ Ersatzwagen	GRATIS
Außenreinigung	GRATIS
Haupt- und Abgasuntersuchung	
HU/AU-Management: proaktive Terminierung	GRATIS
Hol- und Bringservice	GRATIS
Alternativ Ersatzwagen	GRATIS
Bremsenreparatur	
Hol- und Bringservice	GRATIS
Alternativ Ersatzwagen	GRATIS

Sehr geehrter Kunde des
Autohauses Brunkhorst,

heute möchten wir Ihnen unsere Aktion
"Kunden werben Kunden" vorstellen.

Sie kennen unseren Service bereits aus eigener
Erfahrung. Sie wissen, dass wir Ihnen gerne
mit Rat und Tat bei der Wartung und Reparatur
zur Seite stehen.
Dass wir Sie im Falle eines Falles kompetent,
freundlich und fair behandeln, Sie mobil halten
und Ihnen gerne Alternativen aufzeigen.

Wir beraten Sie nicht nur bei Reparaturen an
Renault, Dacia und Mitsubishi-Fahrzeugen,
sondern können markenübergreifend alle
Fahrzeuge warten und Instand setzen
- und das mit geschultem Personal.

**Als Kunde unseres Autohauses werden Sie
ab sofort dafür belohnt, dass Sie Familien-
angehörigen, Freunden und Bekannten von
unserem Werkstatt-Service erzählen.**

Und das Beste ist:

Der von Ihnen geworbene neue Kunde erhält
von uns ebenfalls - genau wie Sie einen
Gutschein über



der direkt bei der nächsten Reparatur
verrechnet wird!

Empfehlen Sie uns weiter, es lohnt sich!

Ihr Autohaus Brunkhorst-Team



Vorwerk Benck



Reparatur und Instandsetzung aller Fabrikate!

Wartung nach Herstellerangaben
mit Mobilität.
Autoglas-Service
(Austausch & Reparatur)
Unfall- und Schadenmanagement
Partnerbetrieb der Anwaltskanzlei
Mischen & Coil.
Karosserie-Instandsetzung
Gasanlagen (Einbau und Wartung
für Autogas, LPG und Erdgas)
Achsvermessungen
Reifenservice / -einlagerung
Fahrzeugdiagnose
Hauptuntersuchungen (TÜV)
Abgasuntersuchungen (AU)
Transporter und Wohnmobil-Service
Zubehör-Einbauten
(Standheizung, Kupplungen...)
Smartrepair
Beulendoktor
Stoßdämpfer-Service
Bremsentest
Fahrzeugpflege / -aufbereitung
Zeitwertgerechte Instandsetzung
Ersatzteil- und Zubehör-Service
Lackier-Service
Hol- und Bring-Service
Werkstattersatzfahrzeuge
Pick-Up-Service (Abschleppdienst)
24 Stunden Erreichbarkeit

Sprechen Sie uns an,
wir beraten Sie gern!

"Kunden werben Kunden" GUTSCHEIN

Ich habe das Autohaus Brunkhorst empfohlen,
und erhalte meine 20 €-Gutschrift, sobald dieser
Gutschein von dem Neukunden eingelöst wird.

Name: _____

Kennzeichen PKW: _____

"Kunden werben Kunden" GUTSCHEIN

Ich habe das Autohaus Brunkhorst empfohlen,
und erhalte meine 20 €-Gutschrift, sobald dieser
Gutschein von dem Neukunden eingelöst wird.

Name: _____

Kennzeichen PKW: _____

"Kunden werben Kunden" GUTSCHEIN

Ich habe das Autohaus Brunkhorst empfohlen,
und erhalte meine 20 €-Gutschrift, sobald dieser
Gutschein von dem Neukunden eingelöst wird.

Name: _____

Kennzeichen PKW: _____

"Kunden werben Kunden" GUTSCHEIN

Ich habe das Autohaus Brunkhorst empfohlen,
und erhalte meine 20 €-Gutschrift, sobald dieser
Gutschein von dem Neukunden eingelöst wird.

Name: _____

88 Jahre Dr. Vogler – 88 tolle Vorteile für Sie!

Reifenpreis-Party

- 205/55 R16 91V Dunlop SP Sport Fast Response MO nur 79,- €
- 225/55 R16 99W Bridgestone Turanza ER300 MO nur 105,- €
- 225/45 R17 91Y Conti SportContact 5 MO nur 109,- €
- 245/45 R17 99Y Pirelli Cinturato P7 MO nur 149,- €
- 235/65 R16 115/113 R Goodyear Cargo Marathon nur 129,- €
- ...24 Monate Mercedes Reifen Garantie* inklusive!

*24 Monate Reifengarantie gegen z.B. eingefahrene Fremdkörper, Schäden durch Bordsteinkanten und Gebrauch sowie Vandalismus



88 Jahre  **DR. VOGLER**
höchst persönlich

88 Jahre Dr. Vogler – 88 tolle Vorteile für Sie!

Zeit, an die Plakette zu denken?



88 Jahre  **DR. VOGLER**
höchst persönlich

Checkliste Reifenschiene - Boxenstop

Kundenname: _____	Repconr: _____	i.O.	Nicht i.O.
Batterietest durchführen:	Belastungstest durchführen, Zustand prüfen - Alter: _____	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Bremsanlage-Sichtkontrolle:	Belagstärke Bremsbeläge, Bremsscheiben	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Flüssigkeitsstände prüfen:	Bremsflüssigkeit – Stand/Alter (auf Erneuerungsvorschriften achten)	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Scheibenwischeranlage:	Zustand der Windschutzscheibe	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Steinschlag, Risse	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Wischer-/Gummi-/Blatt (Risse-Verschleiß)	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Waschkonzentrat (Frostschutz prüfen)	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Saison-Check,			
in Verbindung mit Boxenstop:	<u>Sichtprüfung Fahrzeug-Unterseite</u>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Kühlmittelfrostschutz ergänzen richtig stellen		<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Scheibenwaschmittel auffüllen		<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

Teile-Nummer und Preise, siehe Rückseite!

**Radschrauben, Spurverbreiterung, Schlüssel und
Felgendeckel sind grundsätzlich dem Kunden mitzuliefern!**

Datum

Unterschrift Monteur

Unterschrift Serviceberater

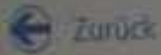
Checkliste Reifenschiene-Boxenstop

Prüfstraße





Software: Cantaro GmbH, www.cantaro.de, Manuel Sixt GF, Tel. 089-37061735



smart Tchibo-Aktion

KUNZMANN
Die neue Service-Dimension

Bitte wählen Sie von unseren attraktiven Tchibo-Konditionen!
PS: Für Sie, Ihre Kolleginnen und Kollegen noch günstiger!
Unsere smart Mitarbeiterangebote!
Oder erhalten Sie von unseren Vertriebsberatern individuelle Angebote
In 2000 Verkaufsteams



AB 1.1.2015

www.tchibo.de

Viel Stil für vier.



smart
fortwo artline
Leasing für nur
99,- €

Das gibt es nur bei Tchibo



Azubi für Azubi-Tag bei Kunzmann
6. Juli 2012 · 17 bis 21 Uhr
Weichertstraße 13 · 63741 Aschaffenburg

electric bike Zeitfahren

Hauptpreis: Fahrschuleutschein über 100,- Euro

E-BIKE-RACE
MIT DEM ORIGINAL
SMART ELECTRIC BIKE!





MEHRFACHER
GEWINNER DES
BUNDESBILDUNGS-
PREISES!

AUSBILDUNG
ERLEBEN

www.KUNZMANN.de

designed by CarlackCenter









„WIR BILDEN NICHT NUR AUS,
BEI UNS WERDEN SIE KARRIERE MACHEN!“



BEWIRB DICH JETZT FÜR EINE AUSBILDUNG

- Kaufmann/-frau für Büromanagement
- Fahrzeuglackierer/-in
- KFZ-Mechatroniker/-in

Autohaus
peter
Gruppe

Die Bewerbung

Diese sollte ansprechend, schriftlicher Form folgende Punkte enthalten:

- Bewerbungsanschreiben
- Lebenslauf mit Foto
- Zeugniskopien
- Zusatzqualifikationen

Sollten wir DEIN Interesse geweckt haben, denn sende uns bitte DEINE vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

Autohaus Peter GmbH
Hallesche Str. 148
99734 Nordhausen

oder per E-Mail an:
bewerbung@petergroup.de



Nordhausen, Sondershausen, Osterode, Northeim, Einbeck, Göttingen, Heilbad Heiligenstadt, Duderstadt, Erfurt, Sömmerda, Leinefelde, Mühlhausen und Sangerhausen.



KUNZMANN

80 Jahre
KUNZMANN

NIGHT OF THE STARS

MITARBEITERFEST 2015

NIGHT OF THE STARS

Einladung zum
Kunzmann Mitarbeiterfest
»NIGHT OF THE STARS«
am 18. Juli 2015
19.00 Uhr

- Sektempfang
- Präsentation 80 Jahre Kunzmann
- Leckereien vom Buffet
- Live-Band - Es darf getanzt werden!
(Dresscode: sportlich-elegant)



Bitte ausgefüllt bis zum 22. Juni bei den
Service-Assistentinnen Ihres Centers abgeben!

Ich nehme teil Ja ☐ Nein ☐

Mein Name

Mein Betrieb

P Parkplätze befinden sich
direkt am Hofgut.

BUS-TRANSFER

<input type="checkbox"/> Groß-Gerau	18:00
<input type="checkbox"/> Dietzenbach	18:30
<input type="checkbox"/> Gelnhausen	18:00
<input type="checkbox"/> Alzenau	18:30
<input type="checkbox"/> Würth	18:15



A.T.U Werkstattservice Alles für Ihr Auto + GMX Preisvorteil

- Gratis Radeinlagerung für Neukunden
- 10 % Preisnachlass auf Werkstattleistungen
- 5 % Preisnachlass im Online-Shop

[Mehr Infos!](#)


Ein Service von



Jetzt
GRATIS
Radeinlagerung!

+
WERKSTATTLEISTUNG
10%
Gutschein



Von Gohlke Elvira

[Antworten](#)
[Weiterleiten](#)
[Archivieren](#)
[Junk](#)
[Löschen](#)

 Betreff **WG: A.T.U Top-Angebot: Radeinlagerung gratis + 10 % Werkstatt-Rabatt! +++ 13 x BamS + Gutschein!**

08:43

An Hannes Brachatz

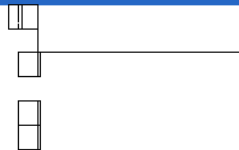
Andere Aktionen

Von: GMX Vorteilswelt [mailto:mailings@gmxnet.de]

Gesendet: Sonntag, 19. April 2015 12:28

An: GMX Mitglied

Betreff: A.T.U Top-Angebot: Radeinlagerung gratis + 10 % Werkstatt-Rabatt! +++ 13 x BamS + Gutschein!



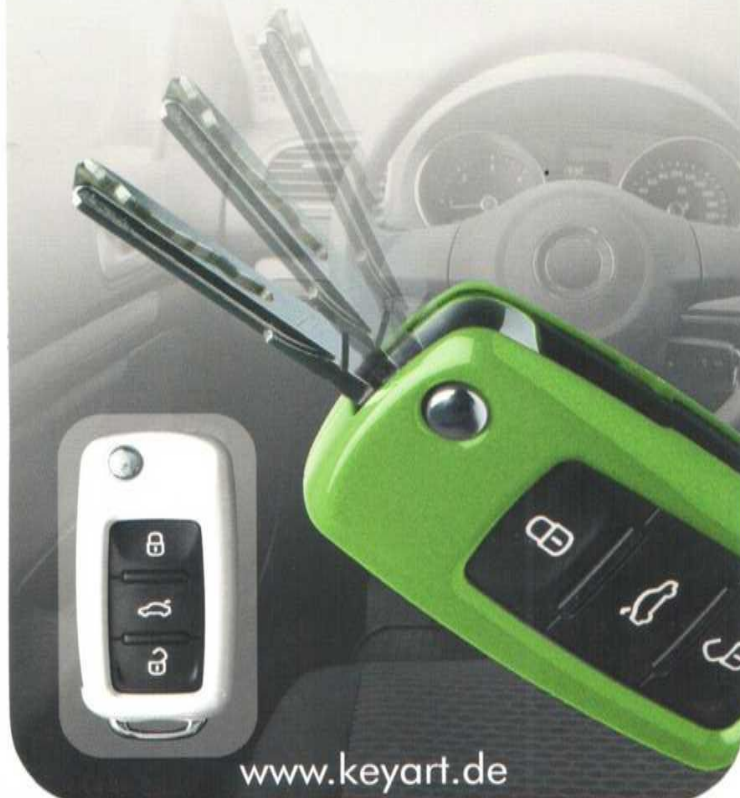
Liebe Frau Gohlke,

jedes Jahr 2 x die große Frage: Wohin mit Sommer- oder Winterreifen, wenn man sie nicht braucht? Die Antwort lautet: A.T.U! Hier können Sie Ihre Reifen statt in der Garage in einer von rund 580 A.T.U Meisterwerkstätten beim ersten Mal kostenlos einlagern, sparen bei Werkstattleistungen 10 % und erhalten 5 % Rabatt im Online-Shop. Lesen Sie außerdem 13 x die BILD am SONNTAG und sichern Sie sich einen 20 € Tankgutschein!

KEYART

HIER
IM SHOP
ERHÄLTlich

HOLEN SIE SICH DAS
NEUE **SCHLÜSSELERLEBNIS**
ZEIGEN SIE FARBE MIT DEN
KEYART SCHLÜSSELCOVERN



www.keyart.de



Die bekanntesten Teilebörsen im Netz

❖ Autoteiledirekt.de

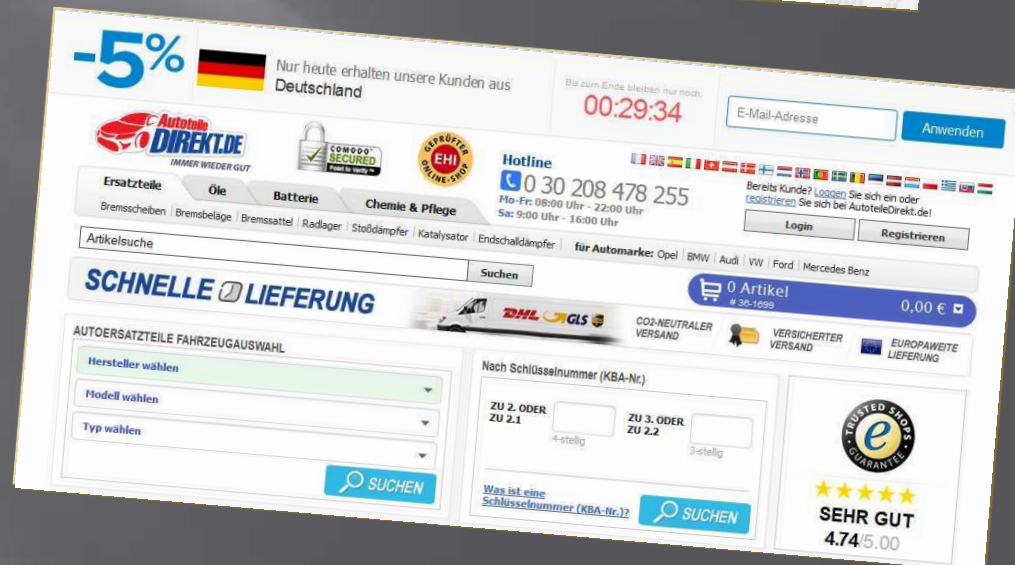
❖ Kfzteile24.de

❖ Autoteile24.de

❖ KFZTEILE.COM

❖ TEILEHABER

❖ Rexbo.de

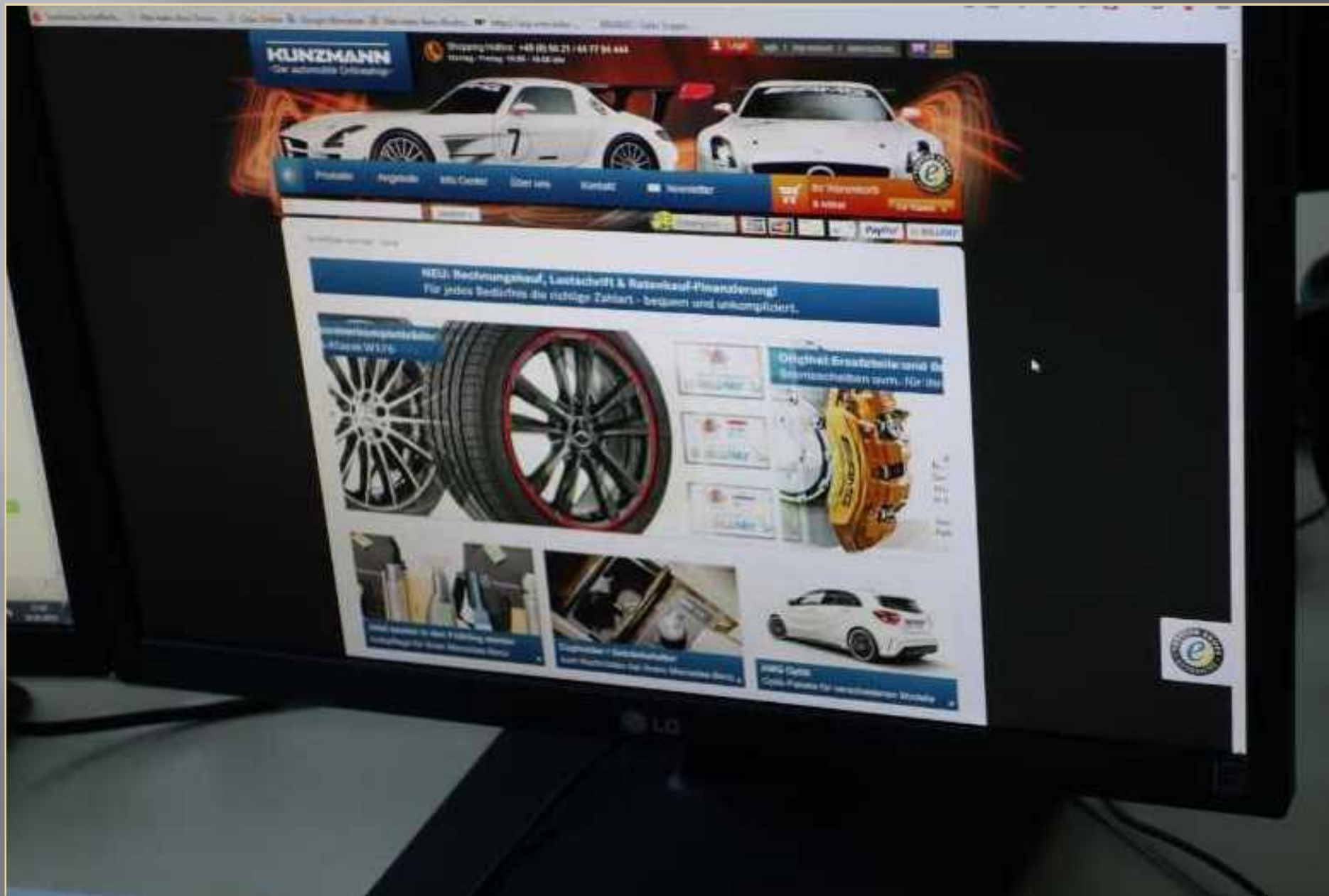


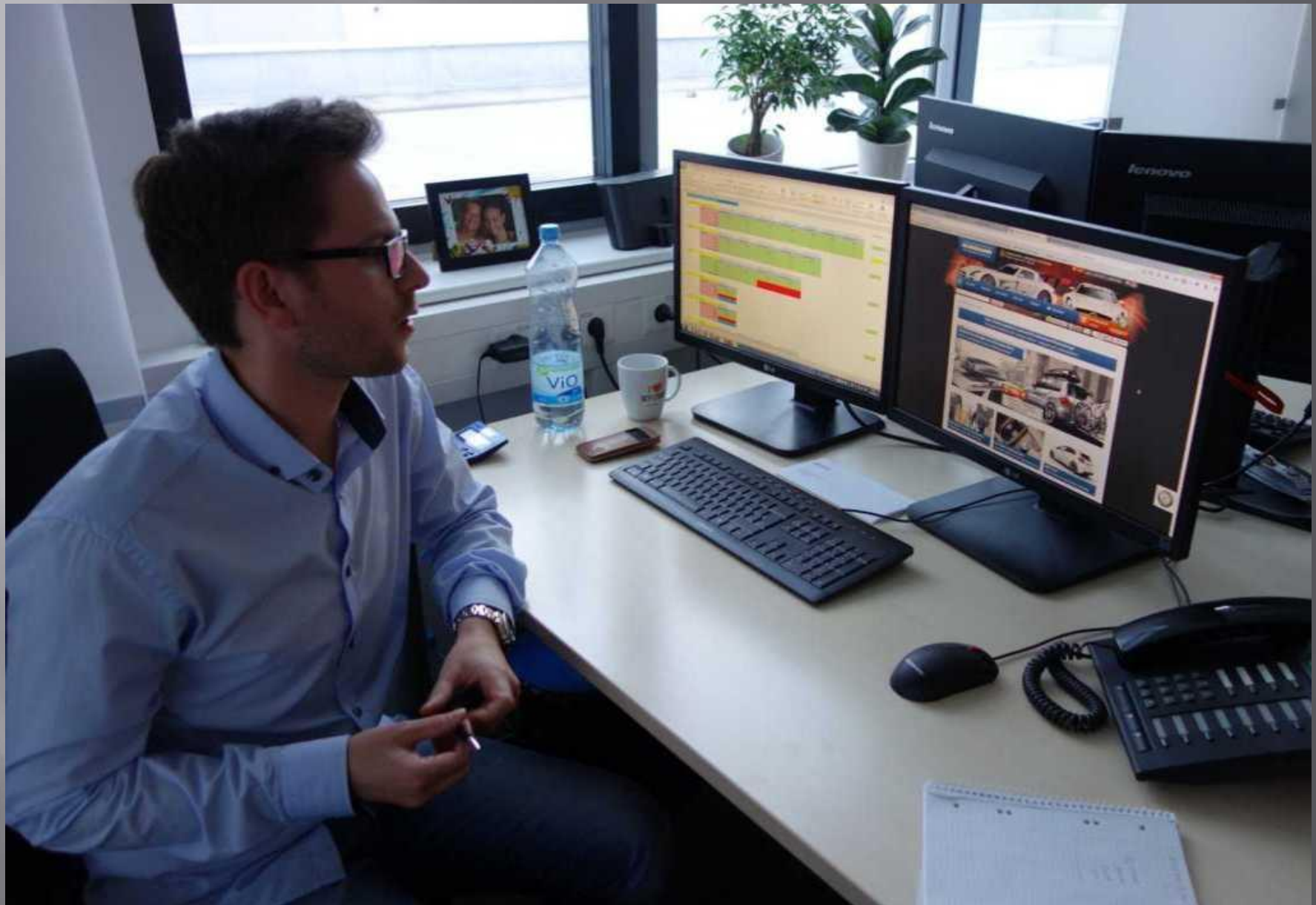
Preisvergleich Satz Brems Scheiben Vorderachse

	Autoteiledirekt.de	Kfzteile24	Autoteile24	KFZTEILE.COM	<u>Teilehaber</u>	<u>Rexbo</u>
Marke	NK	Eigenmarke	Hausmarke „Preishammer“	<u>Eurobrake</u>	<u>Comline</u>	<u>QH Autoteile</u>
Preis	19,99 € = 39,98 €	19,99 € = 39,98 €	19,99 € = 39,98 €	24,95 € = 49.90 €	16,54 € = 33,08 €	45,49 €
Rabatt	27 %	72 % je Scheibe	-	33 %	-	32%

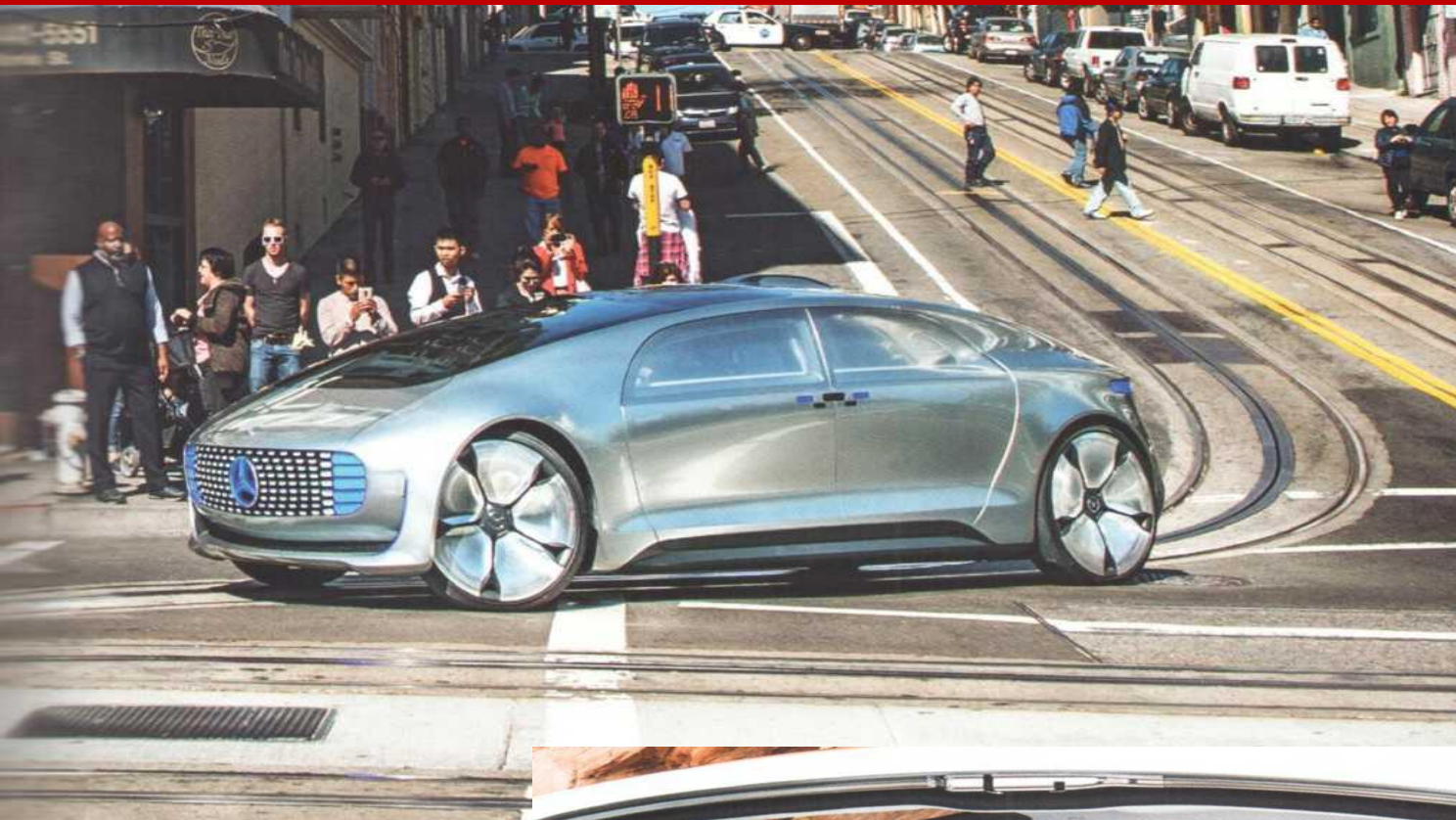
Preisvergleich Motoröl – SAE 5W-30

	Autoteiledirekt.de	Kfzteile24	Autoteile24	KFZTEILE.COM	<u>Teilehaber</u>	<u>Rexbo</u>
Marken	<u>Liqui Moly</u> , <u>Startol</u> , <u>Motul</u>	Becker, <u>Castrol</u> , kfzteile24 Eigenmarke	Für VW nur Hausmarke „Preishammer“	<u>Meguin</u> , <u>Castrol</u> , <u>Liqui Moly</u>	-	-
Preis	1 L - 6,95 € (<u>Startol</u>)	1 L - 6,99 € 5 L - 24,99 € (Eigenmarke)	1 L - 6,99 € 5 L - 24,95 € (Eigenmarke)	1 L - 7,95 € (<u>Meguin</u>)	-	-
Altöl- annahme	-	ja	-	-	-	-





Das Auto von morgen - Evolution des Komforts



21.08.2015



HERZ

DIE KRAFT DER BEGEISTERUNG

+

FEUER



**Ein Mensch kann bei fast
allem erfolgreich sein,
wenn er unbegrenzte
Begeisterung mitbringt**

Gustav Schwab

