



Gebrauchtwagen-Forum 2008 **Strategien für ein erfolgreiches Gebrauchtwagengeschäft!**



**Das Profi-Seminar mit Friedrich Arbeiter
Kompakt an einem Tag – vier Termine bundesweit!**

Ihr Nutzen

- | Tipps und konkrete Handlungsanweisungen
„aus der Praxis für die Praxis“ für den
erfolgreichen GW-Verkauf
- | Seminarinhalte können sofort am nächsten Tag
gewinnbringend in Ihrer Firma umgesetzt werden
- | Wertvolle Hinweise für GW-Profis sowie für Neueinsteiger





Ihr Programm

- | GW aktuell: Zahlen, Daten, Fakten, Prognosen
- | Vom Langsteher zum Schnelldreher – Maßnahmen umsetzen
- | Wirtschaftlichkeitsrechnung und Praxiskennzahlen als Basis für Ihren GW-Erfolg
- | GW-Bezugsquellen – Ertragspotenziale entdecken – Risiken minimieren
- | Zukunftstrends in der Gebrauchtwagenfinanzierung
- | Optimale Verkäuferorganisation und Verkäuferprovision

Ihr Gastredner

Michael Legrand

Bereichsleiter Beratung/Coaching, DEKRA Consulting GmbH



Erfolgreiches Gebrauchtwagengeschäft

Wer heute im Gebrauchtwagenhandel Erfolg haben möchte, der muss wie ein guter Kaufmann handeln, den Mut und die Entscheidungsfreude eines Börsianer haben und das Geschäft zur Chefsache machen. Mit anderen Worten, er muss sich Ziele setzen, Prozesse optimieren und eine umsetzbare Strategie zur Hand haben. Nutzen Sie die Chance, krepeln Sie die Ärmel nach oben und bauen Sie auf den Einsatz einer ausgefeilten Erfolgsstrategie.

Zielgruppe

Inhaber, Geschäftsführer, Verkaufsleiter und Verkäufer von markengebundenen und freien Autohäusern. Bringen Sie ruhig Ihr ganzes Verkaufsteam mit. So weiß jeder, worauf es aktuell beim GW-Geschäft ankommt, und kann zusätzliche Erträge erwirtschaften.

Kompakt an einem Tag, vier Termine bundesweit!

Stuttgart	Dienstag, 14.10.2008
Düsseldorf	Mittwoch, 15.10.2008
Göttingen	Donnerstag, 16.10.2008
Leipzig	Freitag, 17.10.2008

Teilnahmegebühr

Die Teilnehmergebühr von € 299 ermäßigt sich bereits ab dem zweiten Teilnehmer derselben Firma auf € 249 zzgl. ges. MwSt., inkl. Teilnehmerunterlagen, Kaffeepausen, Tagungsgetränke und Buffet. Sonderkonditionen für Partner der DEKRA und der Santander Consumer Bank: € 229!



Faxanmeldung + 49 (0) 89 / 43 72 - 1 2 9 3

X Ja, wir melden folgende Teilnehmer an (bitte ankreuzen):

- | | |
|-------------------------------------|-------------------------------|
| <input type="checkbox"/> Stuttgart | Dienstag, 14.10.2008 |
| <input type="checkbox"/> Düsseldorf | Mittwoch, 15.10.2008 |
| <input type="checkbox"/> Göttingen | Donnerstag, 16.10.2008 |
| <input type="checkbox"/> Leipzig | Freitag, 17.10.2008 |

Jeweils von 10:00 bis 18:00. Ortsangaben sind Großraumangaben. Die Teilnehmergebühr von € 299 ermäßigt sich bereits ab dem zweiten Teilnehmer derselben Firma auf € 249 zzgl. ges. MwSt., inkl. Teilnehmerunterlagen, Kaffeepausen, Tagungsgetränke und Buffet. Sonderkonditionen für Partner der DEKRA und der Santander Consumer Bank: € 229!

Sie können sich auch im Internet anmelden unter:

www.autohaus.de/akademie

Telefon: +49 (0) 89 / 43 72 - 12 12

Die schriftliche Abmeldung bis 8 Tage vor Seminarbeginn ist kostenfrei. Ab 7 Tage vor Seminarbeginn wird eine Stornogebühr von 50% der Seminargebühr berechnet. Bei Nichterscheinen des Teilnehmers berechnen wir die gesamte Seminargebühr. Eine kostenfreie Vertretung des angemeldeten Teilnehmers ist möglich. Es gelten die AGB der AUTOHAUS akademie.

1. Teilnehmer(in) (Vor- und Zuname)	€ 299	Sie sparen 50 Euro!
2. Teilnehmer(in) (Vor- und Zuname)	€ 249	
Firma		
Straße/Nr.		
PLZ / Ort		
Telefon / Fax		
E-Mail		
Datum	X Unterschrift	
DEKRA-Stützpunkt- oder Santander Consumer Bank-Geschäftspartner-Nummer		

GW-Forum | MAIL